半小时
漫画经济学2

金融危机篇

用特别有趣的方式，讲清楚特别艰深的经济学原理

陈磊 · 半小时漫画团队 著



海南出版社
HAINAN PUBLISHING HOUSE

公众号：六便士书坊

VISIT...

LANZAROTE Caliente.com

半小时漫画经济学2

金融危机篇

用**特别有趣**的方式，讲清楚**特别艰深**的经济学原理

陈磊 · 半小时漫画团队 著



海南出版社
HAINAN PUBLISHING HOUSE

公众号：六便士书坊

半小时
漫画经济学2

金融危机篇

陈磊 · 半小时漫画团队 著

海南出版社
· 海口 ·

图书在版编目（CIP）数据

半小时漫画经济学. 2, 金融危机篇 / 陈磊 · 半小时漫画团队著. -- 海口 : 海南出版社, 2019.9

ISBN 978-7-5443-8867-2

Ⅰ. ①半… Ⅱ. ①陈… Ⅲ. ①经济学—通俗读物 ②金融危机—通俗读物 Ⅳ. ①F0-49 ②F830. 99-49

中国版本图书馆CIP数据核字 (2019) 第198541号

半小时漫画经济学2：金融危机篇

BANXIAOSHI MANHUA JINGJIXUE2: JINRONG WEIJI PIAN

作　　者　陈磊 · 半小时漫画团队
责任编辑　陈　波　　白　多
执行编辑　徐雁晖
封面设计　读客文化　021-33608311
印刷装订　北京中科印刷有限公司
策　　划　读客文化
版　　权　读客文化
出版发行　海南出版社
地　　址　海口市金盘开发区建设三横路2号
邮　　编　570216
编辑电话　0898-66817036
网　　址　http://www.hncbs.cn
开　　本　880毫米 x 1230毫米 1/32
印　　张　10.25
字　　数　50千
版　　次　2019年9月第1版
印　　次　2019年9月第1次印刷
书　　号　ISBN 978-7-5443-8867-2
定　　价　52.00元

如有印刷、装订质量问题，请致电010-87681002（免费更换，邮寄到付）
版权所有，侵权必究

陈磊·半小时漫画团队介绍



总策划：陈磊



焦旭

闷骚领域先锋



杨继磊

终极非专业画手



李建红

写东西的小仙女



傅锦超

不务正业的电工



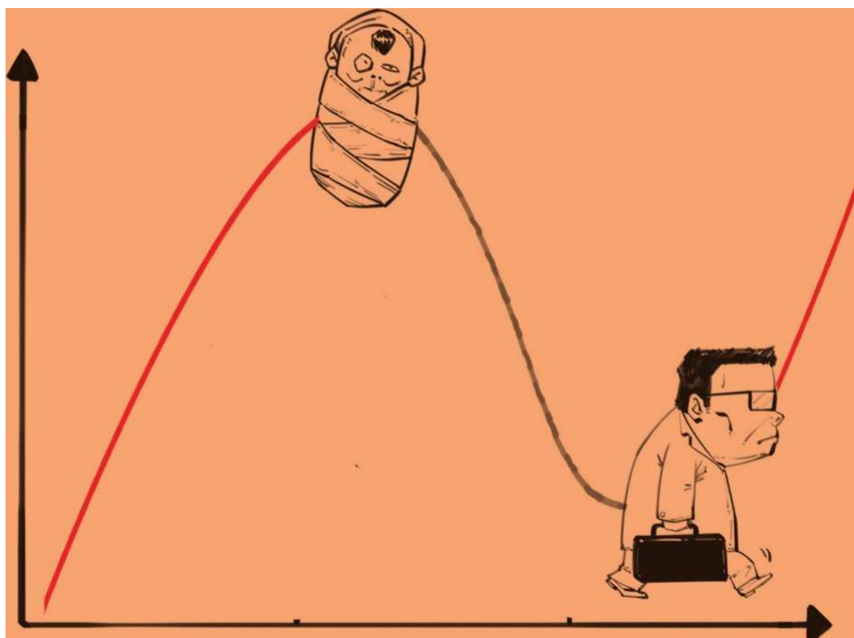
于岩

能写能画能打全能选手

目录

陈磊·半小时漫画团队介绍
一、开篇：我们为什么要了解金融危机
二、金融危机就要来了：明斯基时刻
三、一朵花酿成的惨案：郁金香泡沫(上)
四、一朵花酿成的惨案：郁金香泡沫(下)
五、连牛顿也算不出的疯狂：南海泡沫
六、股票连涨13个月会怎么样：密西西比泡沫
七、房价是怎么被炒起来的：1837年美国大恐慌
八、美联储的诞生：1907年美国银行危机
九、实现美国梦的三大法宝：泰罗制、福特制和猪
十、1929—1933年美国大萧条
十一、拯救美国的两位“救市主”：胡佛和罗斯福

一、开篇：我们为什么要了解金融危机



经济有个定义：价值的创造、转化和实现。

看不懂是吧？用一个例子说明一下就好理解了。



工厂生产出一瓶矿泉水，通过运输和销售，最终到了口渴的人手里，这瓶水就实现了价值。

简单地说，经济就是资源配置，但是人类总是在这条路上跑偏：

刚开始，人们很谨慎，尽量将资源放对地方，因此经济繁荣，生意兴隆，大家的日子美滋滋。





然而很快人们就得意忘形了，也不在意资源的配置是否发生了错位，结果就是经济出现危机，商店关门大吉，人们互相比谁惨。



没关系，配置错了咱再改，等改好了再犯嘛。

于是我们看到的经济形势就成了时好时坏、忽上忽下、连续出现的波：



这就是经济周期。

个经济周期，通常有这么几个阶段：

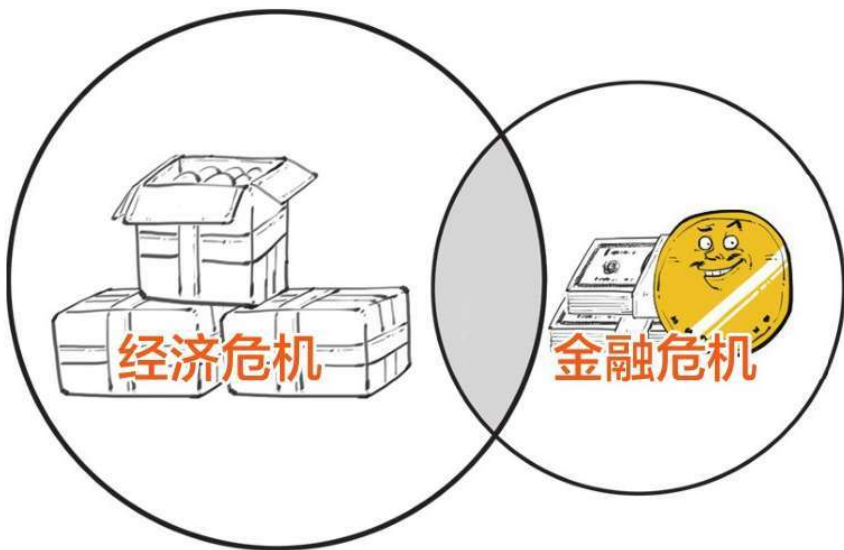






繁荣期　　危机期　　再繁荣期

经济周期长期处于不断循环的过程中，因此人们遇上危机在所难免。危机的发生，基本逃不开下面两个原因：



不是产品太多出了问题　　就是钱太多出了问题

排除战争、饥荒等特殊的原因，通常情况下，经济危机都是金融危机导致的，比如书中涉及的这些：



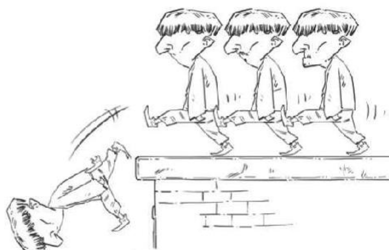




郁金香泡沫　南海泡沫　美国大萧条　……

金融危机既然这么可怕，我们惹不起，还躲不起吗？





别慌!博大精深的中华文化告诉我们，把“危机”拆开来看，就是：

“危险”和“机会”



混子哥将通过下面三个故事，带你看懂金融危机中的危险和机会：

一、美国大萧条

相信很多人都听过这样一个故事：





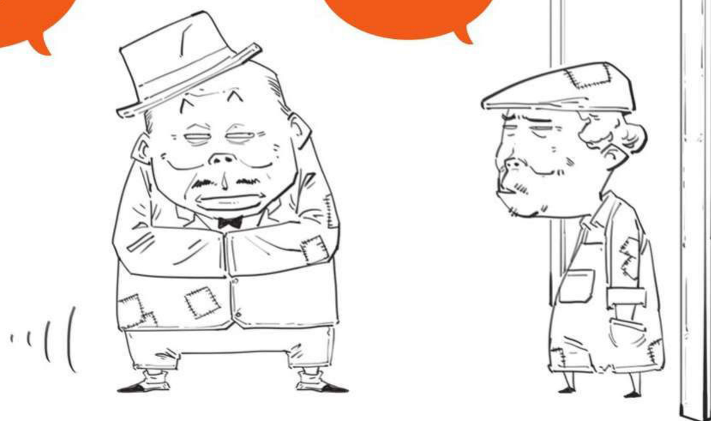
没错，这就是1929年金融股市大崩盘引发的美国大萧条，最后甚至席卷了全世界。

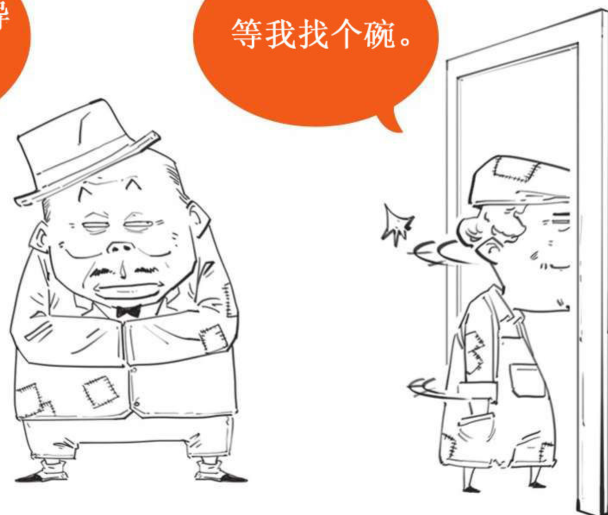


如果不幸穿越到那个年代，你会发现，白天陪你搬砖的有工程师、公司白领、银行行长、中学老师……



晚上，敲开你家门的，甚至可能是你的前老板，因为他也没工作了，出门要饭碰巧路过。





这些真的不是传说，还有更悲惨的故事：

大街上一个小女孩因为太饿，晕倒了。醒来后，大家劝她回家去吃点东西，她却说：



大萧条的破坏力如此之大，以至于美国人民连饭都吃不上。然而万万没想到，一个天大的机会随后砸来，让美国人成功咸鱼翻身。

这个机会就是，第二次世界大战的开打。





当然，二战之所以能打起来，部分原因是美国的国内危机，演变成了全球危机。

和一战的情形类似，二战的爆发也产生了大量的武器订单。原本躺在大街上失业的人们，立刻被送进工厂，加班加点赶造飞机大炮冲锋枪。



失业潮没了，产能也不过剩了，无数青壮年们迎来了事业的第二春，还有很多人去参军。



之后的故事咱都知道，美国抓住机会，成功靠这一场战争登上了“国生巅峰”，一直占据着世界第一的位置，到现在也没下来过。



二、亚洲金融风暴

那一年的香港，这样的人很多：



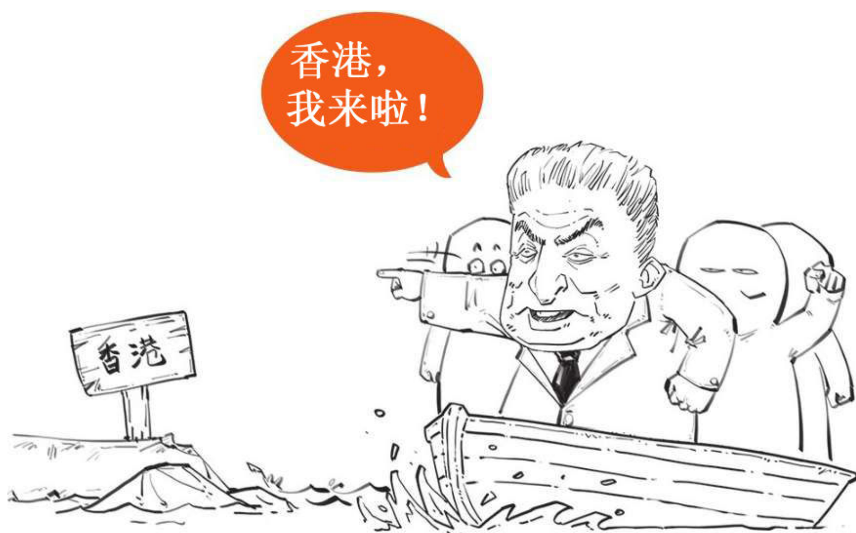
为啥这些人这么想不开呢？

让我们把时间稍稍往前拨一点。1997年7月1日，香港重回祖国的怀抱，这本该是个锣鼓喧天、鞭炮齐鸣的好日子。



然而，经历了高速增长的繁荣阶段后，亚洲地区的经济开始进入危机阶段。

以索罗斯为首的金融大鳄，在成功搞翻泰国、马来西亚等国的经济后，很快就把目标对准了中国香港。



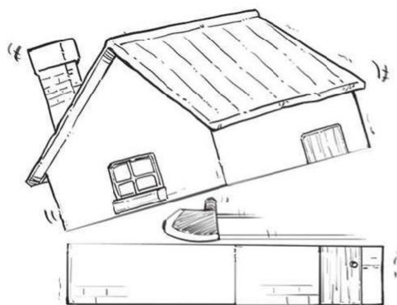
香港不得不采取加息的应对措施，可这招一出，杀敌一千自损八百，结果“咔嚓”一声，香港房地产价格下跌严重。





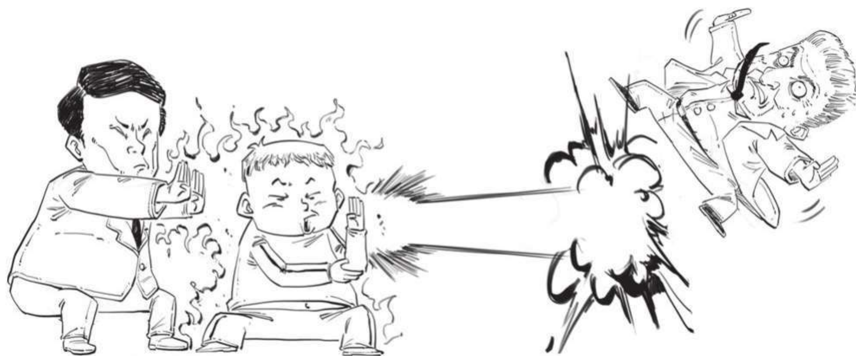
人们的钱都转去了银行，没人买房子了，因此房价下跌是必然的。

居民的财富迅速缩水，攒了大半辈子的钱，刚贷款买了个小房子，却发现房价“咔嚓”跌了一半，这事搁谁身上都想跳楼。

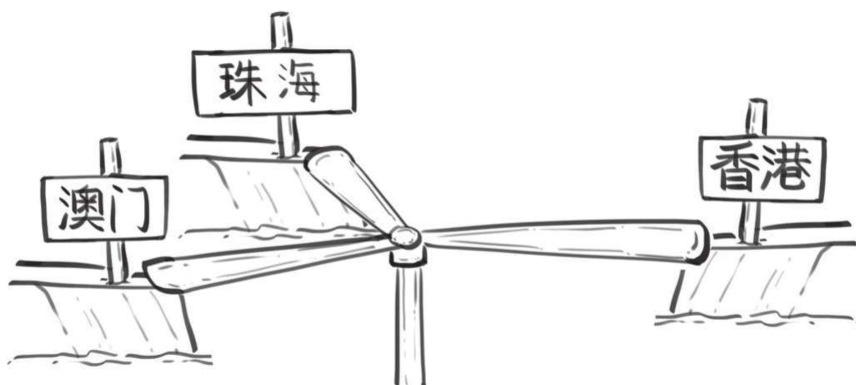




危急关头，我国中央政府及时出手，帮助香港赢了索罗斯，保住了整座城市的财富。



也因为共同经历了这次危机，香港和内地的联系在之后的岁月里更紧密了，这种交流也促进了无数人的发展。





后来，不仅新建了港珠澳大桥，还形成了粤港澳大湾区。

三、美国次贷危机

2008年，在一座位于华尔街的大厦里，原本应该西装笔挺的白领

们，却换上休闲服，拿起收纳箱，收拾走自己的东西。



因为他们供职的公司——美国第四大投资银行雷曼兄弟，在次贷危机里正式宣布破产，彻底结束了其158年的历史。



一夜倒塌的雷曼，让近两万名员工失业。除了他们，其他很多公司也开始大裁员了。



裁员潮席卷了整个美国，没有收入来源就没钱还贷款，人们只能眼睁睁看着自己的房子被银行收走，中产转眼变破产。





大批量的空房子又刺激了房价进步下跌，不想还房贷的人更多了。

和大萧条一样，美国又一次将危机传染给了全世界。

于是随后的几年里，为了消除危机，各国使出了浑身解数。就说咱中国自己，有一个东西就是在次贷危机之后迅速发展起来的：

高铁



高铁的广泛建造，首先方便的就是人们的出行。吃货们的幸福就是：早上还身在北京，中午就能到上海吃小笼包。



人出行方便了，货也一样，于是快递变得出乎意料的快。



有了快递的加持，网购不仅便宜，到货也很及时，还去商店干什么？



这一切又促进了电子商务的发展，形成了淘宝、京东等个个庞大的商业帝国。熟悉的“爸爸”们赚得盆满钵满。













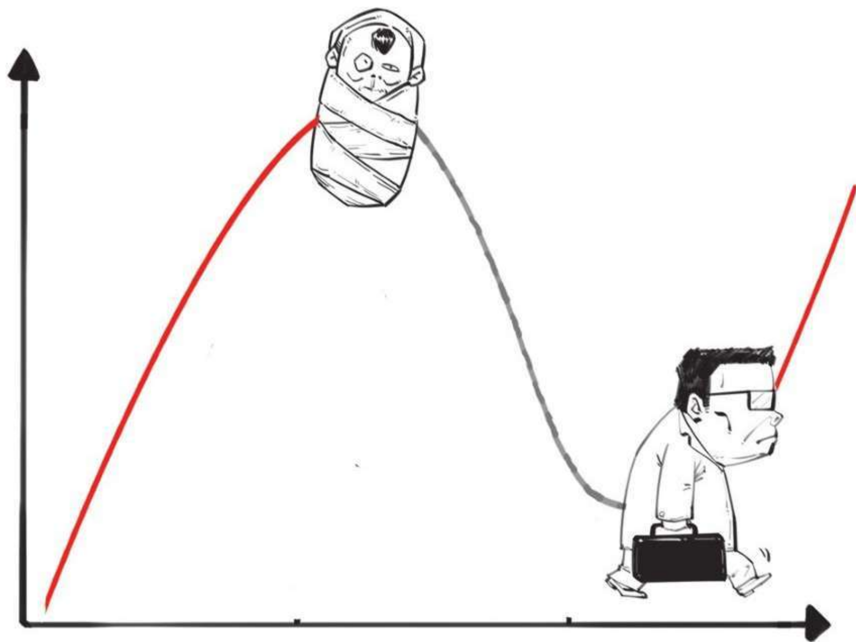
2012年，天猫在“双十一”的总成交额是**191**亿元；而到了2018年，这个数字已经达到了**2135**亿元。



看了上面的故事，你是不是觉得，其实金融危机也没那么可怕？



于是有“砖家”就说了，人生啊，就像一场波，最好的方式呢，是在经济周期的高点出生，在低点成年找个工作，这样就能靠着经济复苏的大势，迅猛发展。





精确生娃毕竟还是蛮有难度的，那再来个俗一点的例子：要是你在2015年前买了北京或上海的几套房，那现在……



所以甭管危机不危机的，你至少也应该明白，历史不只是一些词和故事，它能带给我们更高级的东西：

反思

一战、大萧条和二战的发生都是因为没发明网购；次贷危机的真相不是房价暴跌；金融危机不是绝对的坏事，也可能是社会的崩溃疗法……



震惊四座有没有？聊天瞬间高级了有没有？

更重要的是，了解金融危机的历史还能帮助我们认识到人类社会的经济发展规律。

只有深入了解这些规律——



才能更好地把握未来。

二、金融危机就要来了：明斯基时刻



人类社会的经济是有规律的，每次繁荣后面，都跟着一波波衰退。



人们把这种周期性经济衰退的现象叫：经济危机。

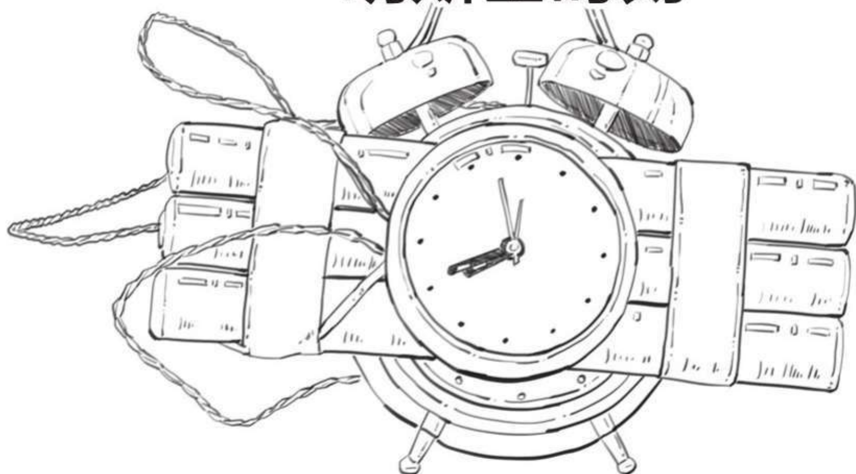
而经济的衰退常常是由于金融危机导致的。

要谈危机就得先来谈谈这样一个问题：经济规律是什么？

首先来介绍一位老司机



不好意思，放错图了，应该是这个词：





一听到这个词，先甭管啥意思，你脑子里第一反应应该是：金融危机要来啦!

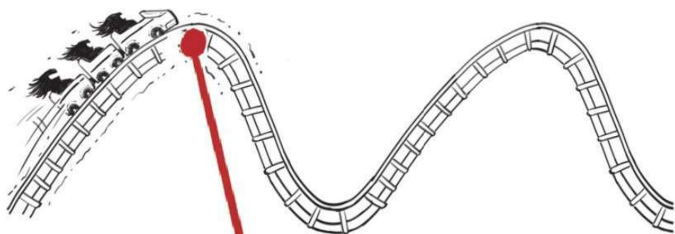
家住美国的一位经济学家发现，经济是有周期的，金融危机经常发生，原因可能是金融不稳定。



他叫海曼·明斯基，提出了“金融不稳定假说”。

简单地讲，经济越好人们越敢借钱搞投资。借钱多到还不起，玩脱了，金融危机就来了，经济危机也不远了。

等经济好不容易恢复了正常，人们又开始借钱投资，这个过程就像坐过山车一样，来来回回。





经济从好到坏的时间点，就叫**明斯基时刻**。



经济周期有大有小，很多小周期构成了一个大周期，明斯基时刻说的是大周期的转折点。

那么问题来了，经济是怎么到达这个时刻的呢？

经济能上天，离不开这三把火：





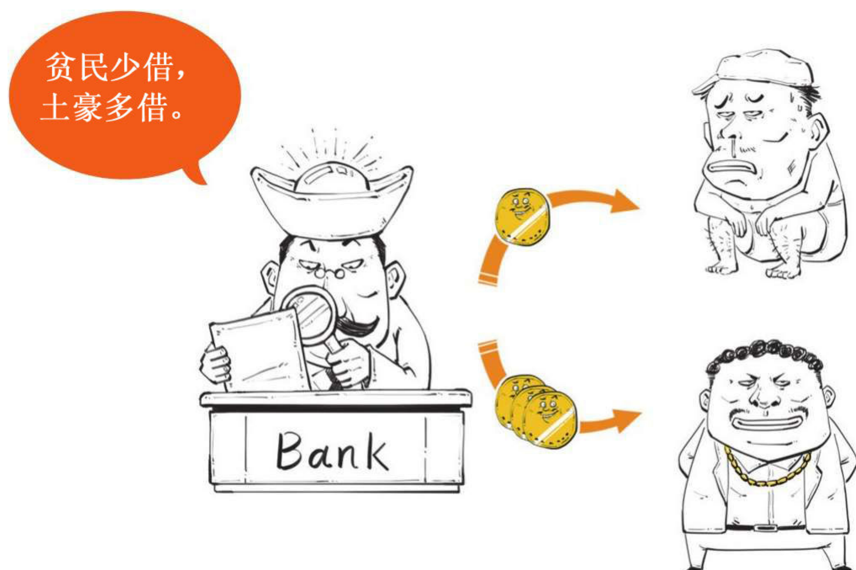


融资你可以理解成借钱，那这三个阶段是啥意思呢？

我们假设经济社会是个村子，故事就是这样：

阶段 1：对冲性融资

银行借钱给你是有条件的，得看你够不够格。





这种“银行相信你在未来能还钱，因此在当下贷款给你”的行为叫信贷，它能让你立刻有钱花，是经济增长的关键。

为啥关键呢？

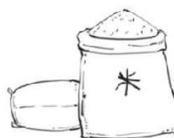
比如村里的有志青年二狗子想开养鸡场，但手头钱不够，于是找银行借钱创业。





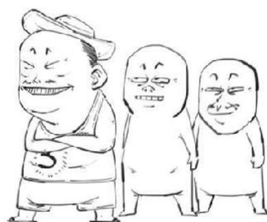

二狗子拿着钱到处采购，买张三的米、李四的菜，钱就流到了市场里，被大家赚走了。




大家赚了钱，经济条件好了，银行自然更愿意借钱给人们。

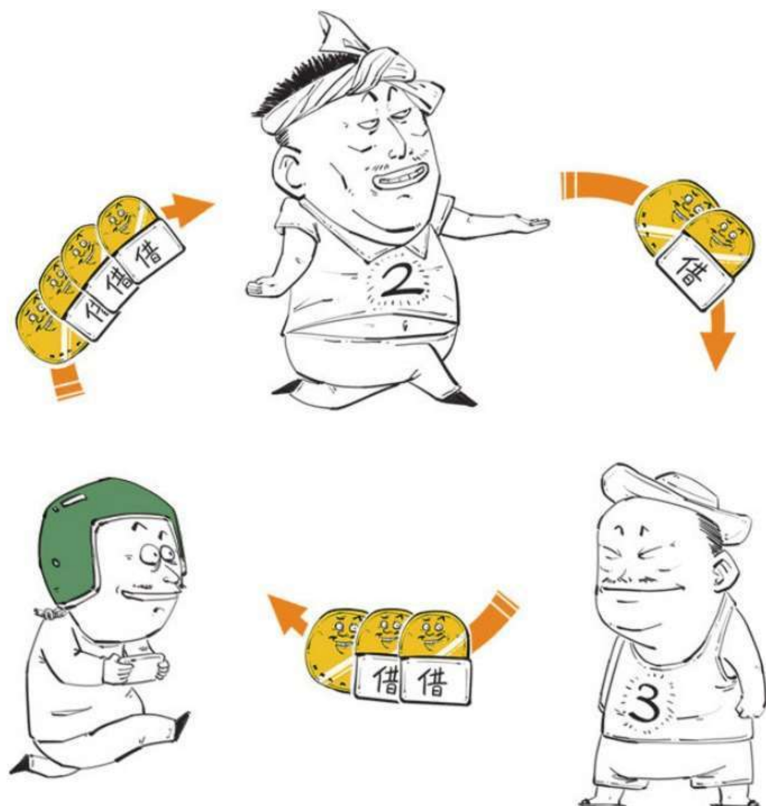


这样一来，大家手里钱就变多了，钱多了该干啥？花啊!

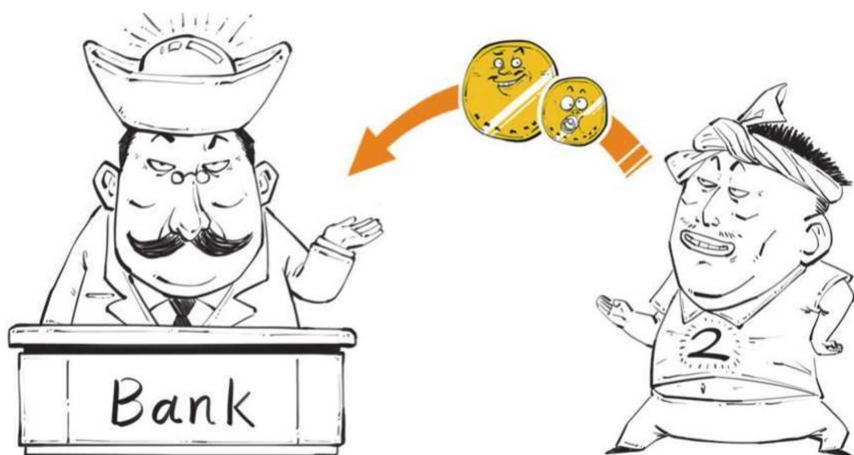


现实社会中有很多这样的交易，人们借得多赚得多，消费就旺盛了，市场上形成了良性循环。



这种表现就是经济增长。

最后二狗子们连本带利，还上了银行的钱，所有人都赚了，经济正常运行。

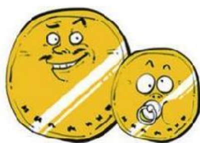


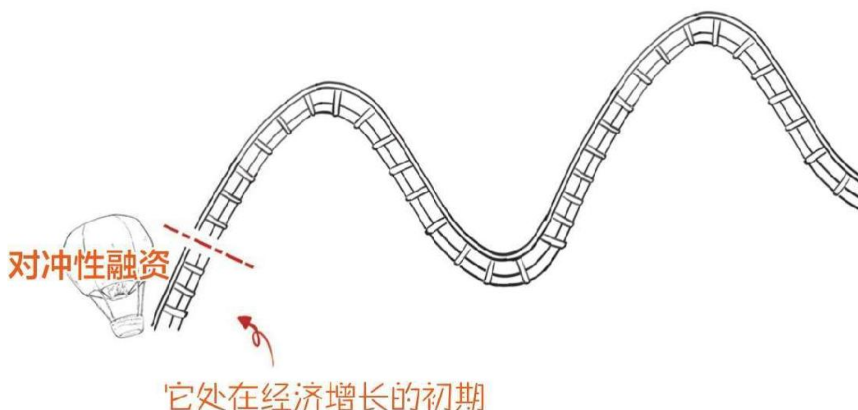
像二狗子这种借钱的情况就叫：



对冲性融资点了第一把火，让经济朝好的方向起飞。让我们记住它的最大特点：

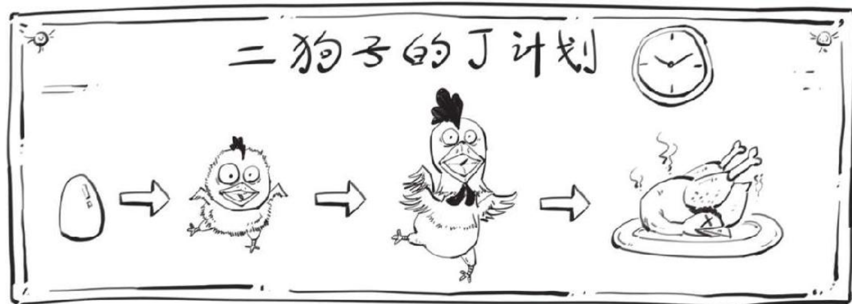
能还上本金和利息！





阶段 2：投机性融资

经济这么好，二狗子就动了心眼，想跟银行多借钱，开连锁养鸡场。



但养鸡很费时间，钱投进去，一时半会儿赚不回来，于是二狗子和银行商议：先还着利息，以后再还本金，养鸡场押给你。

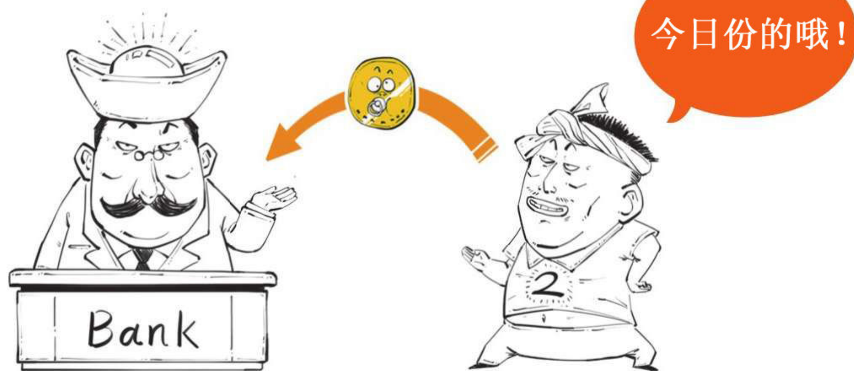


银行也觉得养鸡有“钱”途，二狗子肯定还得起，所以同意了贷款。

双方一拍即合，二狗子又借到了更多钱，立马开了好几家分场。

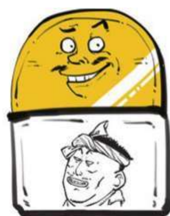


借得多，还得也多，但按说好的，二狗子先还利息给银行。



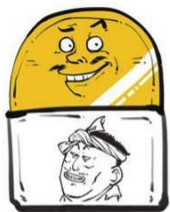
银行天天坐收利息，心里美滋滋，很快有了个大胆的想法：多借钱等于多赚钱。

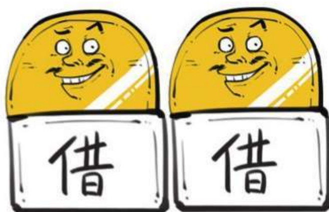
于是银行灵光一闪，放开了贷款条件：





以前你的条件　　只能借这么多





现在你的条件没变　　能借到更多钱



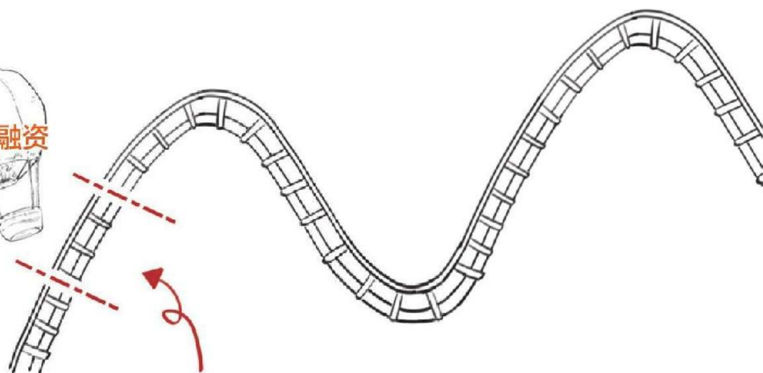
这种“银行降低标准让你更容易借到钱”的行为，就叫信贷扩张。

实际生活里，有很多二狗子都这么干，回报虽然大，但风险很高。这种像投机一样冒险借钱的情况，就叫投机性融资。让我们记住它的最大特点：

只还得起利息！



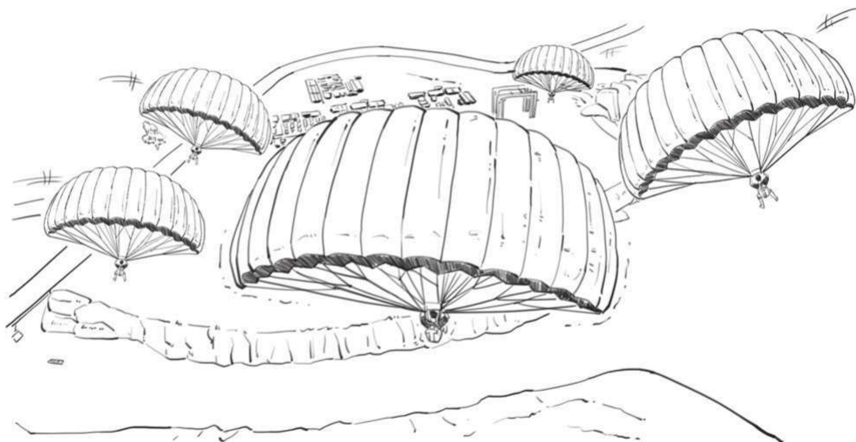




它处在经济增长的中期

阶段 3：庞氏融资

经济好到这阶段，大家盲目自信，因此借更多的钱搞投资，啥赚钱投啥，比如都去开养鸡场。但人一扎堆，就很容易出事。

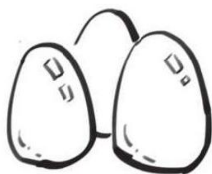


养鸡的人多了会出啥事呢？

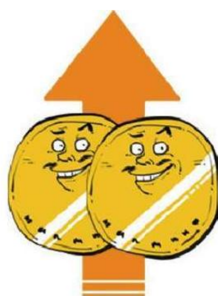
举个例子，养鸡要买鸡蛋来孵小鸡，买鸡蛋的人一多，鸡蛋价格就会涨：



需求变多



供应还没变



鸡蛋可能涨价

一般来说，商品供不应求，可能会涨价。



同样的理儿，跟养鸡相关的东西，都可能因为买的人突然多了，导致价格上涨。

于是养鸡成本上去了，二狗子一时半会儿赚不回钱，连利息都还不上，这可咋办？

这时二狗子灵光一闪，借钱还钱啊!等卖鸡赚了钱再统统还上呗!



现实社会中，会有很多这样的二狗子和二舅，他们借来借去，时间一长，人们的债务就越来越多……

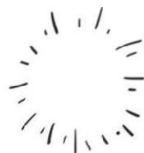


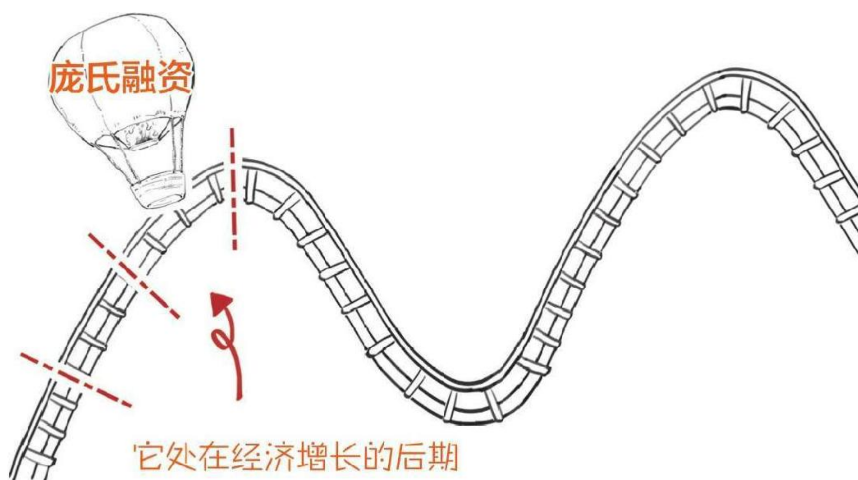
虽然表面看着经济不错，大家都有钱，但都是借的钱，万一还不上呢？风险很大有没有？

一旦出现这种情况，经济也就好到头了，这种拆东墙补西墙、到处借钱还钱的情况，跟庞氏骗局很像，所以叫庞氏融资。

让我们记住它的最大特点：

本金利息都还不上！







看明白了吧，这三个阶段都跟本金和利息有关系。最后咱们作一个重要的总结：



注意啦！

本章的重点来了！

三种融资情况，就是经济从低到高的三个阶段。记住它们的主要特点：



能还本金和利息

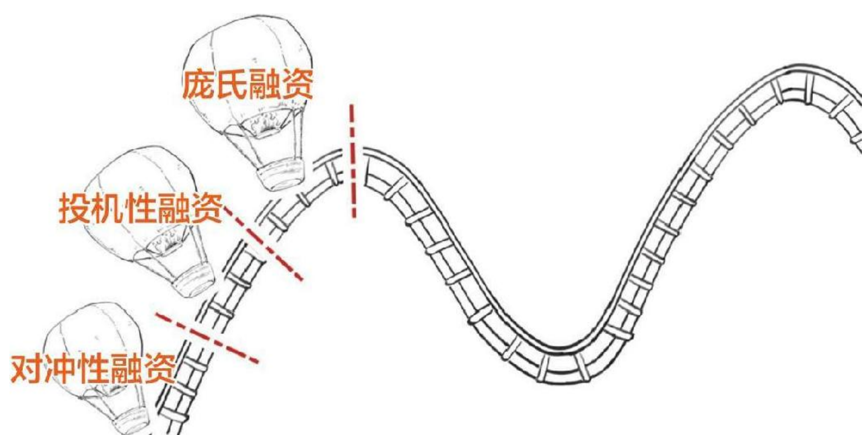


只够还利息



啥都还不起，
只能借钱再还

如果你了解了自己社会的经济情况，再对照下面的图，大概就能知道社会处在什么位置了。接下来，在庞氏融资后面，经济就会来到这个拐点：



明斯基时刻



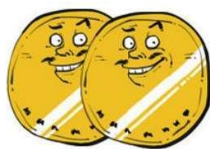


这玩意儿一来，接下来就会发生金融危机了，比天气预报还准。

话说经济好端端的，为啥拐弯了呢？

都是因为二狗子们最后没赚回钱啊!

仔细想想，社会上大家一窝蜂地都去养鸡，最后市场上鸡就超级多，这就很容易出问题：



需求没变



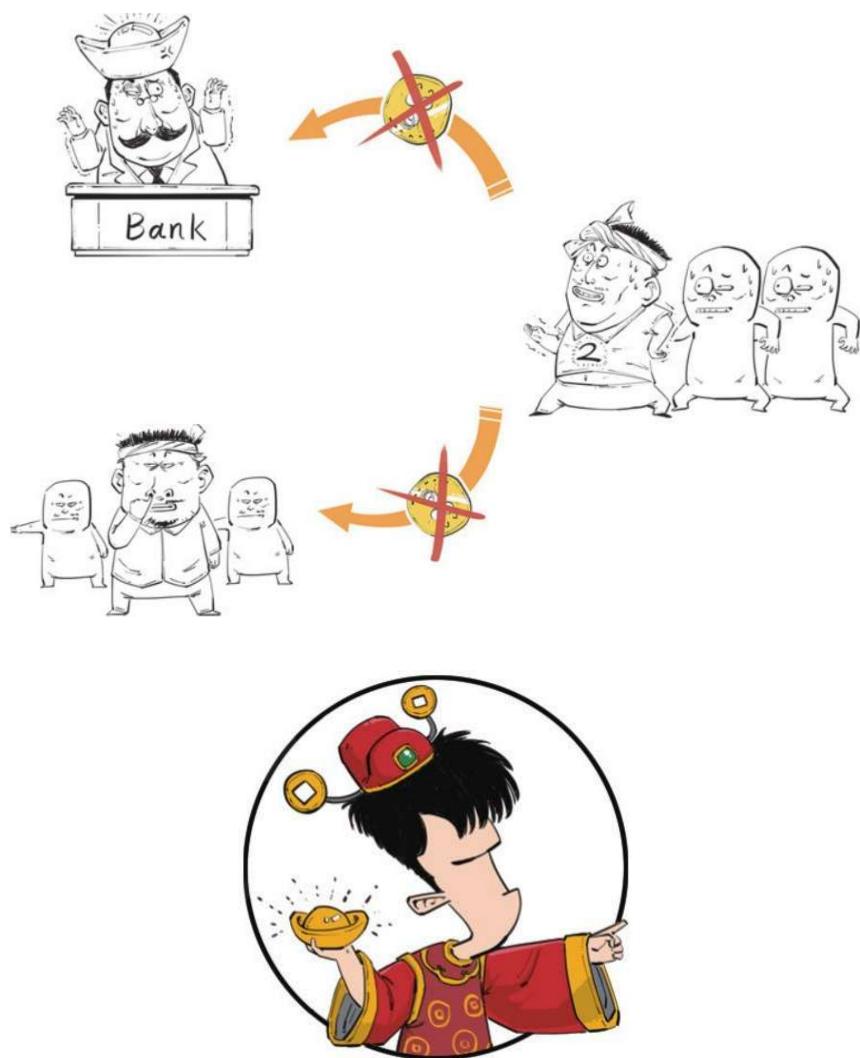
供应多了



鸡价可能跌

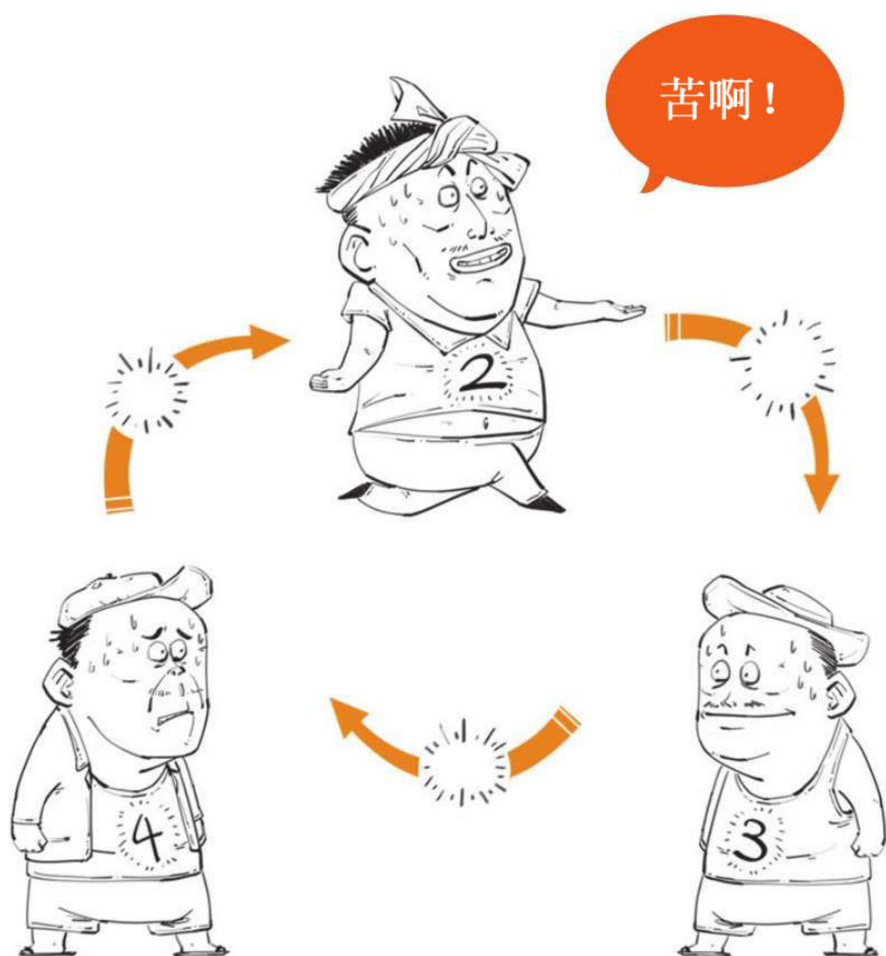
很明显，商品供过于求，可能会降价。

鸡便宜了，大家更赚不回钱了，当初借的钱都亏了，肯定是还不上了。



这时，银行开始少借出钱，甚至不借了，这种行为叫信贷紧缩。

大家亏光了，也借不到钱，消费就不景气了，于是就形成了恶性循环。



这种表现就是经济下滑。

渐渐地，市场上可能会有两种情况：



大家穷成狗，没钱消费，
经济不断下滑；

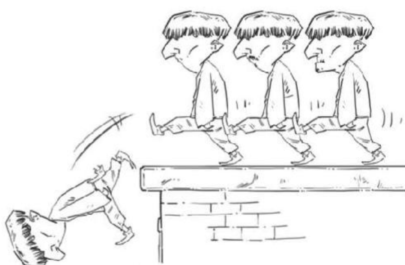


银行被挤兑，
甚至可能会倒闭。

亏钱就像传染病，引起社会的一连串反应：公司倒闭，员工失业，股市大跌，经济下滑等。

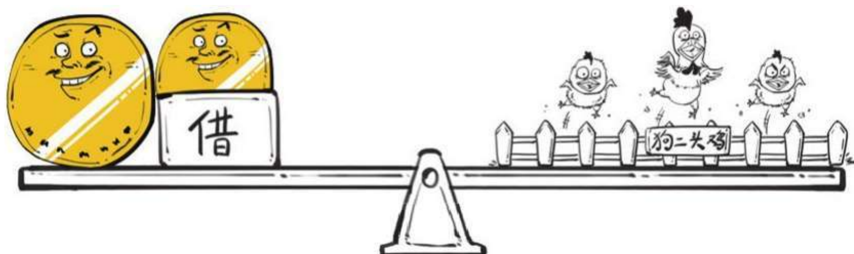
金融危机就这样来了……





面对危机，有什么办法应对吗？

让我们来复习总结一下：经济疯狂主要是因为，人们借钱越来越多，越来越想冒险去搞投资。





借的这部分钱，就叫杠杆。借钱用来扩充资产，就是加杠杆。杠杆让你赚得多，但赔起来也多。

杠杆越来越高，最后还不起了，可能就会引发危机。



所以该咋做知道了吧？

去杠杆啊!

简单说就是还钱，一般政府都会做这些事：



方法 **1**：债务违约重组

钱暂时还不上是吧？

银行为了把钱要回来，只好想点别的办法，比如少还点，延长还款期限。



方法 **2**：财富再分配

给土豪加税，把收来的钱用来发福利、创造就业岗位，这样失业的人就慢慢有了钱，就能把欠的还上。



方法 3：货币调节

为了解决问题，政府会和中央银行商量，让中央银行多印些钱，然后花到了大家身上。



当然还有其他方法，各有利弊，大家了解一下就行。要想解决问题，难度还是很高的。

因此，只有深入了解整个危机的历史，才可能抓住经济的命脉，说不定还能把危机转变为机会。至少在经济浮沉中，你不至于糊里糊涂。

三、一朵花酿成的惨案：郁金香泡沫(上)



上篇咱们说了，明斯基时刻一来，各种危机也就来了，就好比你在公司上班，突然门口站着你的老板，面带微笑地对你说：



但放眼历史深坑，从哪儿开始讲呢？

有一个词你肯定听过——郁金香泡沫，堪称金融危机鼻祖。相信大家看到这词儿，会从心底发出不屑……



但你不一定深入地了解过：



为啥郁金香泡沫发生在荷兰？为啥荷兰金融这么牛？一朵花何德何能成了金融产品？

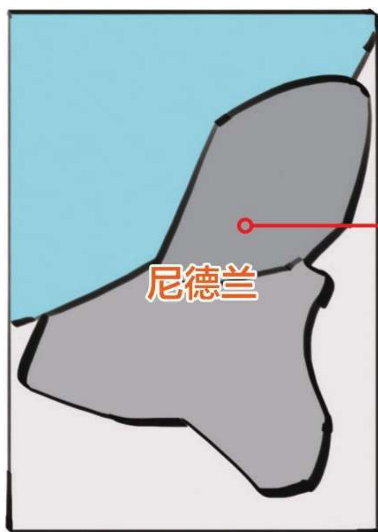
这一切都离不开荷兰的逆袭之路，今天咱们就来聊聊这位欧洲马车夫：

荷兰



一、地形决定命运

首先搞清楚一个概念，当我们提到荷兰的时候，它在古代只是尼德兰王国的几个省：



尼德兰北方这几个省，
差不多是今天的荷兰。

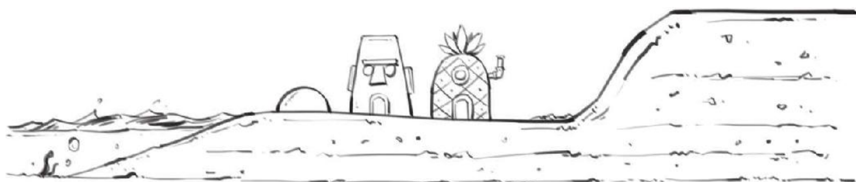
这一片区统称为尼德兰，在欧亚大陆的最西北边。



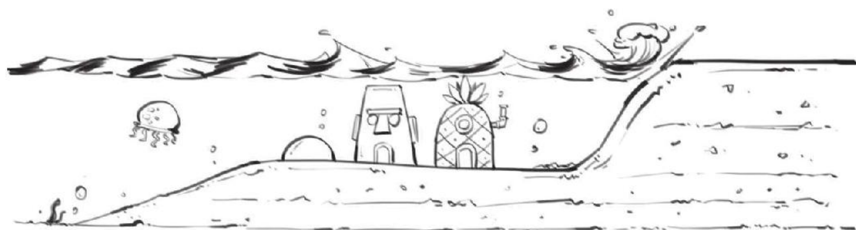


尼德兰在荷兰语里，意思是底盘很低的地区，其1/4的土地比海平面还低。

平时尼德兰人住的是海景房。



但凡海水嗷嗷涨潮，立马变“海底捞”!



各位朋友，这种用地理特点取名的方法熟悉不？

搁咱中国那，
不就大西北嘛！
哪儿跟哪儿啊这！



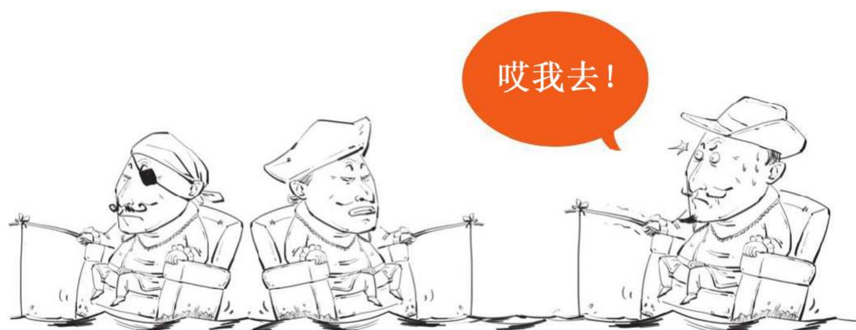
注意啦，这个地理特征起码是黑体加粗的重点，很大程度上决定了荷兰的命运。

你想想，荷兰地势低，哗啦啦全是水，农业搞不起来，咋办呢？

望着无边的海景，荷兰人冒出一个大胆的想法：



荷兰西边有个北海，土特产是鲱鱼，荷兰人就做起了捕鱼的买卖。不过大海又不是他一家的，旁边还有很多国家抢生意，竞争很激烈啊!



另外，那会儿冰箱保鲜还没普及，跑远点去捕鱼，还没运回来就臭了，所以这门生意没那么好做。



荷兰人很精明，他们发明了一种处理鲱鱼的方法：一刀流。



这种咸鱼甚至能保存一年！











技术只是一方面，还有其他因素，比如荷兰在航运、渔业领域的细致分工都比其他国家有优势。

荷兰人靠着这门手艺，喜获“市场最佳商户”称号，有了第一桶金，他们便做起了欧洲地区的海上贸易。



荷兰商人开船到别的国家卖鱼，空着船回家多亏，所以又装着各地土特产回来卖。这就是荷兰最初的商业模式。

做生意来钱快，荷兰人尝到了甜头，并逐渐形成了他们很重要的一种文化——重商。这种文化的特点在于：在荷兰人眼里，做生意赚钱第一，其他全不靠谱。

于是乎，荷兰能独立、崛起并拥有发达的金融业，都离不开这个重要的性格：节俭!



二、钱逼出来的尼德兰革命

荷兰人节俭到啥程度呢？

这么说吧，荷兰的历史就是一部以经济为中心的历史。这段历史很短，我们来简单浏览一下：



法兰克王国来统治，荷兰人没意见。



神圣罗马帝国来统治，荷兰人没意见。



勃艮第公国(现法国)来了，荷兰人没意见。



西班牙来统治，荷兰人一开始也没意见。

但之后西班牙开始向荷兰人收很重的税，以至于到后来，西班牙几乎一半的收入都是荷兰贡献的。





这下荷兰人的意见就大了，终于有一天受不了，抄起家伙跟西班牙干架，史称：

尼德兰革命



看明白了吗？荷兰人简直把节俭精神发挥到了极致，他们的人生信条大概是：



你可以打我骂我，甚至统治我，

但要想动我的钱，我就挠死你！



其实闹革命的原因有很多，比如宗教迫害、封建专制等。

这里混子哥只讲讲经济的东西，重点就是——尼德兰革命的地位很高。



问题来了，啥叫资本主义呢？

简单讲个小故事：

很久以前，渔民出海捕鱼，大部分自己吃，多的鱼偶尔卖一卖。





这种就叫自然经济。

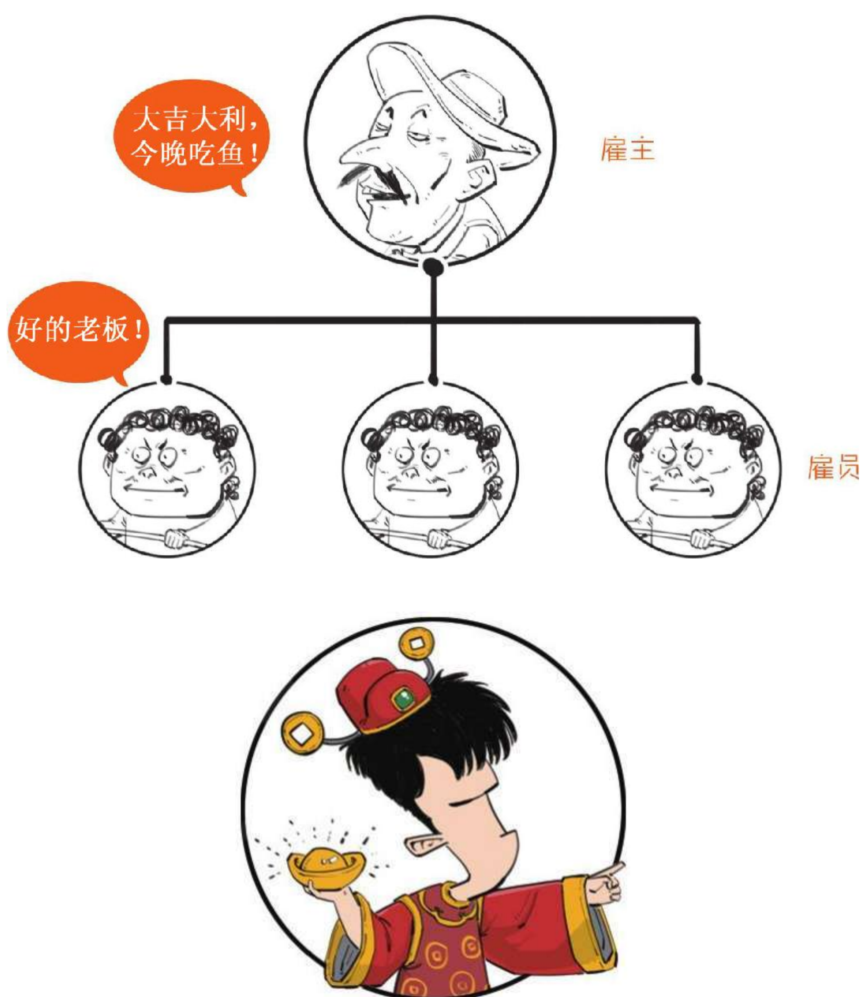
后来大家都喜欢买鱼来吃，市场需求大了，捕鱼技术也提高了。渔民一个人忙不过来，于是他就雇了很多工人，帮他捕鱼，这就形成了雇主和雇佣工人的关系。



这时候的捕鱼就是为了赚钱。

渔民和工人发生的这种“我发工资你本分工作，是不是很萌呀”的关系就叫：

资本主义萌芽



后来成熟的资本主义差不多就是从这种关系发展起来的。

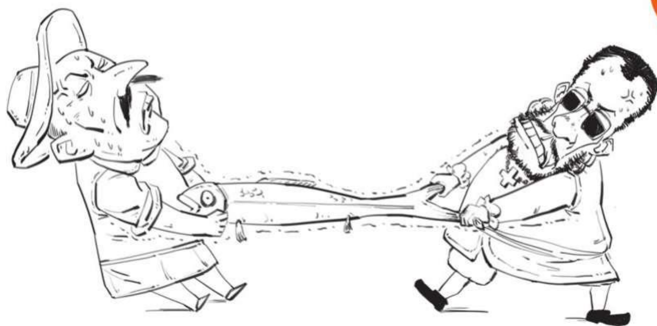
当时的荷兰人不是喜欢经商吗？他们老早就发了这种“芽”，但资本主义有个很重要的特点在阻碍他们：

私有制

比如渔民虽然雇人干活，但是船和卖鱼的钱都是自己的私人财产。



这时候封建阵营就说话了，钱都是国王的，别搞这些乱七八糟的，不听话打屁屁噢!



所以想搞资本主义没那么轻松，再看看荷兰的周边：



欧洲大部分还是处在封建统治阶段，就荷兰率先玩主流之外的资本主义。

这就好比有这么一个开阔的场地，周围全是大爷大妈在跳广场舞，就你一个人——没错就你一个人，居然只想打篮球！



是不是很想打人？荷兰人也这么想，这才有了尼德兰革命，打了80年，建了个开心做生意的国家——荷兰共和国，也就是今天荷兰的前身。



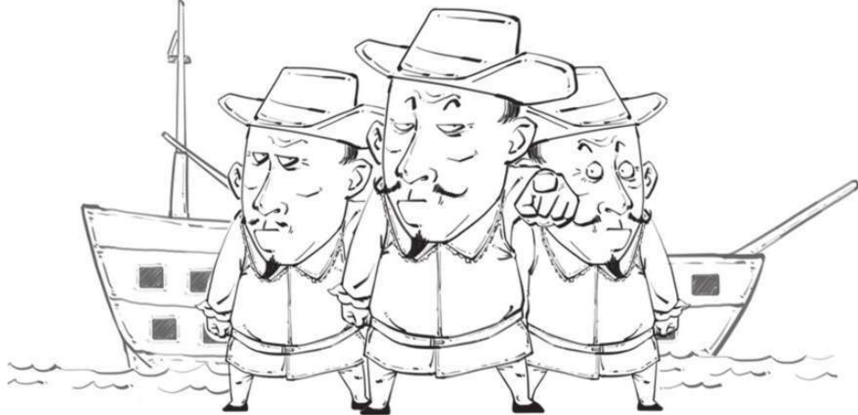
三、荷兰东印度公司



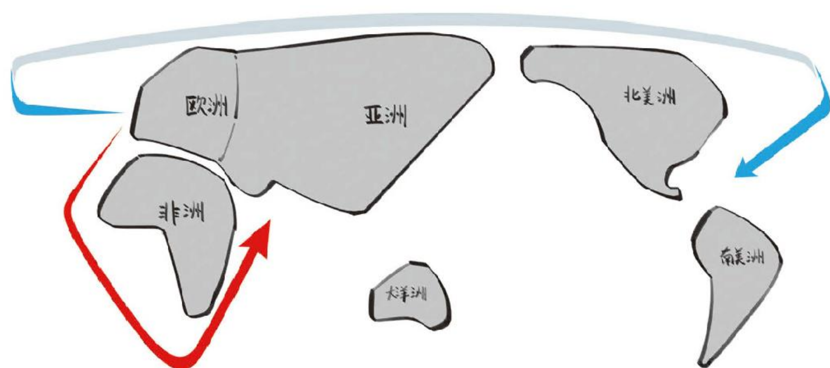
荷兰的逆袭之路，就是从赶跑了西班牙人开始的。后面剧情较多，混子哥只挑与金融相关的讲。

打仗是很费钱的，荷兰人再土豪也伤不起，于是他们就发现了一个大商机：

下海经商啊!



当时新航路开辟后，看着两个贫穷的国家西班牙和葡萄牙率先下海，瞬间变成土豪，荷兰人眼红了。



荷兰人想建个公司，专门搞海上贸易，不过船、人都要钱，创业得先融资啊。

就在一般人融资靠抱土豪大腿的时候，荷兰人思路清奇：土豪钱多难弄，但普通人的钱也是钱啊!



于是荷兰商人把要融的资分成很多份，公开来卖，不管什么人，买了就是公司的老板之一。





分成好多份的公司资产就叫股份，而购买股份时给你的票据就叫股票。

赚了钱就按比例分红，赔了钱就只承担有限责任，这就是世界上第一家股份有限公司：



因此，荷兰堪称金融圈的老祖宗，这个公司也直接催生了很多金融创新：

创新 1：股票交易所

荷兰东印度公司带着全村的希望出海赚钱，前脚刚走，后脚人们就打起了股票的主意。



有人想买没买到



有人想卖出去

于是两拨人一拍大腿，在小酒馆里买卖起了东印度公司的股票。后来干这个行当的越来越多，政府于是专门建了个地儿，这就是世界上第一家股票交易所：



股票的出现，戳中了荷兰人的爽点：



于是这种投资和投机的意识，悄无声息地在荷兰人心里扎根了。

创新 2：银行

荷兰的造船技术超级棒，港口也多，很快就成了欧洲的贸易服务区。



欧洲各国都跑来做生意，于是问题就来了：钱不一样，还咋愉快地赚钱？

Are you OK?



Bonjour!



Hola!



为了解决这个问题，荷兰人又开脑洞了，成立了世界上第一家现代意义上的银行：



首先银行打造出一种标准货币，接下来商人们做生意，就可以先把自己的货币换成标准货币。



标准货币是按规定的金银含量打造的，质量可靠。





银行按照标准货币，
衡量商人的货币价值，

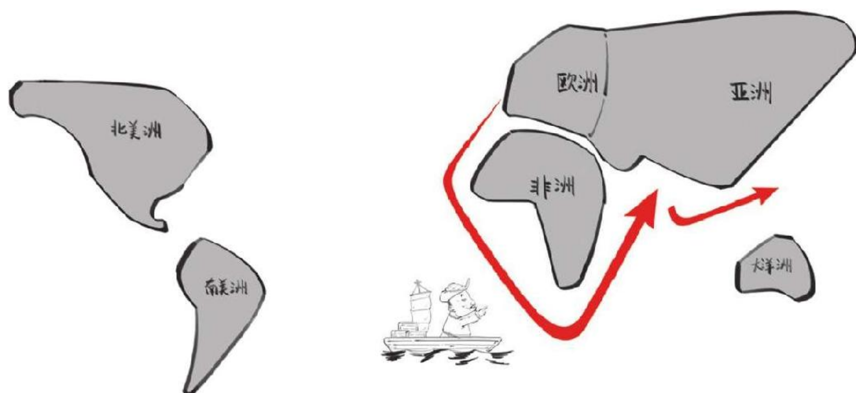
再按一样的价值，
兑换标准货币给商人。



这些金融创新，让大家都来荷兰投资做生意，荷兰因此变得无比有钱。

那么荷兰最后牛到啥程度呢？

镜头回到东印度公司这边，他们带着钱载着货，一路向东到达亚洲。



东印度公司权力相当大，能印钱有军队，能跟国家签合约，但它最大的使命就是赚钱给股东分红。

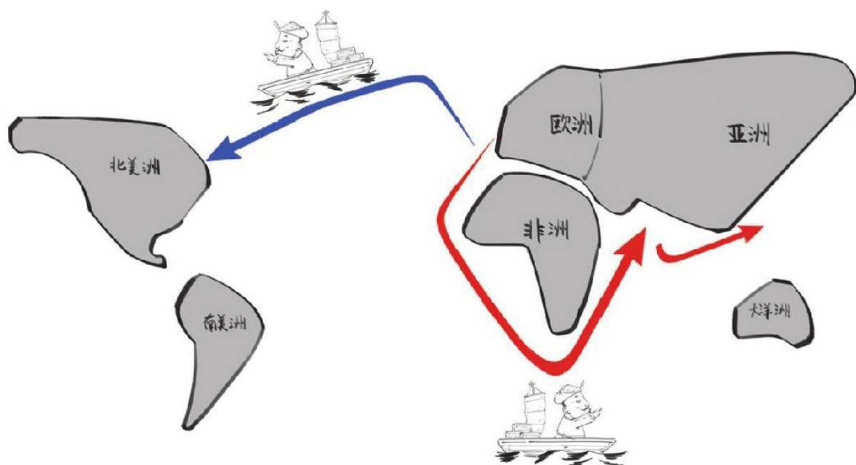


所以东印度公司到处殖民，垄断贸易，啥赚钱干啥。

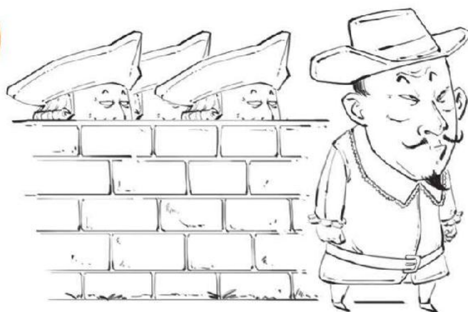


荷兰的发家史也是别人的血泪史，它只认钱，每到一个地方就大肆掠夺，对此我们要客观地看。

不过东印度公司一般活动在亚洲，美洲还有一块大肥肉呢，不眼馋？于是荷兰政府又建了个西印度公司，专跑美洲的业务。



西印度公司扩张到了北美，在那里建了座城市叫新阿姆斯特丹，他们建起了围墙，防止印第安人和英国人来搞破坏。



提一嘴，也是在这个地方，英国人赶跑了荷兰人，改了个名字叫纽约。



英国人还把围墙(wall)拆了，建了条街(street)，后来好像叫华尔街(Wall Street)。



所以荷兰把生意做到了全球，也把脑洞大开的金融制度传播开，最终江湖上的兄弟都称他为：

海上~~老司机~~马车夫



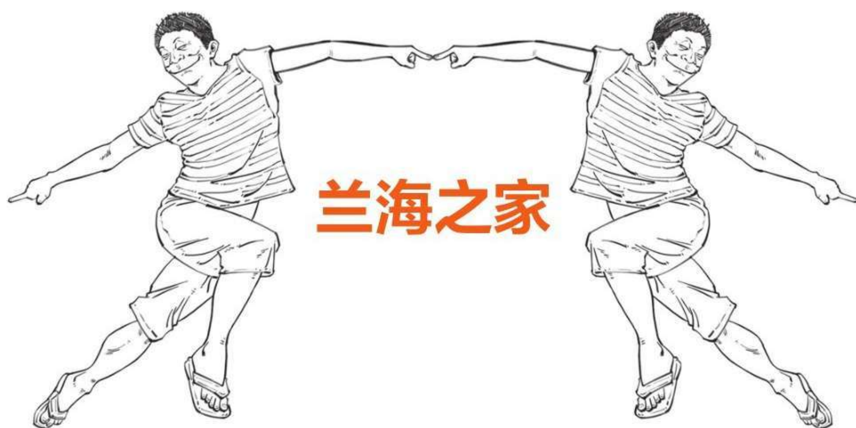
但是谁又能想到，这位经验丰富的马车夫却栽在了一朵花上……



四、一朵花酿成的惨案：郁金香泡沫(下)



上篇咱说到，荷兰靠着一片海、几条鱼，摇身一变成了金融专家，因此除了海上马车夫，我们也可以亲切地称呼它为：



讲郁金香泡沫前，我们先来瞅瞅，当时的欧洲和荷兰都在干啥：

欧洲

16世纪的欧洲，是脑洞大开的欧洲。欧洲人刚接受完“九年义务教育”，不信上帝信自己，于是就有了文艺复兴。





有了文化，脑袋开窍了，于是他们开始胡思乱想，意识到生活不只是眼前的“枸杞”，还有诗和远方的——



黄金、香料、火锅、

牛肉面、三黄鸡、驴肉火烧……

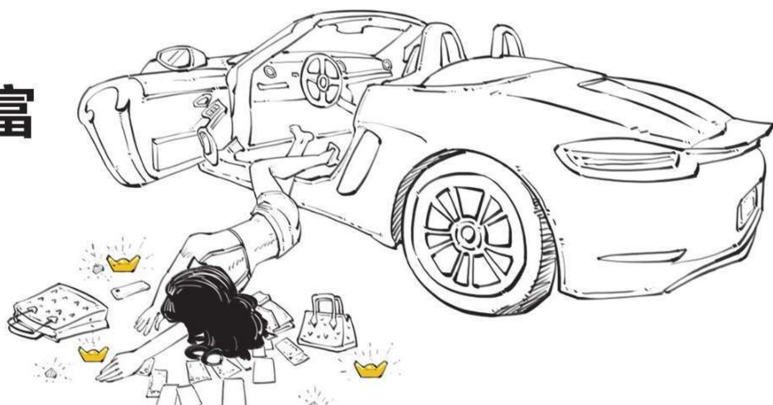
因此欧洲人纷纷下海做生意。这就是大航海时代，他们不仅有了文化，还成了有钱人。

荷兰

在这些下海的国家里，荷兰一枝独秀，成了大款。但每个大款，都会被一种“花”搞得脑壳疼：



于是荷兰人就苦苦思索，怎样才能显出自己的格调？一个人际交往的终极招数摆在了面前：



荷兰崛起之后的这种疯狂状态，大概就是郁金香泡沫的背景。



友情提示：

郁金香泡沫这事儿说法很多，咱不聊它的真实性，只讲故事，以及对你有啥用。

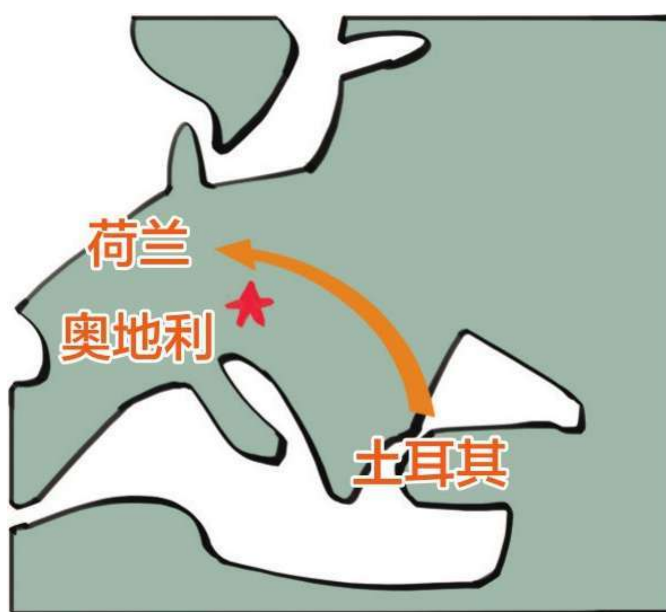
总之荷兰土豪猴急地想炫富，但是问题来了：他们用来炫富的东西——



一、这该死的无处安放的魅力

郁金香不是荷兰的特产，而荷兰这地儿又穷得只剩下钱，正经东西拿不出来。因此，如果想搞一把浪漫，荷兰人得靠代购。

哪儿最浪漫？土耳其呗!





郁金香起源于哪里这事儿，也有争议，有说非洲，有说中国。这里挑一个主流说法：从土耳其经奥地利到了荷兰。

有一天，一个土耳其人去奥地利朋友家串门子，顺便带了点儿郁金香种子——



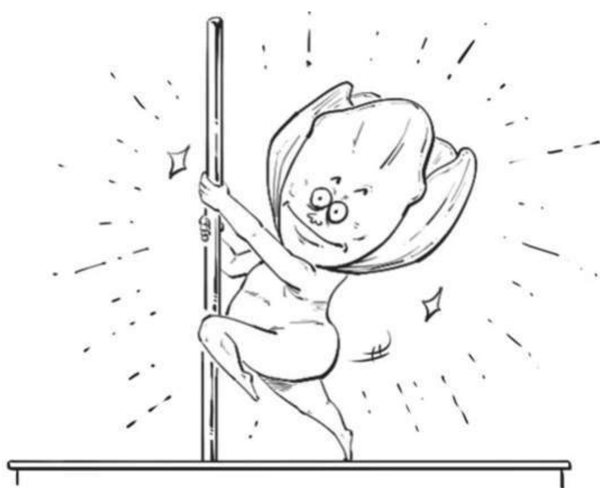


这个奥地利朋友叫克劳修斯，园艺圈有名的“大V”，后人称他为郁金香之父。

有一天，荷兰有个大学缺一位植物园主管，正好找到了克劳修斯，于是郁金香就被他带到了荷兰。



在荷兰，郁金香受到了土豪们的追捧，真正登上了舞台。



问题来了：这朵花后来咋变得那么厉害的？

混子哥有幸请到了专业的植物学家，来给大家说道说道：

因为魅力！



没错，首先郁金香很美，大家都喜欢；

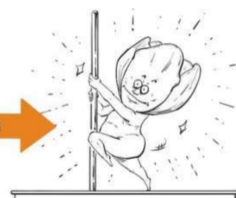
其次，它很难种。











播种　　长出球茎　　开花



除了种种子，郁金香也可以直接种球茎，后来说的买卖郁金香其实是交易球茎。

生长慢，让郁金香供不应求，所以郁金香的最大卖点是：



重点来了!

一种东西，如果能同时兼具美和少，那它一定可以成为奢侈品!

就这样，郁金香在荷兰土豪界流行开来。



其实荷兰人沉迷郁金香的过程，很像那些年“如花般的恋爱”：



二、怎么忽然就变贵了？

如果说荷兰和郁金香是恋爱关系，那郁金香能在万花丛中一枝独秀，则离不开两任“前男友”的助攻：



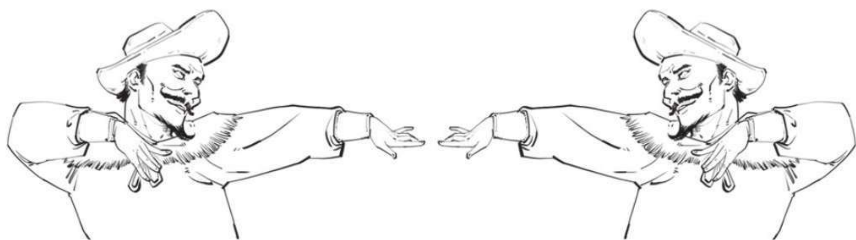


第一任：上流社会土豪

最先盯上郁金香的是荷兰土豪，他们主要买来搁家里欣赏，发发朋友圈炫耀。



但是发朋友圈炫富这种事，是讲究技巧的，炫得好叫人生赢家，炫得不好叫撞衫。



兄弟，过分了啊！　　　　放心，内裤不同款！

当时郁金香品种有限，都长得差不多，很容易跟别人买重了，所以土豪们憋马桶上琢磨，发朋友圈最重要的是：



我有的，

你没有！

绝对没有！

于是市场上的需求，从好想要一朵郁金香，变成了好想要一朵与众不同的郁金香。

后来还真是巧了，郁金香转角遇到了一种病毒。

小可爱，

你别动！





据说是这种病毒导致郁金香发生了翻天覆地的变化：

颜值又升高了！





于是，素人变网红，土豪都抢破了头。

这是郁金香涨身价的第一波。



第二任：投机者

买花的人很多，但大家想法都不一样，比如有的人花了半的身家，把郁金香养在温室里欣赏——



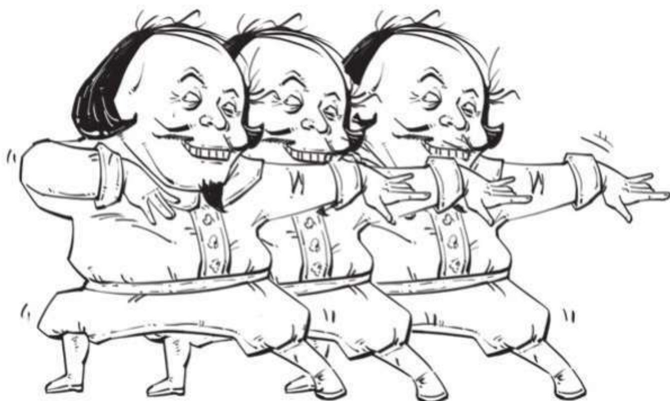
这种打死也不卖，花钱就为了提高品位的人，很快成了网红。大家都称呼这种人为：



还有些人买了郁金香后，手头急用钱，转手卖掉了，结果发现还赚钱了。这是咋回事呢？

原来郁金香的价格天天在涨，今天一块钱，明天十块钱。这就吸引了一批人，低价买，高价卖，来赚差价。

这批人就是投机者。



当然他们的赚钱手法没啥稀奇的，重要的是他们的贡献：



咋做到的呢？

以前，郁金香很贵，土豪才玩得起，投机者们就想：人越多钱越多嘛，怎么让所有人都投资郁金香呢？

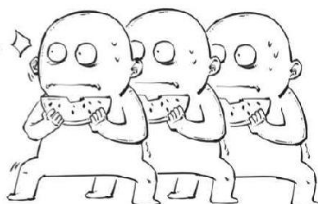
于是他们找到种花的：





然而，投机者们并没有等到开花，而是一扭头直接把合同高价卖了。







合同到期了，就能拿到郁金香，反正不会亏，大家都乐意。这种玩法就是期货的雏形。

这么玩的好处很明显：付个首付，就能买一份合同，涨价了倒手一卖，躺着赚钱。于是不管有钱没钱，人们都来掺和一脚。

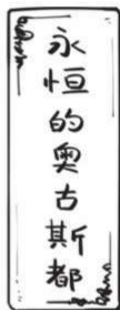


因此，投机者是第二波助攻，直接把郁金香的价格推到了巅峰，这时候不来点BGM都感觉对不起这一刻：



来看看当时最贵的品种，超好看，但超级难种。



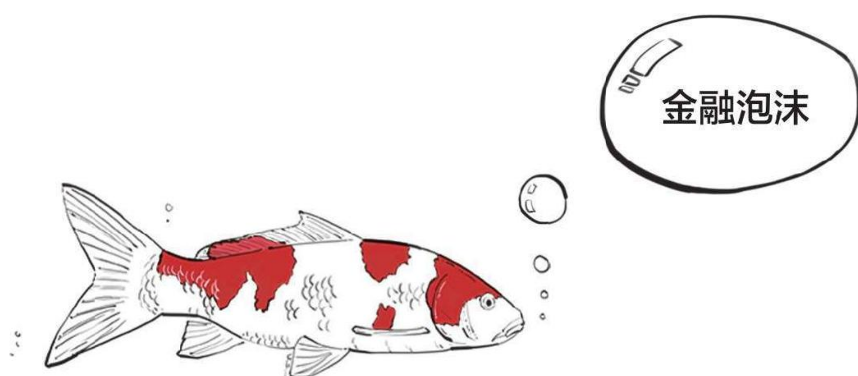




据说当时这朵花的价格，够一个普通人天天吃火锅吃十几年，或者在上海嘉定买一套一居室。

现在，咱们站在上帝视角看这件事，就会觉得很可笑：一朵花值这个价吗？对社会有贡献吗？但是走上人生“癫疯”的荷兰人并不这么想，他们砸锅卖铁，放下工作，兢兢业业去炒郁金香。

这种迷之社会现象，就是传说中的：



“泡沫”这个词儿很形象，它有一个明显的特点：



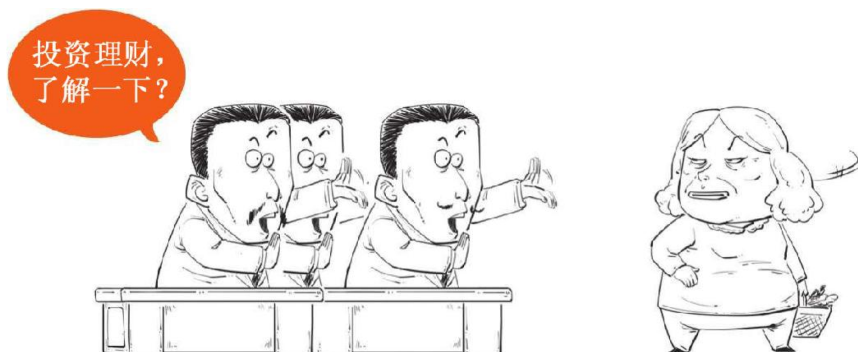
三、早该知道泡沫，一触就破!

话说当时荷兰的泡沫有多大呢？

别人是买房子送花，而荷兰人画风不一样，为了郁金香，建了很多交易所!



这里的郁金香交易所跟现在的股票交易所很像，购买者不分差异，什么人都能买，更是深得大妈的喜爱，于是郁金香从植物跨界成了金融产品。



但是泡沫这种东西，一扯到大妈，有没有感觉随时都会破掉？





据说扎破郁金香泡沫的那根针，和一个水手的故事有关：

荷兰一艘商船上有个英国水手二狗子，有天下班，他顺手拿了船上一个洋葱，回家炒蛋吃，结果船长气冲冲找过来——



原来，这哪是洋葱，明明是郁金香的球茎啊，还是那棵老贵的“永恒的奥古斯都”!船长下了血本买的，你说炒就炒？





最后闹上了法院。结果嘛，有人说水手坐牢了，有人说不了了之，但这不重要……

重要的是，这让买卖郁金香的人开始冷静下来。有些聪明人就想：



于是突然有一天，一小部分人带头卖了自己的郁金香，其他人看了之后想了想，索性你卖我也卖。



看明白了吧，一边是有人想卖，一边却没人敢买了，最后贱卖都没人要，还不如洋葱呢!

结果合同到期了，全是违约的，到处都是追债的，整个郁金香市场也就崩了。





这就是郁金香泡沫的故事，但怎么崩的不重要，重要的是对荷兰的影响：

荷兰人全国总动员炒郁金香，船不造了，生意黄了，钱投进去连个响都没有，经济急剧下滑。



政府出面也没用，只能印些小册子，给大家提个醒儿。



有一种说法是，后人看到这些宣传册，才推测出有郁金香泡沫这件事，是真是假很难说。

17世纪30年代后期，荷兰的经济是真不行了，一下子被英国超了车，海上扛把子地位不保。





等等，朋友们，我们很可能一不小心发现了一个历史大阴谋：

英国水手，荷兰出事，英国最受益!综上所述，荷兰郁金香泡沫明显是：



开个玩笑。好了，郁金香的故事就讲到这里，不管它是不是真实地发生过，混子哥还是那句话：

历史不只是一些词和故事，它能带给我们一种更高级的东西——

反思



郁金香泡沫过去了，后来又有南海泡沫、密西西比泡沫，甚至次贷危机。人们好像从来不会吸取教训，直到现在咱们身边也还在发生这种事：



炒藏獒



炒君子兰



炒普洱

所以看完这个故事，对咱们还是很有用的，起码你再看到有些东西很贵，但明显不值那个价，人们却一直往里砸钱投资时，就应该知道那很可能就是金融泡沫，要保持冷静。价格虚高的东西别碰，要投就投有价值的，这叫理性。

五、连牛顿也算不出的疯狂：南海泡沫



上篇咱们扒了郁金香泡沫。荷兰人凭着金融嗅觉，刷上了世界土豪榜单第一，结果膨胀了，炒郁金香炒成泡沫，最后鸡飞蛋打……

我的爱，
我要把你埋葬。



人们痛定思痛，嘴上说着改过自新，可回看历史的深坑，坑底回荡着一句话：

宁可相信世上有鬼，也不能信人类的嘴。

刚踩完郁金香的坑，历史便再一次证明了人性的缺点：

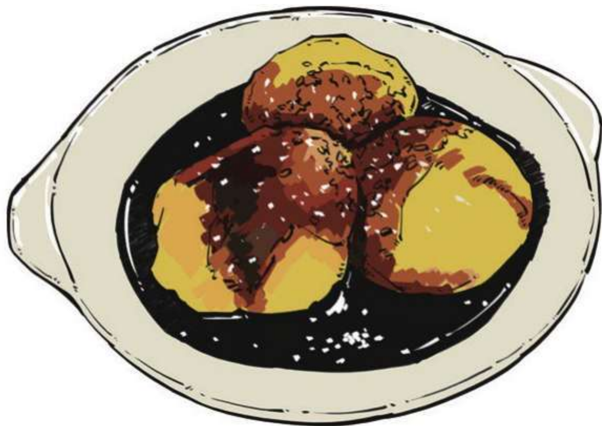




因为郁金香泡沫之后，又来了俩：南海泡沫和密西西比泡沫。

所以咱们可以把它们合称为：

三大泡



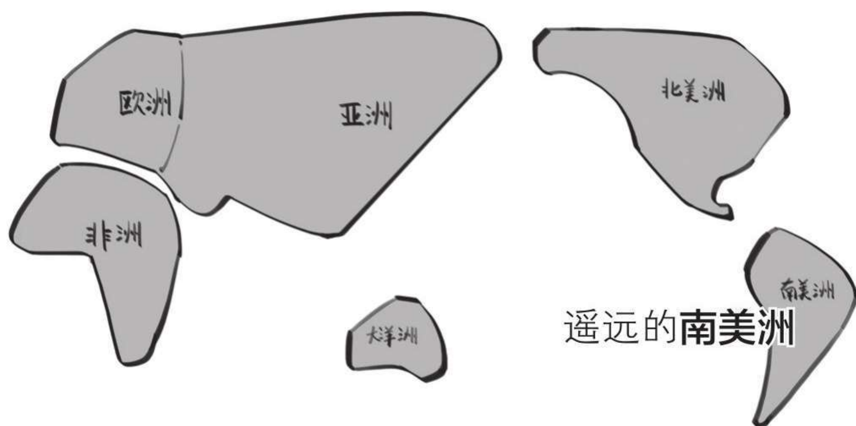


咱们先来讲南海泡沫。

首先，南海在哪儿？



别闹了!这里的南海指的是：

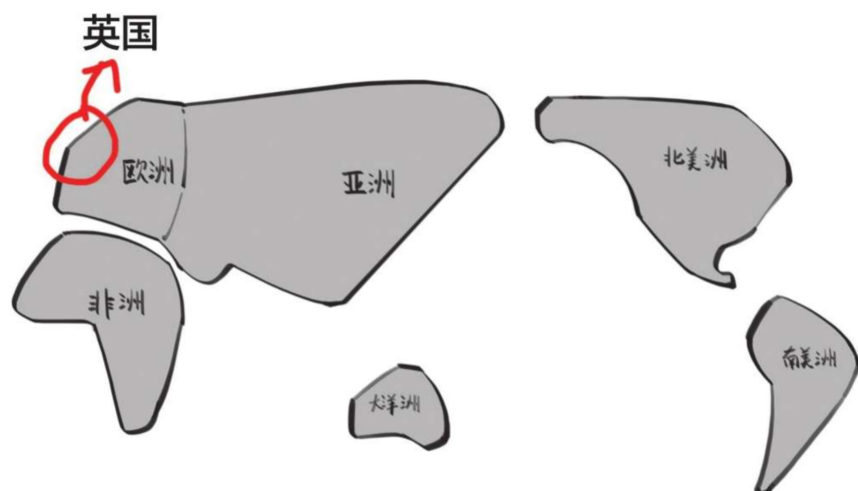




温馨提示：

当时的欧洲人没啥文化，所以就把南美洲叫南海。

但故事并不是发生在南美洲，而是发生在另一头的欧洲



这两地儿隔着大西洋，居然都能扯一起去，究竟是咋回事呢？



其实这是一个
“割韭菜”的故事……

一、抢沙发抢出的血案

先来看一下当时的时代背景：

英国方面

话说欧洲经历了文艺复兴，全民开了窍，一切“向钱看”“向厚赚”，

抡起膀子使劲儿干，生产力“唰”的一下就上去了!



这就叫资本主义兴起。

英国人下海赚了钱后，仔细一想，发财路上最大的绊脚石居然是国王!

于是资产阶级闹了场革命，国王成了吉祥物，之后英国人民就在致富的路上，扶摇直上……





看到了吧，英国人手头有钱了，到处找机会投资，这就让泡沫有了发生的可能。

欧洲方面

话说当时的欧洲贵族，为了保持血统纯正，都喜欢近亲结婚。

近亲结婚嘛，就好比买彩票，讲究运气，生得好叫亲上加亲，生不好嘛……



在西班牙就出现了这种情况。

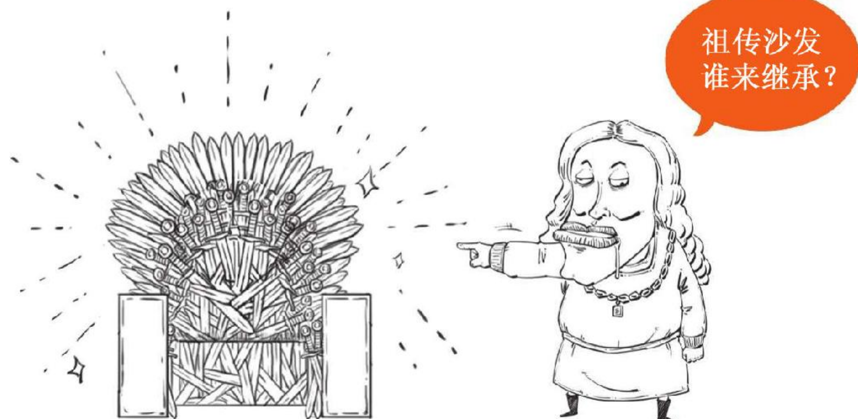


西班牙国王卡洛斯二世，近亲结婚的结果，长相清奇，堪称人工智障。

脑子不好，肾也虚，因此他一直为不孕不育而烦恼。



无儿无女这事儿吧，要是搁普通百姓家，也就是没人继承自家宅基地而已，可人家是国王啊，问题就有点棘手……



于是乎，王位就被人盯上了，是谁呢？没错，法国国王。



那么问题来了：西班牙的沙发，跟法国有什么关系？

事情是这样的：西班牙国王有个姐姐，嫁到了法国，因此西班牙国王就是法国国王的小舅子，法国国王就是西班牙国王的亲姐夫。

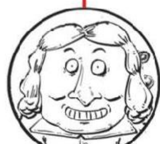
蒙圈了吧？混子哥帮你捋一捋：






西班牙国王　姐姐　法国姐夫

……



法国孙子

姐夫是啥？外戚啊!无数的历史教训都在预示西班牙：



哟！你家房产证要改名了！

于是法国国王就来吹枕边风：小舅子，我孙子就是你孙子，拿去续上。





于是法国孙子就成了西班牙国王，叫腓力五世。

不管腓力还是西冷，反正都是法国人啊，所以西班牙这块牛排，就进了法国人的盘子。



有人欢喜，就有人不乐意，谁呢？奥地利!

原来，奥地利国王和西班牙国王是同宗，祖上一个妈生的那种，于是奥地利国王跳出来说，你姐嫁出去就是外人，这个沙发应该归我儿子才对!

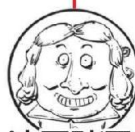








……



于是奥地利国王和法国国王就开战了——



他们一开打，隔壁有个邻居就慌了，谁呀？

英国!



英国觉得，法国本来就强，再吞了西班牙，自己在欧洲还怎么混？不行，绝对不行!

于是英国去帮奥地利，最后搞成了帮派街头火拼，波及了大半个欧洲。



史称西班牙王位继承战争。

可打架好比请客吃饭，拼的就是钱。没多久，英国政府就捉襟见肘了。





于是英国就开始想办法弄钱，这个过程里，就发生了南海泡沫。

二、侠之大者，为国接盘

普通人没钱了，就要找人借，国家也一样!那国家是怎么借钱的呢？

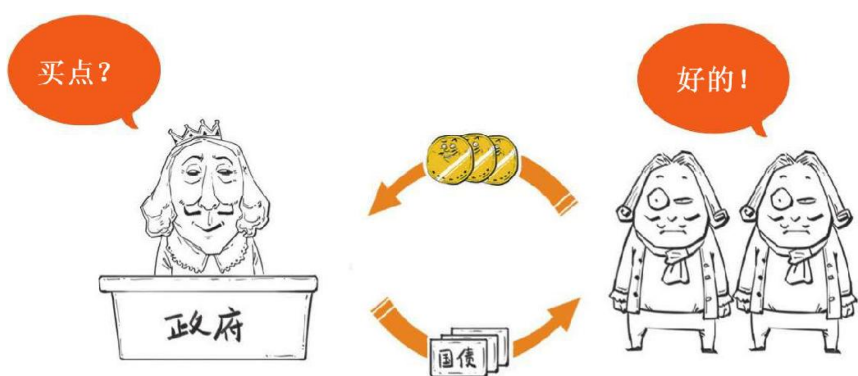
英国政府琢磨着，老百姓有钱啊，于是想了个金融办法：

发国债!



扶稳坐好，混子哥给大家解释解释什么是国债。

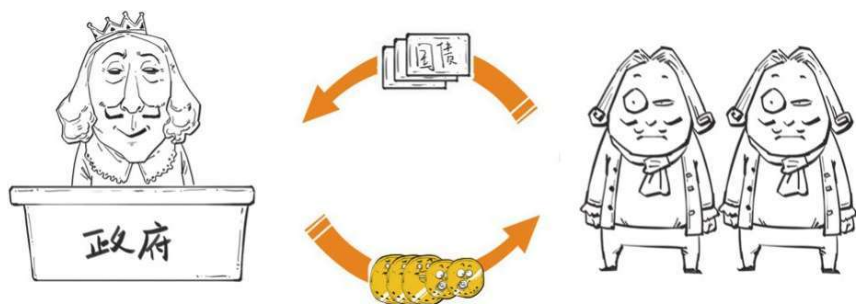
简单来说，就是政府向老百姓借钱，并写了张欠条



这张欠条就叫国债。



欠债要还钱，国债一到期，政府就得连本带利还给老百姓。



英国一口气发了很多国债，可借钱一时爽，还钱火葬场，很快英国政府被问住了：



钱要咋还？



所以接下来英国面对的问题，就是怎么还钱……

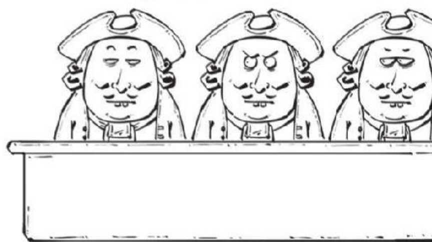
好在这时，有个大爷跳出来说：



他就是当时英国的财务大臣牛津伯爵。

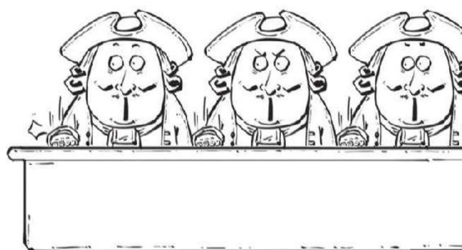
牛津大爷找到一群土豪开了个“轰趴”，然后对他们说：





牛津大爷早料到土豪们爱财不爱国，于是他只好使出撒手锏：





南海？挖矿？啥情况？

原来早在大航海时代欧洲人就发现，亚洲有香料，美洲有黄金啊!





尤其是南美洲，金矿特别多，欧洲各国都想独占当矿主。经过番对抗，西班牙拿下了南美洲。





此后，南美洲归了西班牙人，谁想进来赚钱，都得他们点头才行。

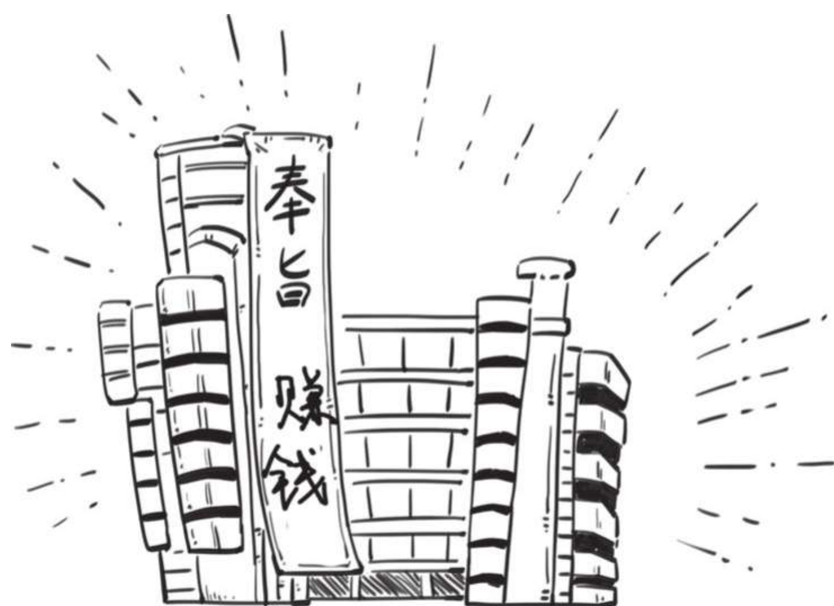
不过做生意，最重要的是赚钱。当时西班牙也会允许英国去南美洲贸易——

经牛津大爷这么一说，英国人都知道了南美洲遍地黄金，只要能到就是赚到，简直就是：

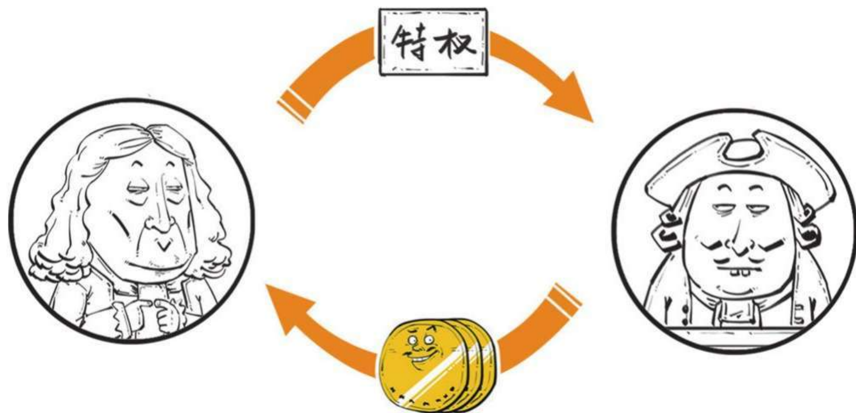


于是牛津大爷牵头，带领土豪们成立了一家创业公司，这就是传说中的：

南海公司



英国政府特批，南美洲这块肥肉，只有南海公司才能啃。同时南海公司还买了1000万英镑的国债，互相都有好处嘛。



可当南海公司的土豪们做着赚大钱的美梦到达南美洲后，他们才发现——

这个特许权是真的虚，就跟西班牙国王一样虚!



怎么个虚呢？

西班牙规定，英国每年只能派三只船过去贸易。





后来由于西班牙和英国闹掰等原因，南海公司在南美洲没赚到啥钱。

这骨感的现实，血淋淋地惊醒了土豪们的南海发财梦，他们终于明白了——

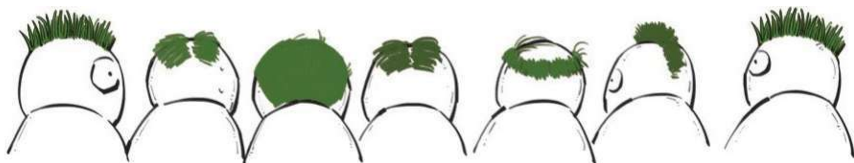


三、疯狂的股市

公司都注册了，你告诉我要亏钱？这可咋整呢？

估计英国土豪们在抹泪时低了头，因为他们突然发现：

下面全是“韭菜”啊!



这就好比，你家揭不开锅了，突然想起来还有几亩韭菜，你体会一下。

对南海公司来说，“韭菜”就是一茬茬的钱，问题是怎么收割呢？

忽悠呗!



南海贸易特许权本来就是个金字招牌，再加上政府的担保，就能让不明真相的老百姓信得不要不要的。



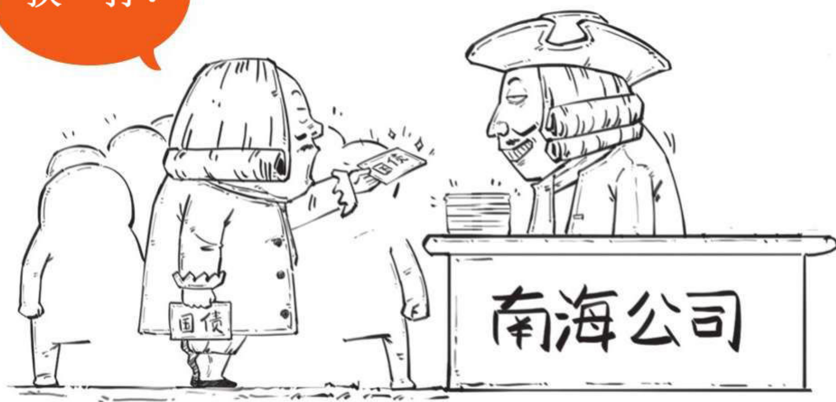
“韭菜们”都看好南海公司，纷纷买入他们的股票。

看明白了吧，都不用跑南美洲，发几条朋友圈，就能躺着赚钱!

不过南海公司还嫌不过瘾，一拍脑袋，又搞了个大事情：

南海计划

简单地讲，就是让吃瓜群众用手里的国债换股票。



老百姓没啥文化，觉得股票噌噌涨，总该比国债值钱，而真正值钱的国债，就都跑到南海公司手里了!



据说英国政府本来是反对南海计划的，但土豪们贿赂了官员，使这个计划得以通过。

这次南海计划，又把他们的股票价格抬高了几番，就连大科学家牛顿都开户进场。



当时股票涨得多疯狂呢？

就好比上海徐汇区的房子，10块钱一平方米，你嫌贵没买，过了半年再看——

涨到一万!



眼见南海公司空手套白狼，赚得盆满钵满，其他心思活络的人，也红着眼睛开始琢磨：



咋割呢？水里的一种生物给了他们灵感：



于是大家一窝蜂开公司，出现了很多奇葩公司，疯狂发股票忽悠人买。



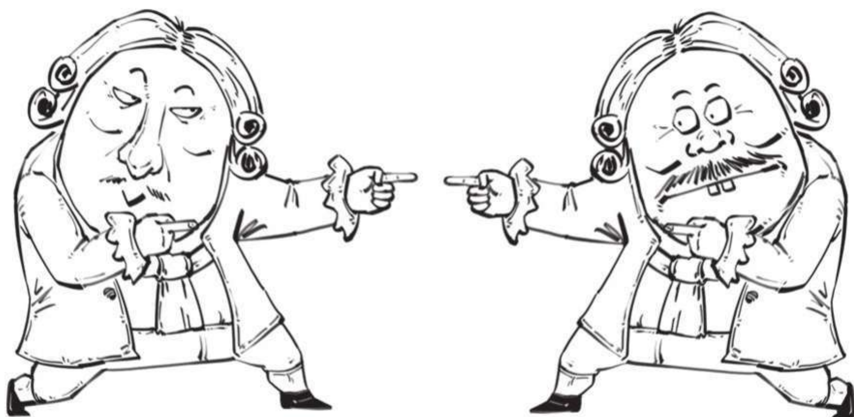


牛市的时候，谁还能理性？大家觉得是个股票就能赚钱，买股票跟买白菜似的，直接挤到服务器瘫痪。



当时大家见面都不谈天气了，而是改成了：

今天你买哪只股?





上到国王，下到家庭主妇，全在炒股，却不管不问公司经营啥情

况，这就很容易——

出大事啊!

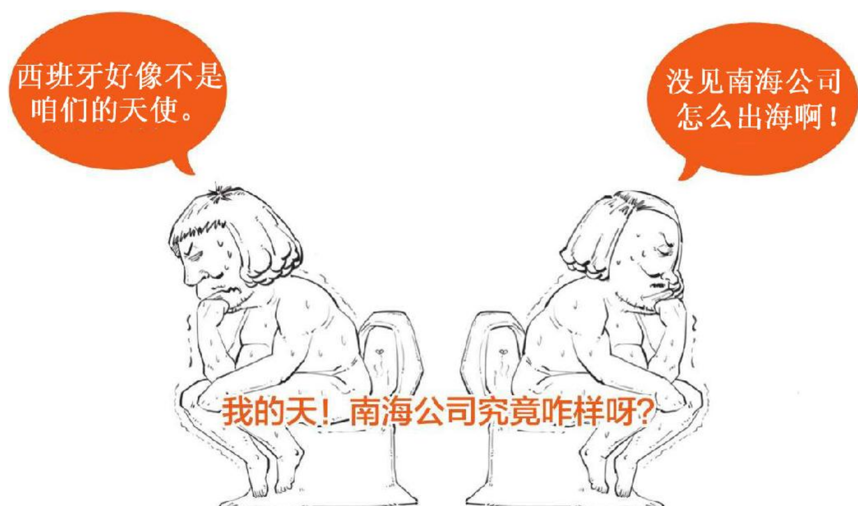
首先，政府看到疯狂的股市，也坐不住了，于是出面说：

以后开股份公司，必须由我点头批准。那些浑水摸鱼的公司，一律封杀。



这就是著名的《泡沫法案》。

于是“韭菜们”慢慢冷静下来，仔细一想，发现对南海公司也不了解啊：



怀疑的种子一个猛子扎下去，“韭菜们”都坐不住了，纷纷开始抛售

股票。



股票价格开始呈“跳楼”式下跌，让无数人血本无归。



就连大科学家牛顿也赔得老惨了!为此牛大爷还发微博叹息道：



"我能计算出天体的运行轨道，却无法预测人类的疯狂。"



南海泡沫就是这么个事情，但它给英国造成的影响不小。这里简单说两点：

影响 1：股份阴影

这场泡沫让英国人对股份公司产生了阴影，一提起股份公司就想起骗子——



“南海泡沫”事件阻碍了英国股份制公司的发展，直到一个多世纪后英国人才走出阴影。

影响 **2**：英国政局

由于南海公司的事是托利党(后改称保守党)搞的，因此大家对它很失望。它的对头辉格党(后改称自由党)趁机上台，英国以后的政局就发生了变化。

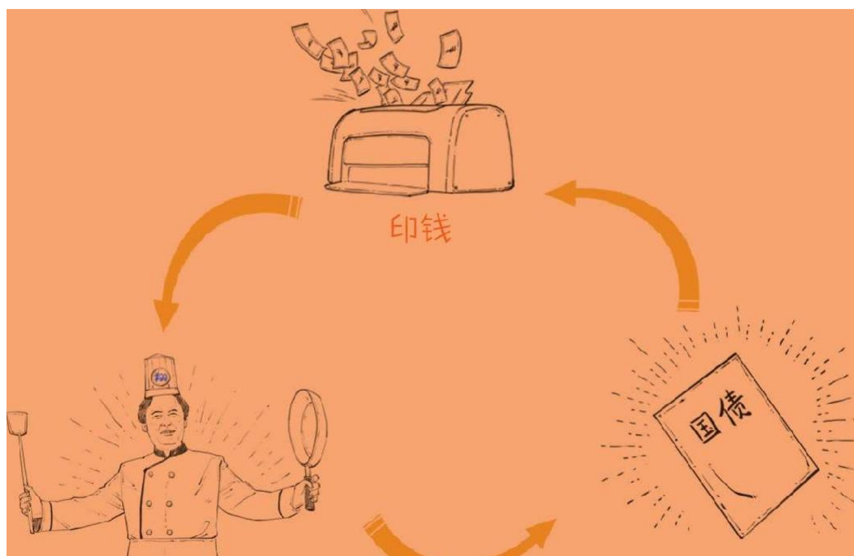


好了，南海泡沫就讲到这里。

其实就在南海泡沫发生期间，英国的老冤家法国，也经历了一场泡沫——密西西比泡沫。

这哥俩超实力地演绎了什么叫：有福干仗，有祸同当。

六、股票连涨13个月会怎么样：密西西比泡沫



前面咱们聊了郁金香泡沫和南海泡沫，人类在这两泡中，用实际行动证明了：

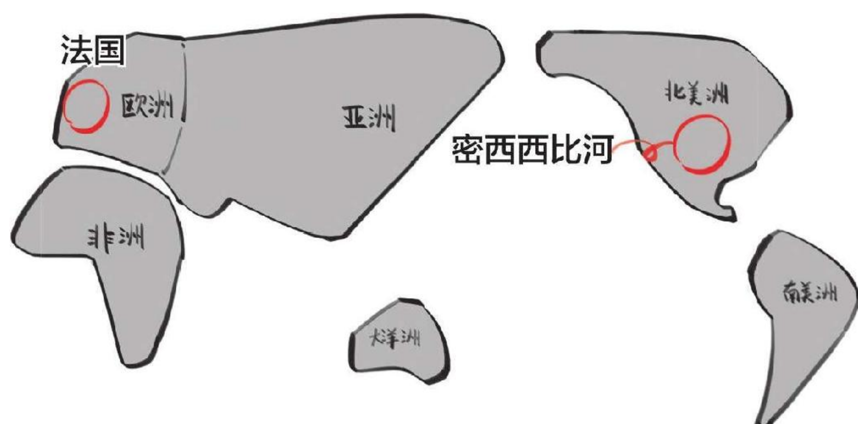


几乎和英国的南海泡沫发生的同时，他们的老冤家法国没憋住，也

结结实实地挨了一泡：

密西西比泡沫

首先，密西西比在哪儿？在美国。不过当时密西西比河是法国的殖民地，所以法国才是这次泡沫的主角。



一、不靠谱的国王



前情提要：

咱们在上一章讲了，西班牙国王没子孙，路易十四送了个孙子过去上位，引发了欧洲群架和南海泡沫。



法国国王路易十四，又称“欧洲不靠谱代言人”。

本章的故事因他而起……

话说路易十四这个人，有极品贵族的两个气质：

一是爱打架。

从西班牙那件事能看出，路大爷的梦想就是让全欧洲都对自己俯首称臣。



为了完成称霸欧洲的梦想，路易十四加班加点约架，约架名单上有这些小伙伴：西班牙、荷兰、德意志、英国等。



这就是路易十四人生中的四场战争，并且大部分都打赢了，法国也成了当时的欧洲“扛把子”。

二是败家。

据说路易十四的小日子过得很奢侈，奢侈到啥程度呢？

吃饭怎么破费怎么吃，房子怎么奢华怎么造，还天天组织贵族开“轰趴”……



著名的凡尔赛宫就是他扩建的，建成后一度成为欧洲5A级景点。

据说他还发明了高跟鞋，平时出门的标配就是：假发、香水、丝袜，稳稳地走在了巴黎时尚的前列。





现在明白我为啥说他的气质是极品贵族才有的了吧？要想过上这样的生活——



反正人家是国王，国家都是他的，烧点钱又咋了？

可关键是——这哥们儿太能活了，累计在位时间长达72年，再加上超能干架，所以江湖人称：

太阳王



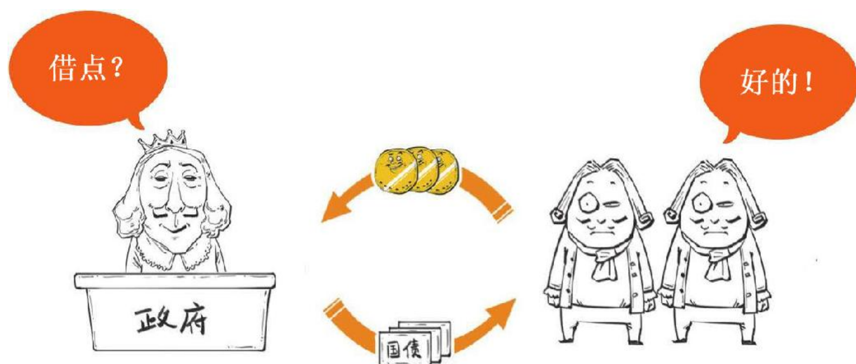
这几十年干下来，虽然业绩杠杠的，把法国打造成了欧洲第一，但国库也被他挥霍一空。大家这才反应过来：别人家的国王顶多是个“月光族”——



可国家没钱了咋办呢？

熟悉的配方，熟悉的味道：找老百姓借。叫得专业一点就是——

发国债



这又发国债，又收重税的，很快就出问题了：老百姓手头没钱，不敢花了啊!



市场上没钱，东西咋卖？工资咋发？法国经济咋继续发展？



市场没钱，消费力低下，物价下跌，这种现象就叫通货紧缩。

这样一来，法国老百姓过不下去了，天天喊着让政府还钱，不然就造反。

但路易十四是一个靠借钱续命的主，你跟他谈什么不好，非要谈还钱？



所以现在摆在路易十四面前的问题是：

怎么还国债啊?



嘤嘤，
脑壳疼！

路易十四挠了挠假发，突然灵光一闪，想到了一个绝世“好办法”：

有了！



没错，他死了……

死了……

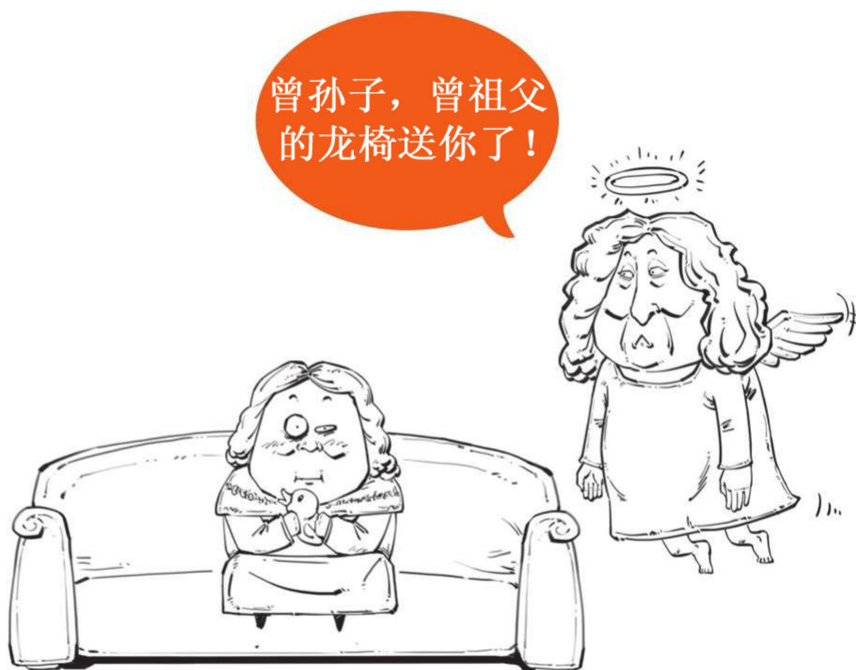


1715年，路易十四永久停机，却留了一屁股债给法国。

看明白了吧，这哥们儿可能是历史上最早的教科书式老赖。

二、不靠谱的经济学家

话说路易十四临死之前，放眼望去，儿孙都没活过自己，整个老路家只剩一根独苗曾孙子。





这个曾孙子就是路易十五，当时才五岁，上幼儿园中班。

幼儿园小屁孩，尿尿都控制不住，咋管一个这么大的国家？于是就需要一个高级管家——



奥尔良公爵，据说是路易十四的侄子，当了摄政王。

占了茅坑就要拉屎，于是政府还国债的难题，就顺利转移到了摄政王身上。



这哥们儿也加班加点想法子，比如货币掺假、裁减军费等——

但都没啥用!



别看人家业务水平不咋滴，可人脉广啊，堪称“凡尔赛交际花”。他请了一个人当外援——

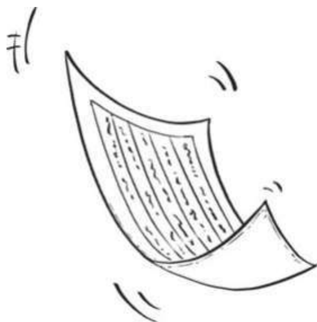


欧洲赌神约翰·劳，主业赌博，业余研究经济学。

约翰大叔号了号法国的经济命脉：



然后顺手开了一张药方：



开银行

当时法国人用的是金银货币，但地球上金矿银矿是有限的，不是想有就有的。

那有没有一种想有就能有的货币呢？



于是法国政府就支持约翰大叔，成立了通用银行相当于中央银行，专门负责印纸币。



但是问题来了：金银货币用了几辈子，你说用纸印就用纸印？



这个问题约翰大叔早就想到了，立马制定了解决方案：

让奥尔良公爵发官宣，以后交税就用纸币。



另外，通用银行还给大家吃了定心丸：只要国家不倒，拿着纸币来，永远给你们换黄金。



这些操作说白了，就是以国家为担保，让大家相信纸币的价值。

老百姓一琢磨，国家都出面了，只要纸币能买东西就行，于是大家开心买买买，纸币开始流通。通货紧缩的难题就这样解决了！







老百姓接受了纸币，剩下的事就好办了。一缺钱就印，然后政府搞搞基建、放贷，钱就到了市场。

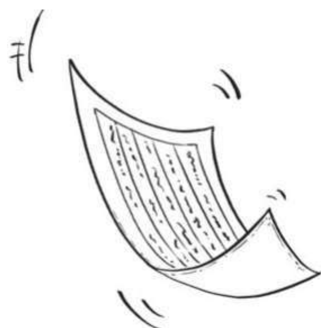
但是万万没想到，法国政府又开始不靠谱，拿着纸币换来的黄金，一边还外债，一边又开始挥霍。



这样一搞，这个药方就有了明显的漏洞：

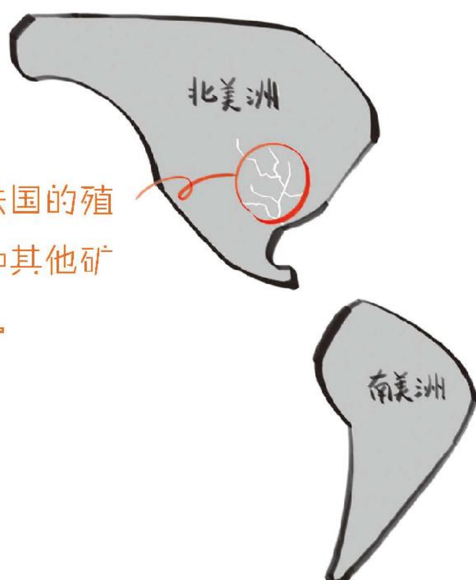


约翰大叔微微一笑，又开出一张药方：



既然黄金不够，那当务之急，就是搞点黄金!

但法国自己没矿，于是约翰大叔把眼光投向了遥远的美洲。

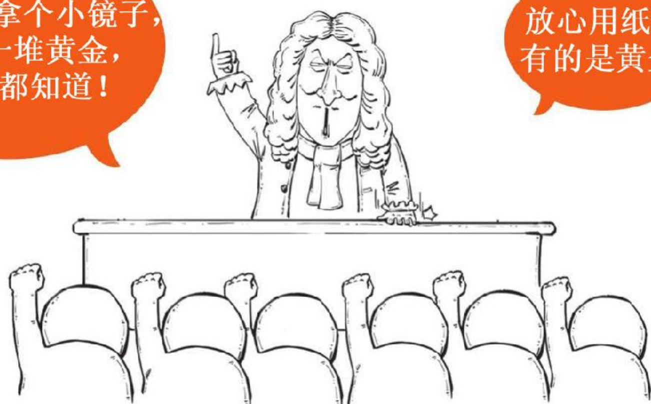


约翰大叔注册了家公司，专门跑美洲做生意，这就是传说中的：

密西西比公司



同时，政府出面配合说，这公司有特权，只有它能去美洲。然后约翰大叔开始给老百姓洗脑：



大家心里的石头终于落地了，相信政府，相信公司，相信纸币，生活一时间美好了起来……



如果故事只讲到这儿，约翰开银行、开公司，开稳了法国经济这辆车，基本上是个大团圆。

但是历史再一次证明：



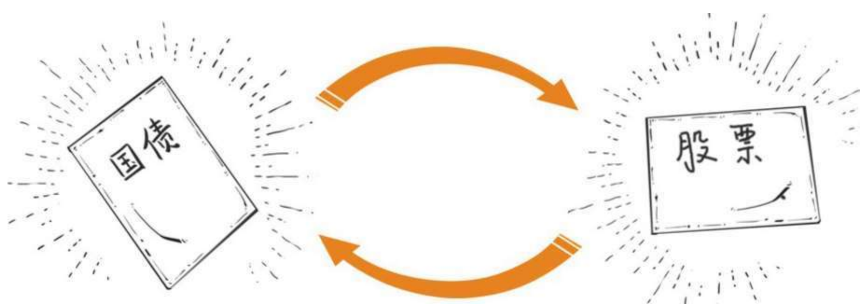
三、泡沫来了，一波全带走

你要是觉得约翰大叔开公司，只是为了搞点黄金，那只能说你太天真!

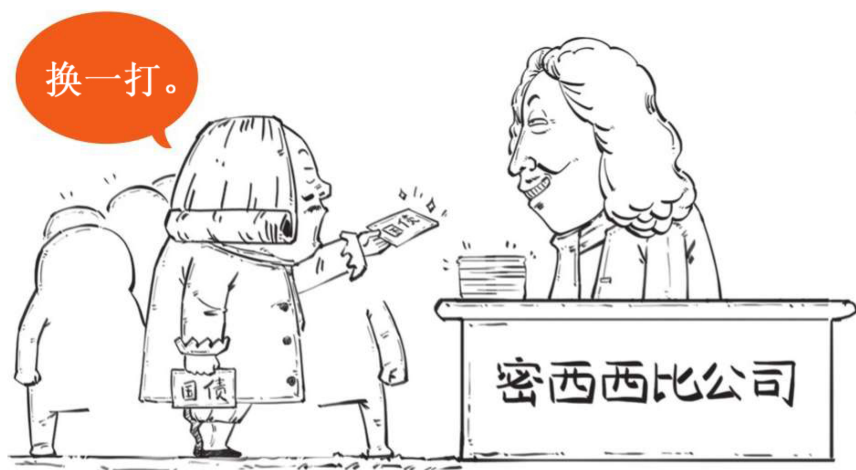
要知道，约翰大叔披挂上阵的根本目的是：



因此，他首先要做的不是跑业务，而是开始发股票，而且能用国债来换股票。



这一嗓子喊出去，有国债的都来换股票，很快股票就被换购一空。



大家都很看好公司，因此股票老值钱了。现在能用国债换，简直是睡觉都能笑醒!

这样一换，国债被抵销，国家就不用还老百姓钱啦!



按这套路，时间一久，国债估计就可以还上。可天有不测风云……

这么好的项目，大家都看好，纷纷拿钱来买，股票开始大涨，法国喜迎新繁荣。

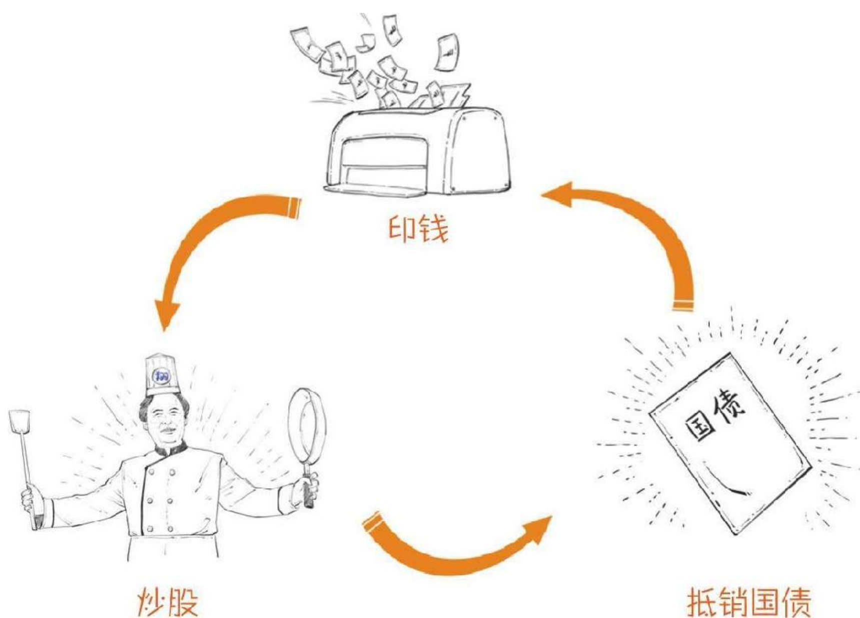
炒股



约翰大叔一看：哎哟，钱都投到股市了，是不是又缺钱了？没关系——



看到这里，混子哥知道你有点儿蒙圈，那就简单总结一下约翰大叔的套路：这其实是个循环。



所以在这套异想天开的理论下，公司每发行一次股票，约翰就印一次钞票，结果也可想而知：



于是密西西比公司的股票，连续上涨了13个月，天天都是涨停板。



可实际上咱们知道，印太多钱不是好事。因为钱是多了，但东西就那么点，因此物价要涨，钱就不值钱了。



这就叫通货膨胀。

本来是个馒炖，指不定啥时候煳锅，没想到天上突然掉下来……



咋回事呢？

话说当时有个亲王叫孔蒂，很拽，喜欢为所欲为。有一天，他找到约翰说：



亲王咽不下这口气，直接放绝招：拉了三大马车的纸币，跑到通用银行换黄金。



这下约翰慌了：原来黄金都被拿去还外债和供贵族享乐，花得差不多了。





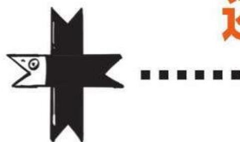
这事很快传了出去，没了黄金的支撑，纸币连厕纸都不如!

于是大家纷纷来换黄金，纸币也玩不下去了。



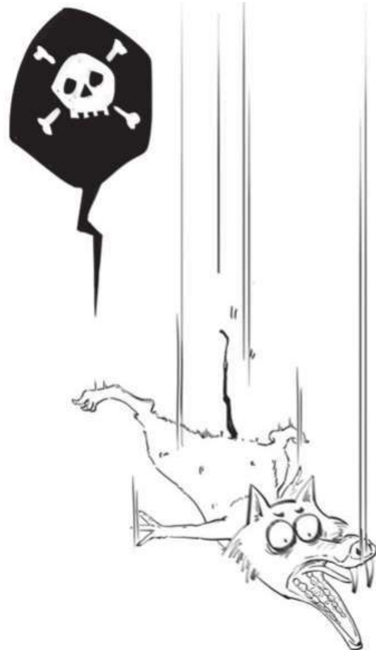


当时物价越来越高，人们早就怀疑纸币不靠谱，有聪明人同时怀疑起了密西西比公司。不是去挖金矿吗，黄金呢？结果一调查——



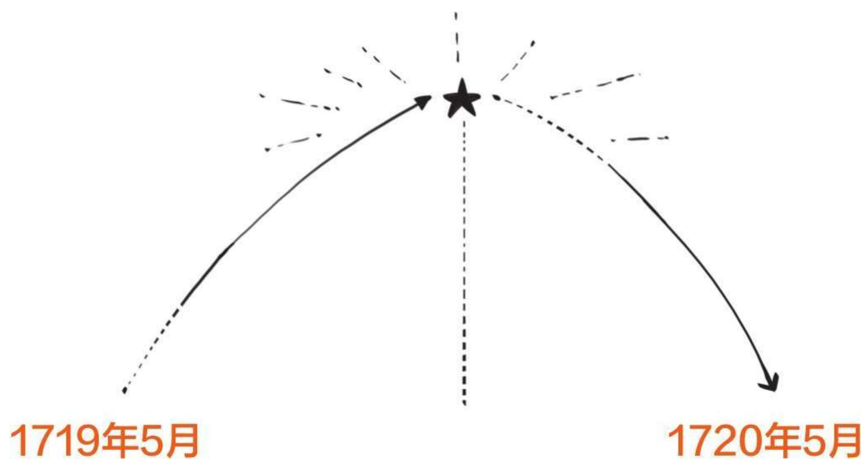


其实就一皮包公司……



大家发现被忽悠了，纷纷割肉卖股票。1720年5月，股价一泻千里……

跟当初的牛市一比较，法国股市硬生生地被玩成了抛物线：





法国经济繁荣靠股市，但股市其实很虚，因此所谓的经济繁荣就是个泡沫啊!

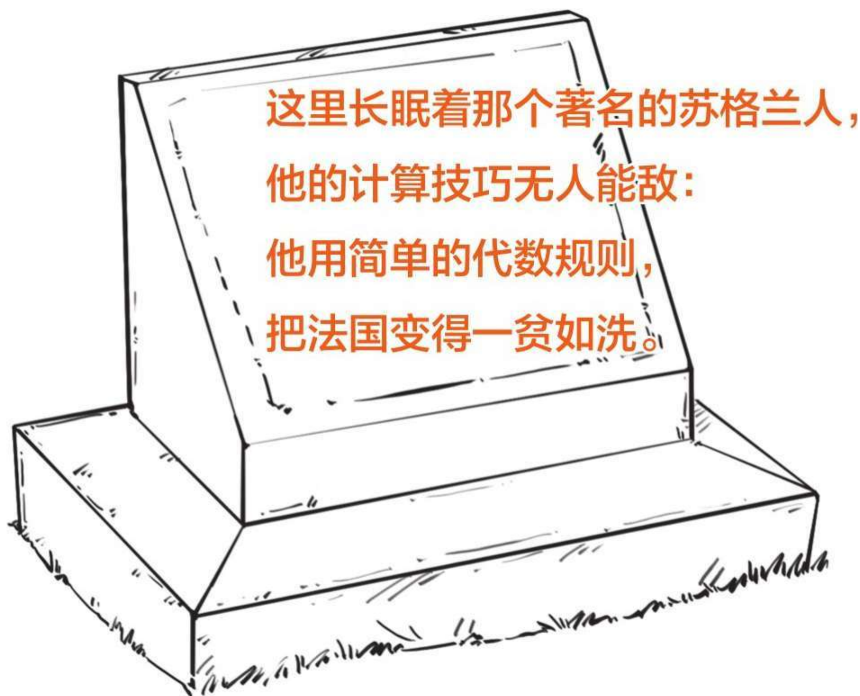
这事儿发生后，约翰大叔只要一上街，就人人喊打，最后不得不逃到国外。



这哥们儿后来又重操旧业，继续自己的赌博生涯……



据说约翰·劳的墓志铭中写着这样句话，正适合拿来当这一篇的总结：



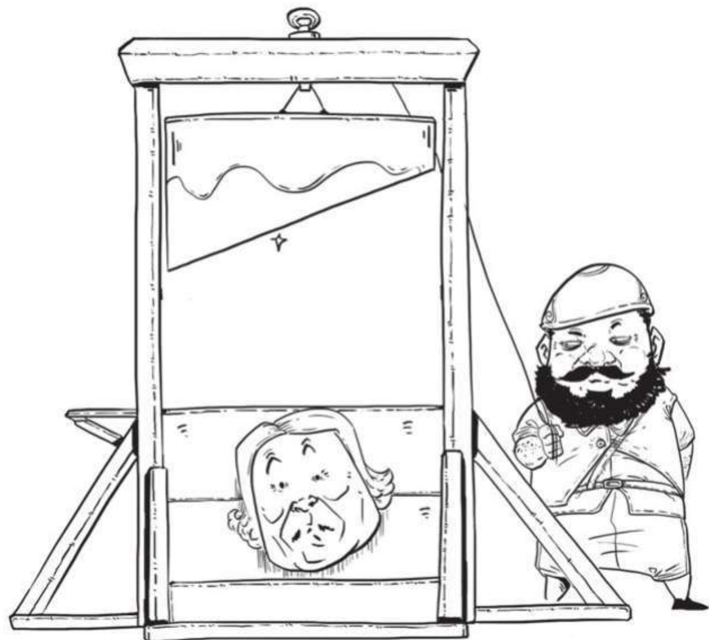
法国一夜回到解放前，但也没啥大事发生，只不过没人再相信银行，所以银行业长期不景气。

总的来说是进入了佛系状态：



直到有一年，法国闹旱灾，老百姓已经揭不开锅了，再加上当时国王路易十六还在收税，这日子没法过了！





最后路易十六被送上断头台，这就是著名的法国大革命。

密西西比泡沫破灭后，法国经济也因此陷入萧条，多年之后还难以复苏。

所以说，经济学得好可能证明不了啥，可一旦学不好，后果很严重啊!

七、房价是怎么被炒起来的：1837年美国大恐慌



前几篇咱们讲了历史上有名的“三大经济泡沫”，它们之间有种迷之联系：荷兰带头搞金融，带偏了英国和法国，简直比排队上厕所还整齐。







不得不说，欧洲不愧是人类文明的重要地区，并用实际行动证明了：

向“钱”一小步，文明一大步。

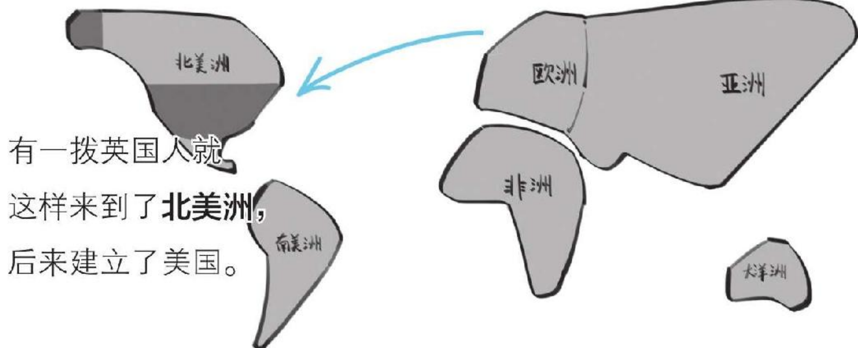


但是让经济虚弱的泡沫，怎么说也不是常有的事，为啥集中在欧洲呢？

如果不是因为欧洲的风水不好，那可能是因为他们当时——



倒霉的欧洲人发现主线太难了，老家待不下去，于是纷纷下海去打副本，开启了大航海时代。



万万没想到，他们顺便还把衰神也带到了美国，一下子就出事了。这就是咱们今天要讲的：

1837年美国大恐慌

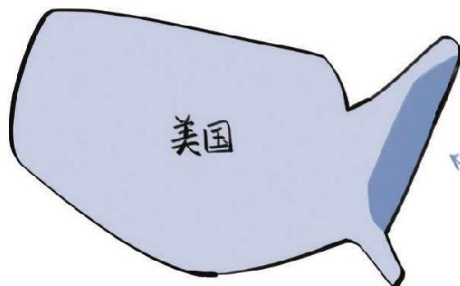
从本质上说就是一个美国人瞎炒房的故事。



故事是这样的：

一、为了还你钱，我开了家银行

话说17世纪初，英国占领了北美洲，然后有一群英国人在国内混不下去，于是来新场子碰碰运气。



英国殖民地大概是这块地方。

当时殖民地的英国人和英国政府，是租客和房东的关系，但是这些租客受不了房东热情的压榨，干脆自己单飞，把英国政府赶了出去，建了一个新的国家——美国。



这就是美国独立战争。

大家知道，一个男人想要获得成功，除了征服房东，还要征服丈母娘。



于是美国人接下来面临的问题就是买房子，扩张领土。很快，他们盯上了北边的地区。



结果巧了，北边整个地区都是英国的殖民地，双方一言不合又掐了起来。



这就是不太有名的第二次独立战争。



这两次战争是美国大恐慌的时代背景，不用看美国人闹多欢，注意看他们付出了啥代价……

打完仗，美国没捞到啥好处，反而欠了一屁股外债。





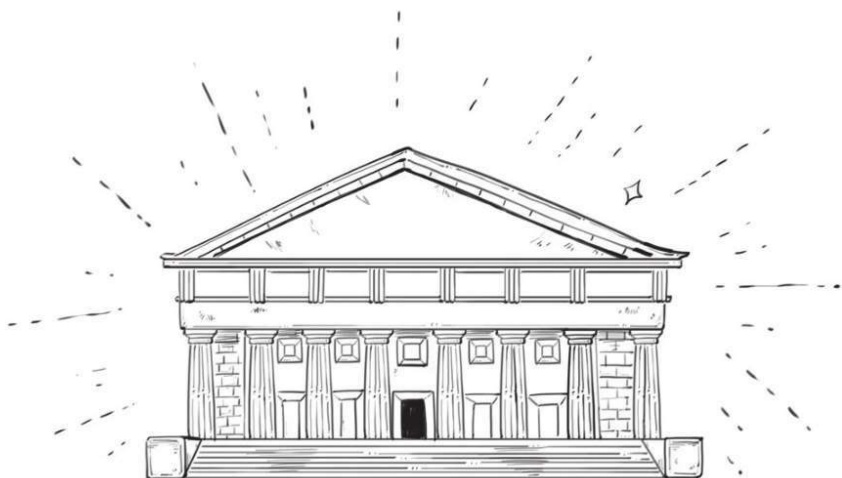
提一嘴，当时全世界只认黄金白银，所以美国接下来要干的事就

是：找黄金，还这一屁股债!

问题来了，去哪儿找呢？

美国政府兜兜转转，发现老百姓手里有不少黄金，于是想了一个妙招：

开银行



然后美国政府发话了，黄金太重不方便，买菜拿不动，搁家里压塌炕。

不如大家把黄金存银行，银行发纸币给你们——



这其实就是个中央银行啊!这么一搞，美国政府手里突然有黄金了。



就这样，黄金拿去还了外国的债。反正纸币有政府当担保，美国老百姓可以放心用。



事情发展到这里，应该是个大团圆了，那美国后来恐慌啥呢？

就因为这个中央银行出漏洞了。

其实在中央银行出现之前，就已经有很多州银行，它们本来管着黄金，发行纸币。

但是州银行们完全不知道啥叫团结，都是自己发自己的，场面一度很混乱。



结果有政府撑腰的中央银行跳出来抢生意，州银行瞬间凉了，业务几乎被中央银行垄断了。



本来有个中央银行统一管钱，看起来像是一件好事，但渐渐地，大家发现，以前州银行贷款门槛低，而现在中央银行门槛高，大家借不到钱了啊!

美国人民流着泪，看明白了中央银行的渣男本质：



借不到钱有啥影响呢？



没钱咋创业？咋买房？咋建设资本主义新美国？

简单来说，贷款变难了，这叫信贷紧缩，缩得太紧，导致市场上没钱，美国经济就容易不景气。



总结一下，美国跟英国房东打了两架，欠了外债，为了还钱开银行，薅了老百姓的黄金，最后把自己的经济搞坏了。

所以历史的经验早就告诉了我们：



二、美国炒房团

19世纪的美国人，是对银行很不满的美国人，他们喜欢贷款消费，不喜欢银行的限制。当时正好赶上总统换届，于是有个人跳出来喊了一嗓子：



然后杰克逊就当上了美国总统。

杰克逊是军人出身，打过第二次独立战争，号称“战场老炮儿”，虽然不太懂经济，但他觉得问题不大，每天上班就想着怎么把美国变强大，可能还把人生信条带到了新的岗位上：



于是杰克逊干出了两个大业绩：

业绩 1：关银行

杰克逊跟大多数美国人想的一样：中央银行不放贷，拖了经济的后腿。不听话是吧？



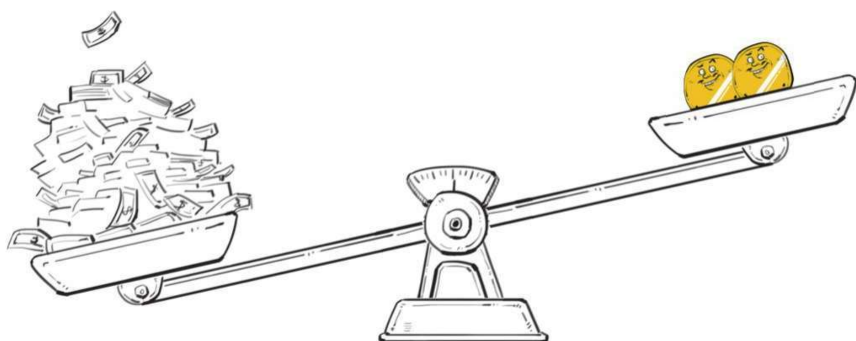
关了中央银行，杰克逊喜提一堆黄金，然后分给州银行们，恢复了以前的玩法。



看起来挺美好，州银行们有了黄金，又能自己发纸币了，嗷嗷爽，

但很快出事了……

可能是州银行饿坏了，本来应该有多少黄金，就印多少纸币，结果爽过了头，一不小心纸币印多了。



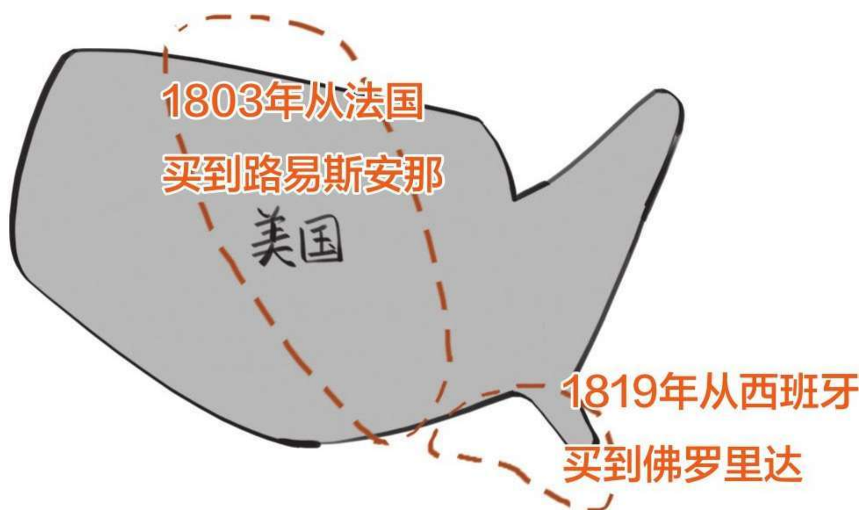
当时的纸币跟现在不一样，它就是黄金的存单，也叫银行券。

不过州银行觉得，只要没人拿着纸币来换黄金，自己就是安全的，怕啥!



现实确实是这样的。美国老百姓不知道银行的小秘密，只知道借钱容易了，手里钱多了，正愁咋花呢，很快机会就来了：

美国刚独立完便一路向西，领土不断扩张——



这就是美国的西进运动。

那会儿属于西部大开发，超市里全是打折的土地。大家想了想，买了地不仅能种，还能搞房地产，等涨价了还能再卖出去，这可真是躺着赚钱啊!于是美国诞生了一个新的团伙：

炒房团



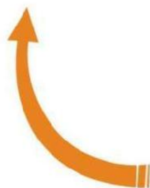
这个团简直是心机团中的战斗团，他们玩了一套狠操作：



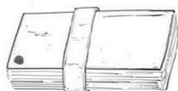




搞房地产　　房地产抵押给银行







又从银行贷到款

一个循环下来，仅仅靠借的钱，凑齐五环内的首付不在话下。

不靠刷礼物，不靠刷榜单，人家出门买个菜

就能刷新美国地价！



据说短短4年，美国土地的销售业绩，就从250万美元飙到2500万美元。



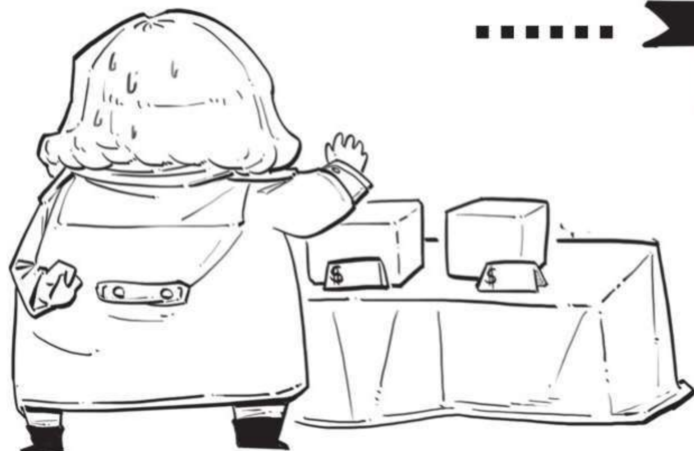
这可是200年前的美元，啥概念？大概就是你20年前买了块地，现在那里叫浦东新区。

不过咱们跳出历史来看看，这在经济学里算咋回事：

当时美国土地很多，价格却这么高，全是炒房团炒上来的。他们想靠房地产赚钱，就得卖给“接盘侠”——



但是美国甩了英国房东，刚成家立业，人口严重不足，哪有“接盘侠”？



总之，美国房地产根本不值这个价，全是炒出来的，供过于求，市场上没那么多需求，都是虚的。



恭喜你不小心攻克了一个吹牛死角，这就叫泡沫。

杰克逊总统觉得这事儿不对头，本来多好的方案，你们咋搞成这副德性？

于是这位硬核总统又干了件大事：

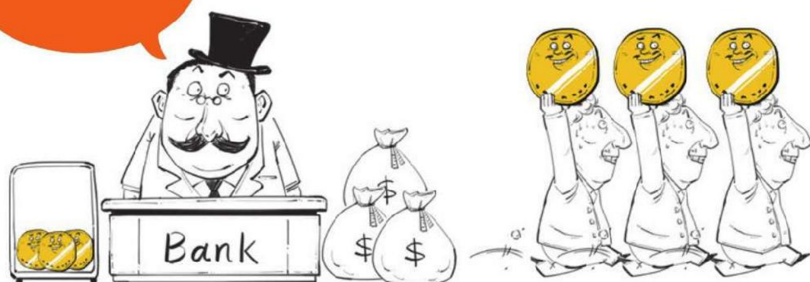
业绩 **2**：限制投机

杰克逊立马签了个限购令，以后大家买房地产，不能用纸币了，统统只能用黄金。



这么干是因为黄金都在银行，老百姓手头没多少黄金，还能拿啥炒房地产。

让杰克逊没想到的是，美国人坚定地认为，谁都不能阻止他们炒房，总统也不行，于是纷纷拿着纸币去银行取黄金：



结果大家傻眼了，这才发现，很多州银行都滥印了纸币，根本没那么多黄金。

全国人民心态瞬间崩成渣渣，银行也被挤兑到破产了。





房地产搞不起来了，价格跌回谷底，泡沫“砰”的一声就破了。



看明白了吧，杰克逊干了两件大事，关银行和限购，都是为了搞好美国经济，出发点是好的，只不过结局嘛……



如果说这时候的美国经济被一顿爆锤，那房地产泡沫就是那记大锤。





如果只是一记大锤，那还有救，可后面偏偏还有要命的小锤。接下来美国就会明白，什么叫“小锤四十”。

三、英国房东的补刀

美国被锤爆，谁最开心？那要数他的老房东英国。

其实，英美关系并不是一直剑拔弩张，打完架也能坐一起吃吃火锅，做做生意。



英国进口美国的棉花，付黄金给美国。不过黄金一直被赚走，英国有点不开心。

英国看到美国被锤了，内心有点小激动，立马跑来补了一锤，想断了美国的黄金。

这一锤就是：

加息!



当然也因为英国怕自己黄金不够，活成美国的倒霉样。



啥叫加息？

混子哥来科普一下：

简单说就是，提高银行存钱和借钱的利息。

存钱的利息多了，大家就更愿意存钱。

借钱的利息多了，怕还得多，就不敢多借。



这样一来，黄金都到了银行手里。

棉花商人一看英国这边加了息，做生意还不如存银行赚得多，干脆不进口美国棉花了。

这就一锤子砸在了美国贸易上。



另外还有些投资美国的英国投资者也纷纷撤资，转而存英国银行吃利息，又一锤子带走了美国的资本。



英国一锤接着一锤可真够狠的，把美国给锤懵了。就这样，国内闹泡沫缺黄金，国外的黄金供应也断了，美国此时的心态用一个成语形容就是：



很快国内经济一落千丈，纸币没人信，黄金又没有，股票暴跌，很多行业破产，大家都找不到工作。

这就是美国第一次萧条，史称美国大恐慌。



不过幸好，衰神一顿操作后扬长而去。上帝终于想起了美国这个小儿子，赶紧过来安慰说：

God bless America!

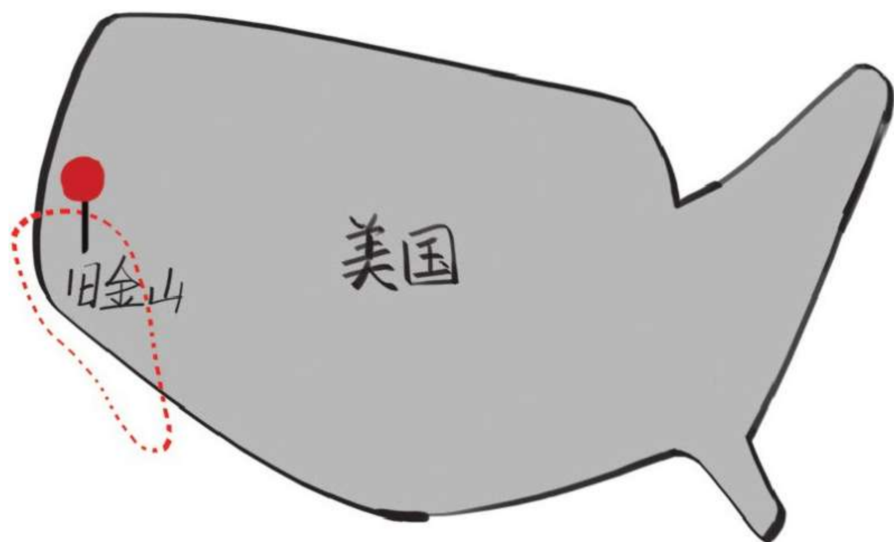
翻译成中文就是：



1848年，恐慌了11年的美国在加州的一个地方，发现了大金矿。本来缺黄金，一下子却变成了矿主，美国突然不慌了，这就是历史上著名的淘金热。



这个地方叫圣弗朗西斯科，又称“旧金山”。



美国再次雄起，撒丫子狂奔，不过也经常作死，这是后面咱要讲的故事了。

简单来说，美国大恐慌其实就是一个炒房的故事，房子是用来住的，不是用来炒的，可惜美国人并不懂这个道理。

八、美联储的诞生：1907年美国银行危机



前一章咱们聊了，美国炒房失败，慌得手忙脚乱，好在上帝保佑，一不小心挖到了金矿。于是美国经济这辆快报废的车，镀上金身成了超跑，喝着最烈的油，成了最野的车……



但咱们知道，每一个刚开上车的司机，不管在哪里，都有个明显的特点：



由于车速太快，头发都跟不上了，没过多久，美国经济就“duang”的一声，又出了事：

1907年美国银行危机



这就是一个速度与激情过后翻车的故事！





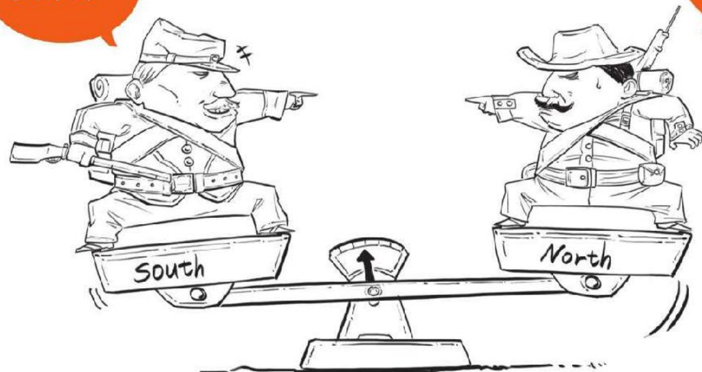






阶段 1：猛踩油门，经济起飞

话说美国独立了，但内部完全不知道什么叫团结。南方要搞农业，北方要搞工业，一言不合就开撕，这就是咱们熟悉的南北战争。



结果天上掉下来个林叔叔……



后面的剧情，大家也很熟了：林肯带领北方，撕赢了南方，美国喜迎大一统。



但问你统一之后发生了啥，经济咋就突然起飞了，是不是就蒙了？

统一的美国，是佛系的美国，不研究兵法，改研究如何致富了，比如修铁路、分土地：





这一波操作下来，好比换了个发动机，于是美国油门一踩，开始在致富的路上一路狂飙……



改革到90年代，美国偶遇第二春，铁路、汽车等工业飞速发展，满大街都是创业的风口。

市场好了，各种公司一股脑儿上市，于是美国股民们喜提新繁荣：

牛市



牛市都遇到过吧？抠着脚买都赚钱。张大妈赚了钱，李大爷套了现，你眼红不？

眼红归眼红，但如果没点知识储备，一般人并不敢炒股，于是市面上催生了一类代人炒股的公司：

信托公司



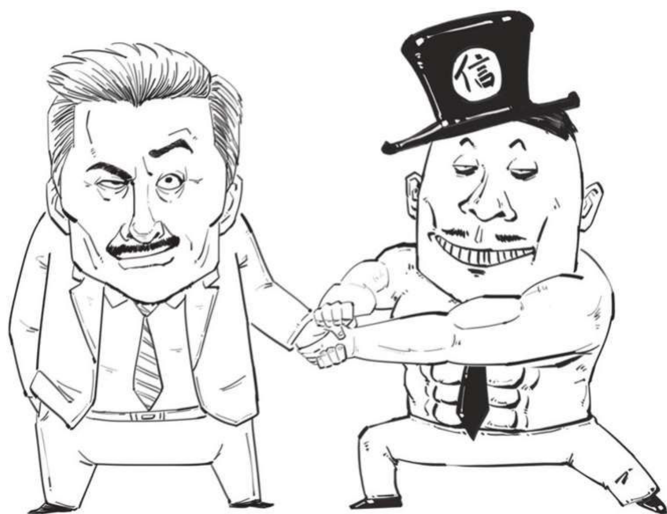


信托不复杂，混子哥简单科普一下：

土豪托尼有个女儿，他担心自己挂得早，女儿太小不懂事，管不了这么多钱——



于是托尼找了个信得过的人，把财产托付给他管着，女儿以后也算有了保障。



简单地说，这就叫信托。



美国现在很多人想炒股，但又不懂干着急，信托就发现了商机——自己本来就是专业管钱的，管谁的钱不是管呢？

于是信托就下了海，想赚一大笔：





一边是饥渴的股市菜鸟，一边是专业的信托公司，就像葫芦娃找到了爷爷，刘备找到了诸葛亮，菜鸟和信托达成了革命共识：





重点提示：

他俩的结合，本来就图赚钱，但坏就坏在他们把银行扯了进来，这就为后面的危机埋了颗雷。

但银行由于受到监管是不能投资股票市场的，那么它是咋被扯进来的呢？

有些美国人既不懂股票又没钱，但也想入市，于是跑到银行贷款，再交给信托去炒股。

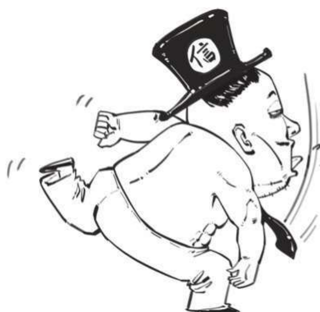






看明白了吧，银行就这样间接地跟信托发生了关系。

所以美国股市现在的状态就是：股民疯狂贷款，信托疯狂进场砸钱，牛市变成“牛栏山”，谁阻拦我炒股就扇谁!





美国国内挺闹腾，远在大洋彼岸的欧洲人闻到肉味，也纷纷跑过来投资。





于是，在国内和国外的热情浇灌下，美国股市膨胀了……



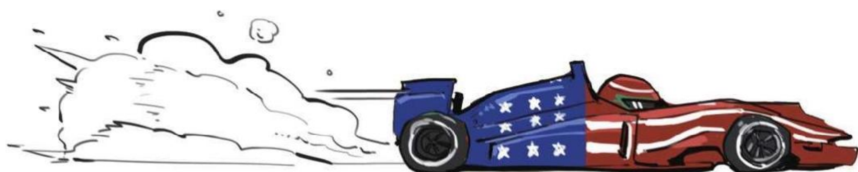
但是请摸着胸问自己一句，当时美国那些股票真的值那么多钱吗？



还记得我们曾经说过，一个东西不值它的价格，高价都是被炒上去的，这是啥？



不过美国人已经进入疯癫状态，你跑去跟他们说股市有泡沫、投资要谨慎就好比对牛弹电子琴，他们眼里只有一路狂飙的美国经济。



阶段 2：股市泡沫，翻车了

话说国内和国外的股民联手，让股市飙到了high点，但同样因为这两拨人，美国翻车了……



下面咱们来看一下，美国翻车的两大原因：

欧洲方面

但凡了解点历史的人都知道，欧洲文明有个特点：遍地是冤家，一言不合就互掐。



所以就在美国飙车飙到正嗨时，欧洲却在到处斗殴

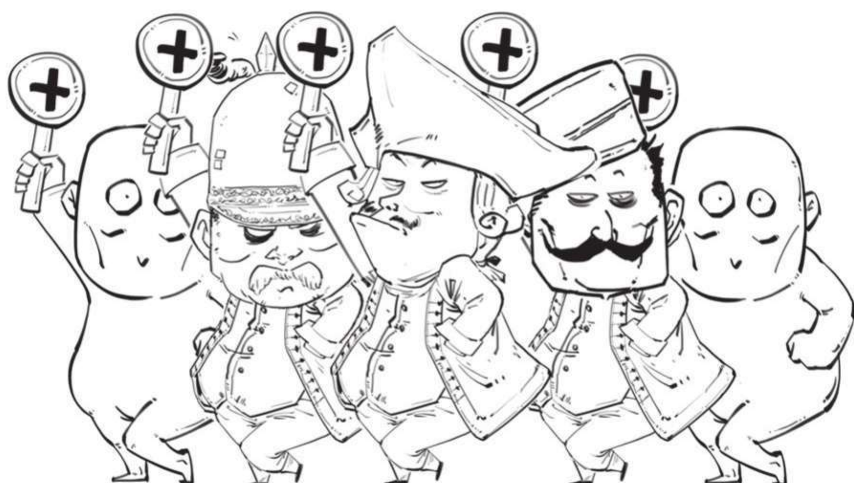


比如布尔战争和日俄战争。

打来打去，欧洲穷成了狗，于是欧洲大佬们就想多搞点钱，怎么搞呢？

欧洲迎来了史上最团结的一幕：

集体加息



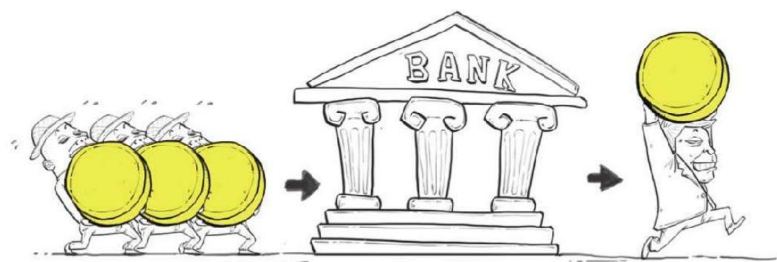


加息有啥用又忘了吧？

简单复习一下：

存钱的利息多了，大家就更愿意存钱。

借钱的利息多了，大家怕还的钱多，就不敢多借。



当初投资美国股市的那拨欧洲人，终于揉着眼睛想明白了：炒美股，不如放自家银行赚钱啊!

于是流到美国的钱，因为加息，又流回了欧洲。



美国人瞬间蒙了，自己啥都没干，钱怎么就突然没了呢？是什么让自己如此受伤？



难道是那套“从天而降”的招式？

也就是传说中打个酱油都能中招的——



国内方面

想当年旧金山的金矿，挽救了美国大恐慌，可如今美国攒的人品用光了，旧金山出大事了：

旧金山大地震

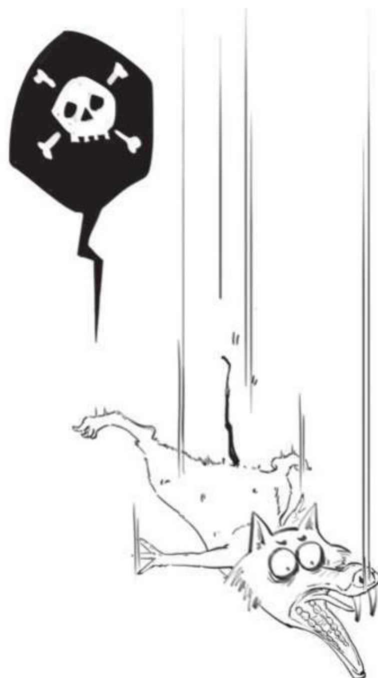


咱们知道抗震救灾要花不少钱，于是美国国内那些投资的钱，从股市流到了灾区。

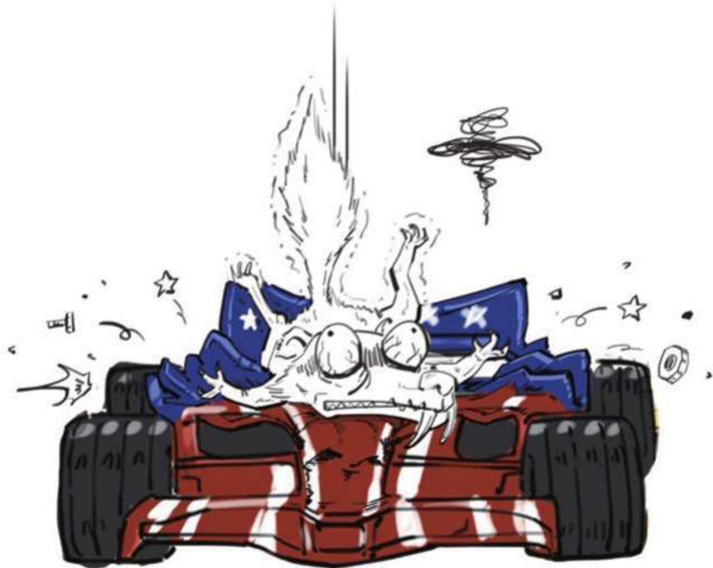


前脚欧洲人撤资，后脚后院起火，这时候，美国差不多就被掏空了。

没了钱，股票就炒不起来。牛市变熊市，遭遇了暴跌!



股市泡沫开始破了。



问题来了，这一篇的主题是银行危机，跟股市泡沫有啥关系呢？

要知道，在股市泡沫这条绳上，绑了不少人：



一个环节出了问题，其他人都别想好过。1907年，信托这个环节就出事了。



尼克伯克信托公司是美国信托行业的三把手。

股市虽然跌了，但还没一下跌到露底裤，所以这家信托公司比较淡定，还准备收购一家铜业公司——

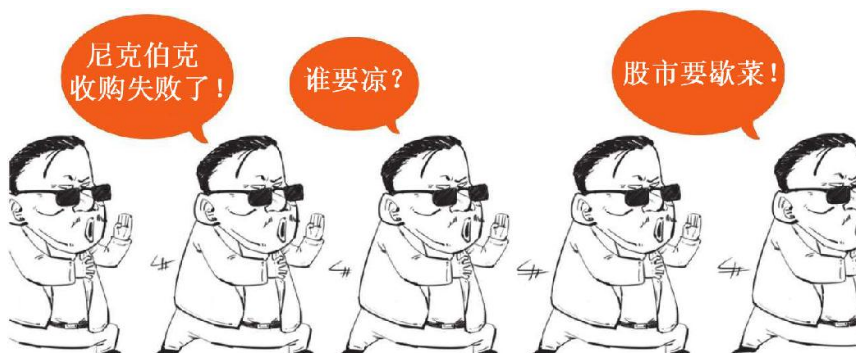




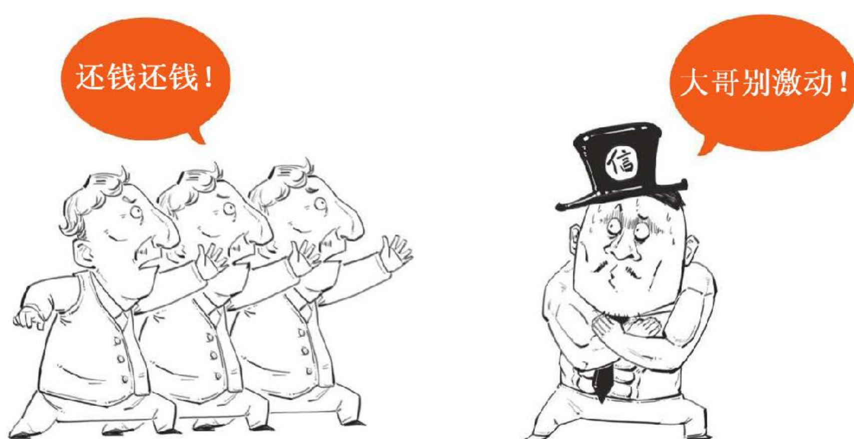
结果没吃下来。



在金融圈，收购失败是常有的事，但这次赶上的时机不太好，欧洲撤资，国内没钱，股市下跌，美国风声鹤唳，搞得股民们神经很脆弱。于是，信托公司这事儿一下子上了热搜，起码超了500转发量，转着转着，味道就有点变了：



投资这家信托的人先慌了：你拿我的钱去投资，现在你要黄了，我的钱呢？



于是大家信了谣言，纷纷来取钱，本来没啥事的尼克伯克信托公司，就真凉了。

一家信托倒了，更多人慌了，市面上其他信托公司也跟着倒霉。



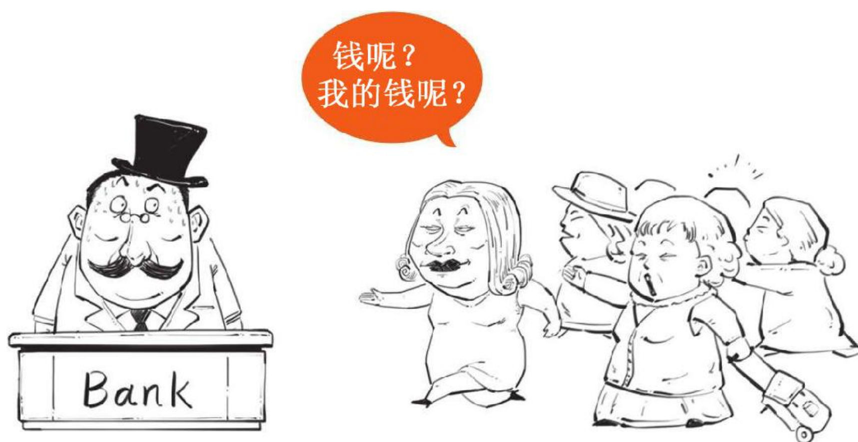
所以朋友们，美国可能是想用惨兮兮的教训，告诉我们一个道理：

没事别转发谣言，多跟混子哥学点儿知识，对经济好。

但大部分信托的钱都是人们从银行贷款来的，不少银行储户开始瞎想：银行拿我们的存款，借给别人去买信托，那信托凉了，我们的钱还安全不？



越来越多的人有了这种心态，一窝蜂跑去银行取钱，这叫挤兑。

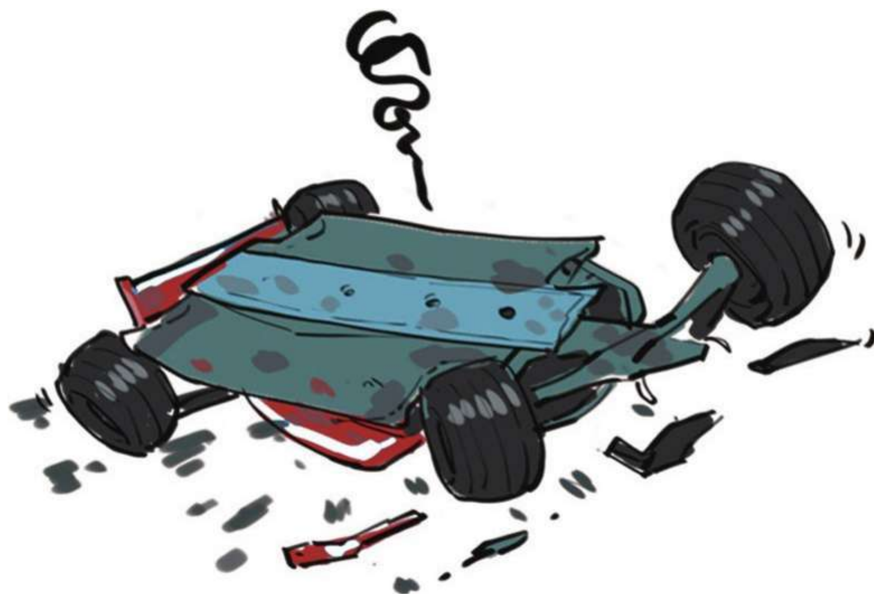


但银行的钱被股民搬去给信托了，拿不出来啊，于是银行慌了，没钱就得关门歇业，绕了一圈，这就是咱们这一篇的主题——

银行危机！



紧接着股市泡沫就彻底崩了，公司倒闭，工厂关门，一大批人失业下岗，经济形势一片大不好。飙到巅峰的美国，终于翻车了。



阶段 3：摩根救市

但有些国家你不服不行，像美国这样的，外星人都来好几茬了，美国愣是没被摧毁，活得好好的。

看过电影的都知道，这是因为美国长年备着一群超级英雄。这次金融危机了，谁有空来救一下？

是实力爆表，神一般存在，但中年发福的大锤？



还是英勇智慧，民族的象征，但穿越回去结婚的美队？



不过经济上出问题，超能力可能不好使，还得用那数到脚软的钱来解决。



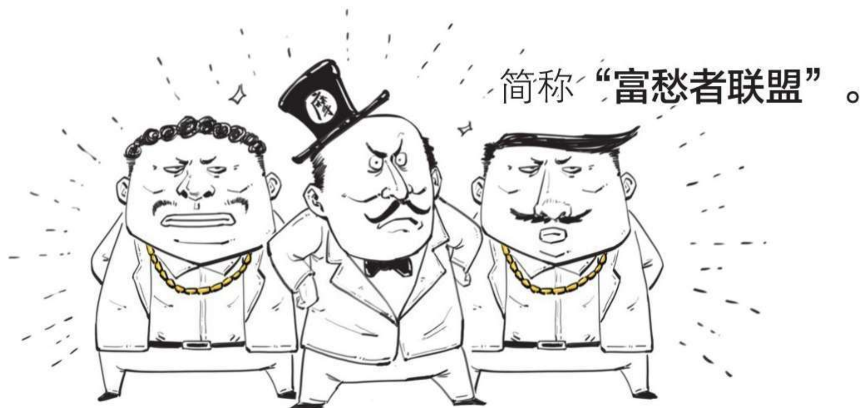
结果美国人还真没吹牛，电影里有钢铁侠拯救美国，现实里也有个钢铁直男站了出来——



他来自传说中的摩根家族，据说当时身家达13亿美元。

于是摩根撸起袖子，着手拯救美国：

他先找了几家银行，成立了一个由富翁们组成，专门给发愁的信托和银行送钱的联盟——



拯救的方法也很简单粗暴：信托没钱是吧？银行被挤兑了是吧？



股票跌了，全被套牢了是吧？摩根出钱救股市。





当然摩根也不是单打独斗，背后还有政府的支持。

银行有了足够的钱，就不怕被挤兑破产了；股市上有了“接盘侠”，股价也开始逐渐升温。很快，美国银行危机就解除了。



1907年美国发生的银行危机，大概就这么回事。这里提个小问题大家思考一下：为啥摩根会出来救场呢？

标准答案是：

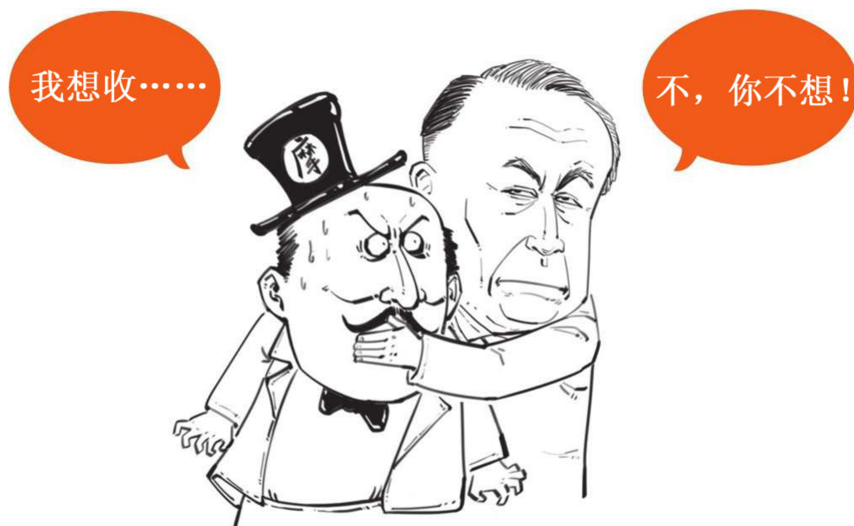
一个企业家的社会责任感



不管你愿不愿意承认，生意场没那么多无私奉献救人于水火的超级英雄。一个精明的资本家，愿意拿出那么多钱，投在已经非常危险的市场，如果不是在做慈善，那肯定还是因为利益。

据说银行危机之前，摩根看上了一家制铁公司，摩根自己也做钢铁、铁路的生意，以为吃下这家公司，自己就能横着走了。

但当时的美国总统反垄断，收购这事儿只能摩根自己幻想。



正好遇到了危机，摩根出手救场，帮政府解决了这么大危机，再提收购这事儿，也容易多了，你懂的。





除了这个原因，摩根的钱也不是白送，贷款只是先救急，等经济形势缓过来后还是要还的，而且还有利息可赚，所以并不一定亏。

是不是觉得银行危机好像没啥存在感，不如大恐慌刺激，也没后面的大萧条硬核，还轻轻松松就被解决了？你如果这么想，那可就错了!

1907年这次金融危机，不管对美国还是世界，影响都很大，最后简单聊两句：

对美国来说，这次危机中，摩根干的其实是中央银行的活，所以美国觉得需要一家中央银行来统一管钱。

成立新机构要取个新名字，叫啥好呢？美国老百姓已经听到银行就害怕了，所以不能有银行两个字。

那就叫美国联邦储备局吧。

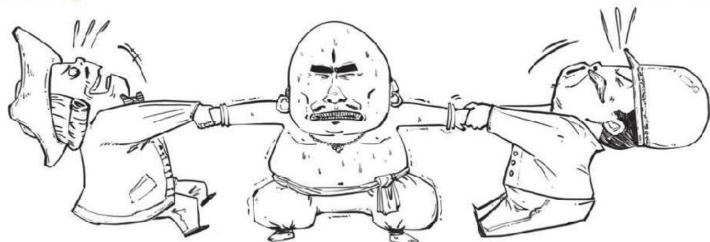


简称美联储。

对世界来说，美国经济出现危机了，消费力低迷，欧洲商品就少了一条销路——



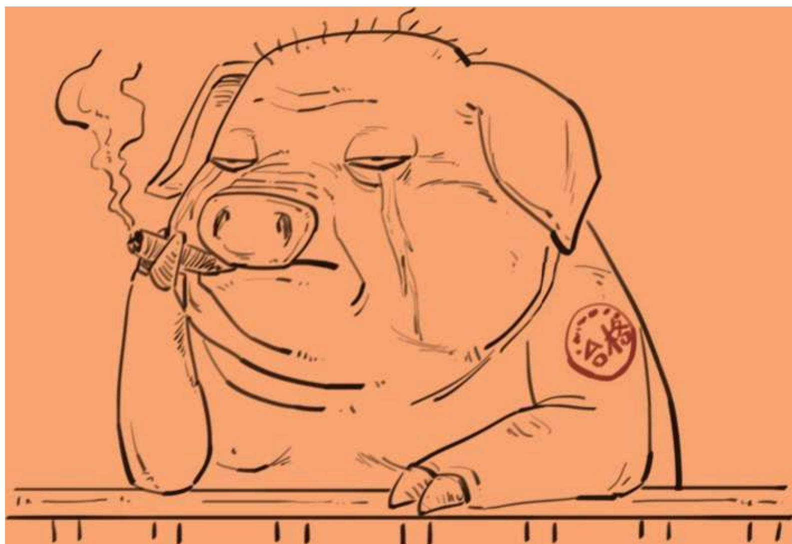
于是这些欧洲国家在殖民地疯狂搞促销，可一旦有两个国家凑到一个地儿，问题就来了：



于是这些个欧洲国家间矛盾越来越大，比如德国、法国、英国。没错，美国发生的金融危机，可能为一战悄悄埋下了一颗种子……

好了，银行危机讲到这里。

九、实现美国梦的三大法宝：泰罗制、福特制和猪

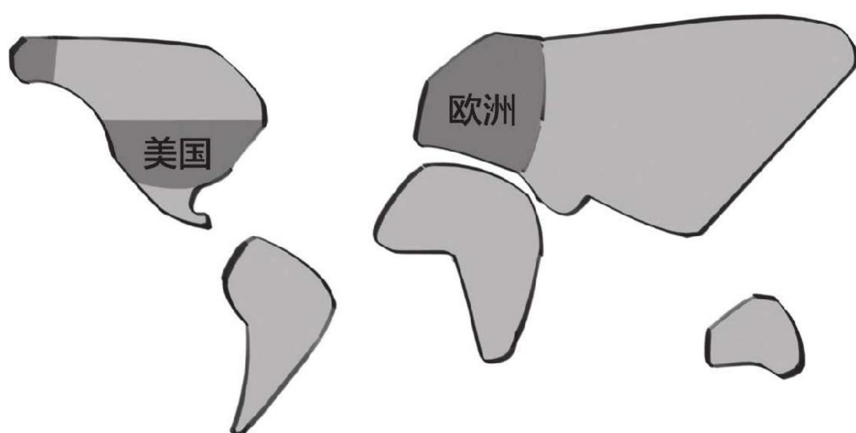


这篇咱来聊聊历史上最严重的经济危机

美国大萧条



这次危机发源于美国，又传播到了欧洲，后来几乎传染了全世界。





美国是被欧洲逼出来的国家，所以可能总觉得欧洲欠他200块钱，对欧洲是没事就揩油，有事就甩锅。这一来二去，就间接造成了大萧条。

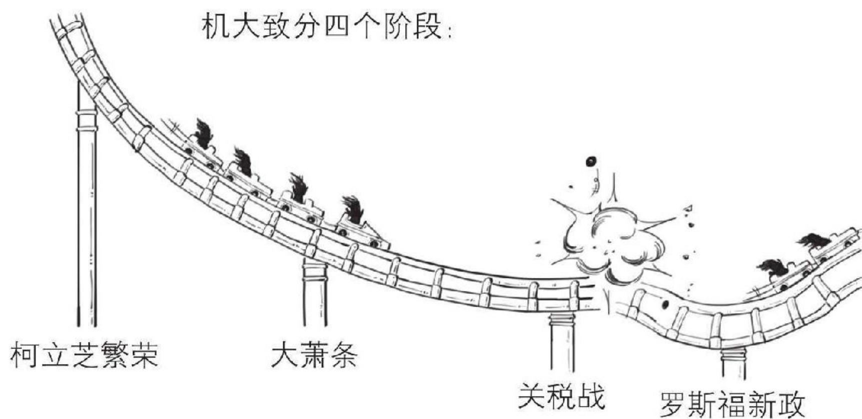
那么这场严重的危机到底咋来的？

大萧条中的世界究竟有多惨？

人们又从中得到了什么启发？



想搞懂这些，咱先来整体了解一下，这次危机大致分四个阶段：



然后咱再来一步步看这个故事。今天先讲美国嗨起来的那一段——

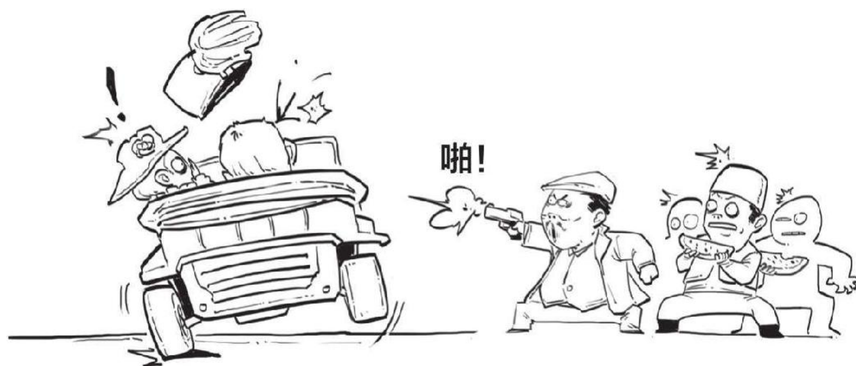
柯立芝繁荣



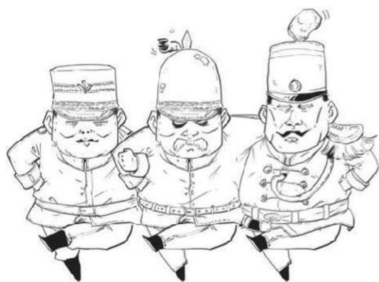
这事得从一战说起。

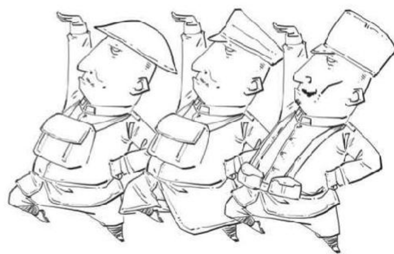
背景：一战

在美国的对岸欧洲，有个热血青年干掉了另一个国家的领导人，这就是著名的萨拉热窝事件。



刺儿头德国赶紧找了个借口，挑起了一次波及全世界的群殴，这就是第一次世界大战。





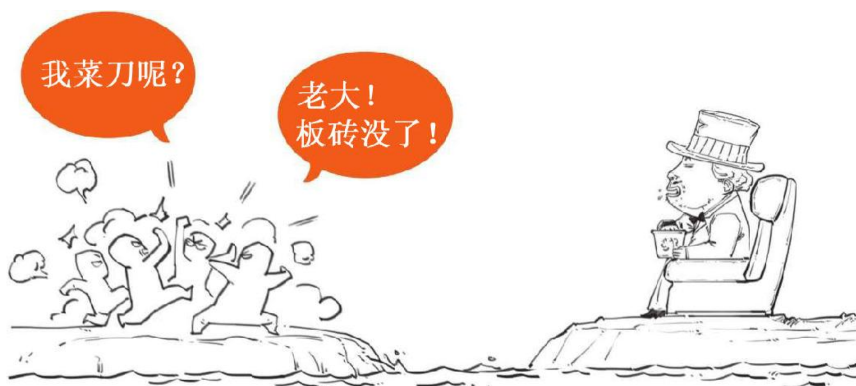
奥匈 & 德国 & 意大利　VS　英国 & 俄国 & 法国

同盟国　　协约国

邻居一闹腾，美国发现：揩油的机会来了!

一、靠邻居发财

邻居欧洲打得热火朝天，美国看着看着，突然看出了商机。



美国跑到欧洲，但谁也不得罪，而是保持中立，两边卖武器发战争财。



另外，欧洲人都上了战场，谁来种地？吃不饱饭，哪有劲儿打架斗殴？

于是美国又抓住机会，出口农产品，既赚了钱，还发展了农业。



如果你以为这就行了，那只能说你太不了解美国了!

美国觉得欧洲那片火烧得还不够旺，又借钱给英法鼓励加油，静等他们战后还钱。



最后美国还参战成了战胜国，又捞了一笔赔款。



又是做买卖，又是赔款，这时美国已经有了一大堆黄金，他愣了一下才发现——

老子有钱了！



当时世界上的黄金，光美国就占了一半。

邻居的一波大乱斗，把自己送上了人生巅峰，于是美国有了新的感悟：



有了钱该做啥？

一般人肯定啥贵做啥，但美国人脑回路比较清奇，他们想的是——

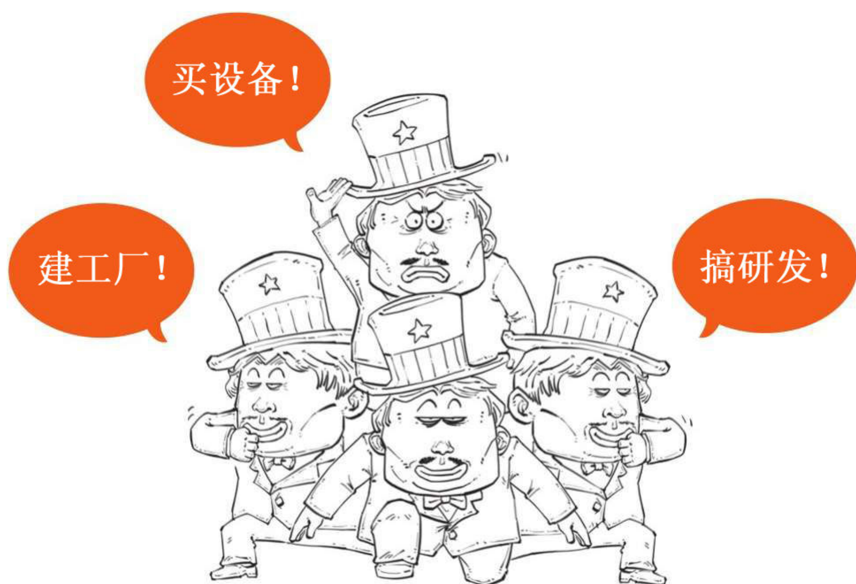


于是20世纪20年代的美国人每天都做两个梦：

美国梦 & 世界梦

二、美国梦

说白了就是做一个强悍的美国。有了钱，得先把自己的生产搞起来。

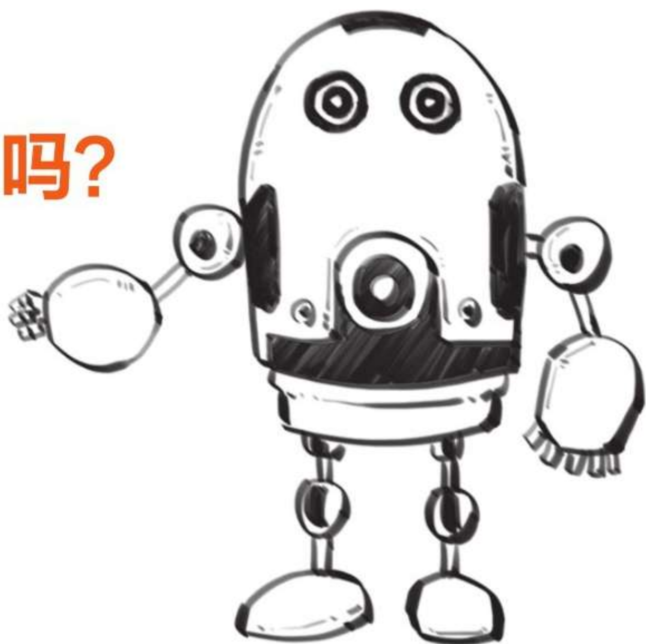


原来美国在一战那会儿，光顾着揩邻居的油，忘了升级自家的生产

设备。现在有了钱和技术，他们开始玩命升级设备。



但你有没有想过，如果只靠机器就能实现美国梦，那你把美国人民当啥了？



没错，要做大事还得靠人的力量，美国人民早就发明了两个法子，现在终于派上了大用场，他们就是：

泰罗制　　&　　福特制





不懂没关系，咱挨个讲。

方法 1：泰罗制

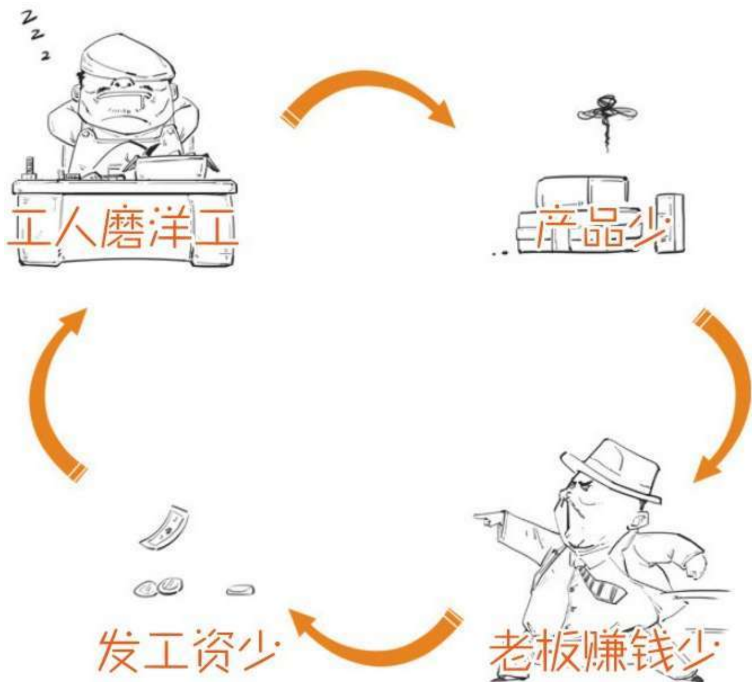
搞生产离不开劳动人民，可在当时的美国，工人干活会遇到很多问题，比如：

生产混乱　　老板太抠





干活不顺手，老板不顺眼，很多人都无心工作，一心磨洋工。于是就形成了个恶性循环：



照这么下去，还做什么美国梦？

这时有个叫泰罗的工程师站了出来。他瞅了瞅这种情况，发出了一句感叹：



所以他觉得解决生产问题关键在于提高工作效率!

为解决这个问题，他搞了一套理论，俗称——

泰罗制





弗雷德里克·泰罗被称为科学管理之父，他的泰罗制内容很多，咱只挑重点讲。

泰罗觉得要想效率最高，就得从各方面下手，比如：

1. 挑人

明确啥活该找啥人干，而且要找最靠谱的。



2. 标准

凑齐了人，还得让大家干起活来顺手啊，所以每个细节都要安排合理，比如：

操作方法　　工具　　劳作时间



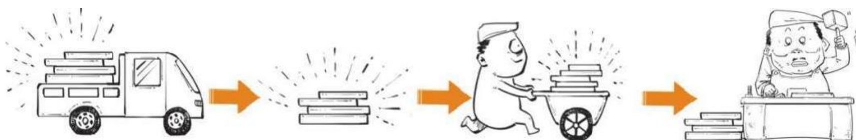




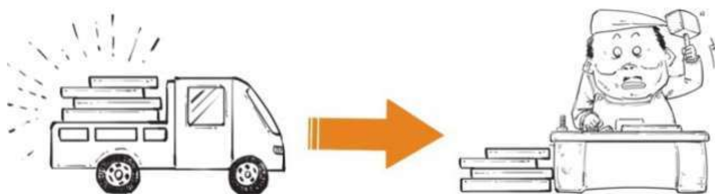
3. 步骤

另外，还要给工作来个“沉默加速度”，省去多余的脚步。步骤少了，速度自然快了。

比如以前是这样：



现在要简化成这样：



4. 进度

为了保证工人工作顺畅，不仅要埋头苦干，还得有人掐表盯进度，所以要有两类岗位：





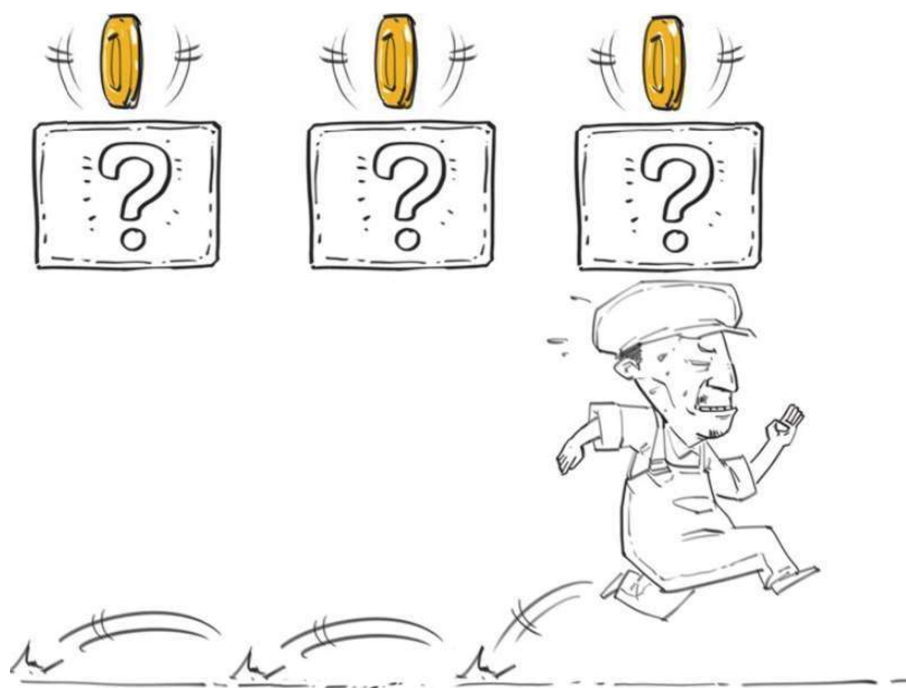
5. 工资

大家的工作激情靠啥支撑？

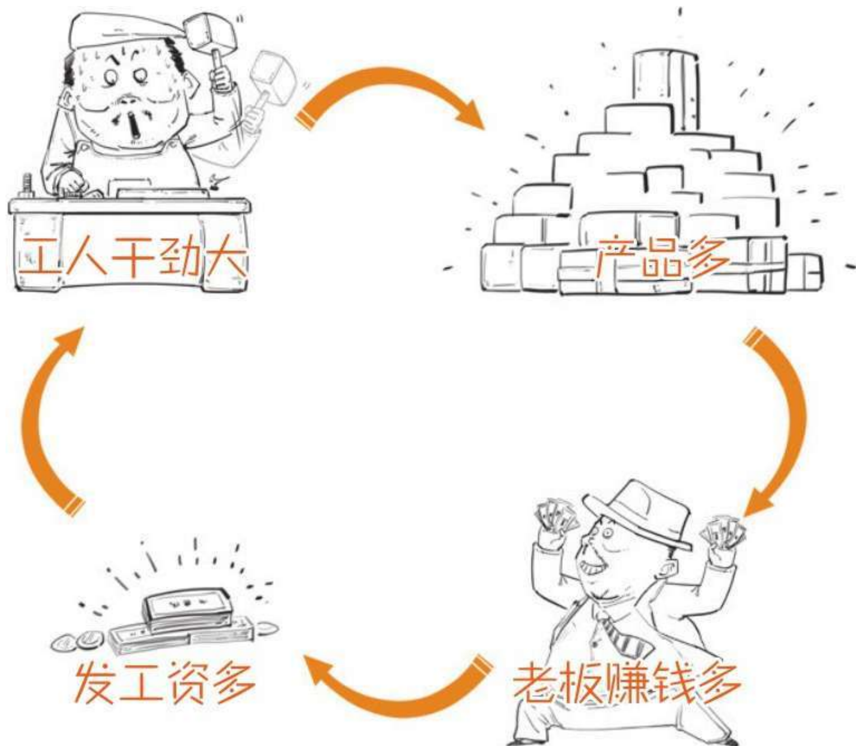


所以要在工资方面下狠手，比如实行激励性工资制度。

说白了就是，干得越多，工资越高。



照这么一套下来，工人干活嗷嗷快，于是就产生了充满正能量的循环：



不过人家泰罗说了，要玩转这一套，主要还得靠老板和员工化斗争为合作。所以让这个圈圈转起来的关键是：



但泰罗制只是一种理论，还要靠实践来证明靠不靠谱。



后来泰罗制被推广到各大工厂，果然效果不错，还被人玩出了不少花样。

方法 2：福特制

以前美国的造车业是这个样子：造车只能由专业工人来，而且是24k纯手工打造，速度非常慢。

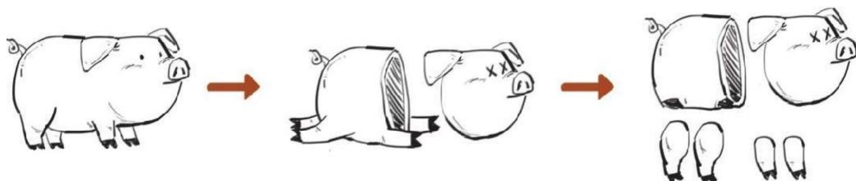


当时汽车圈有个大佬叫亨利·福特，他有个大大的梦想。



据说有一天他路过屠宰场，发现可能受泰罗制的影响，连杀猪都是走流程的，效率非常高，他突然觉得这事和造车很像：

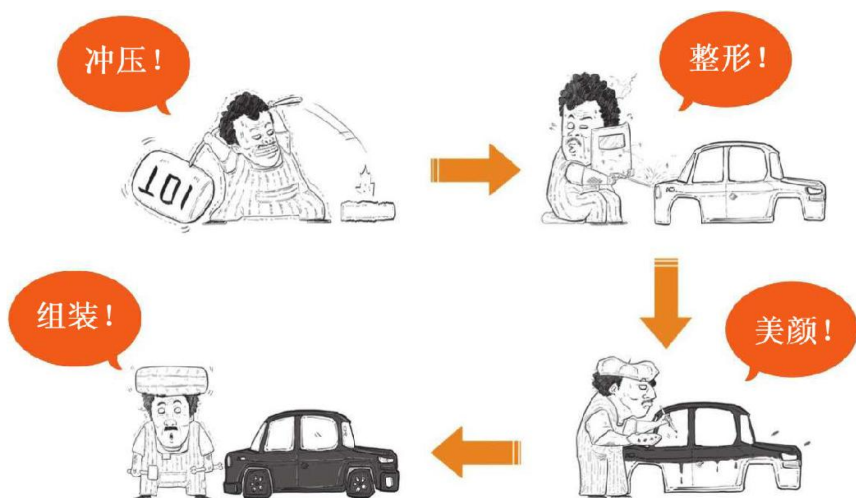
杀猪是一步步拆开。



造车也是一步步装上啊!



于是福特整理了一下思路，把造车分成很多简单的步骤，每一步都专人专干，只要手速快就行。

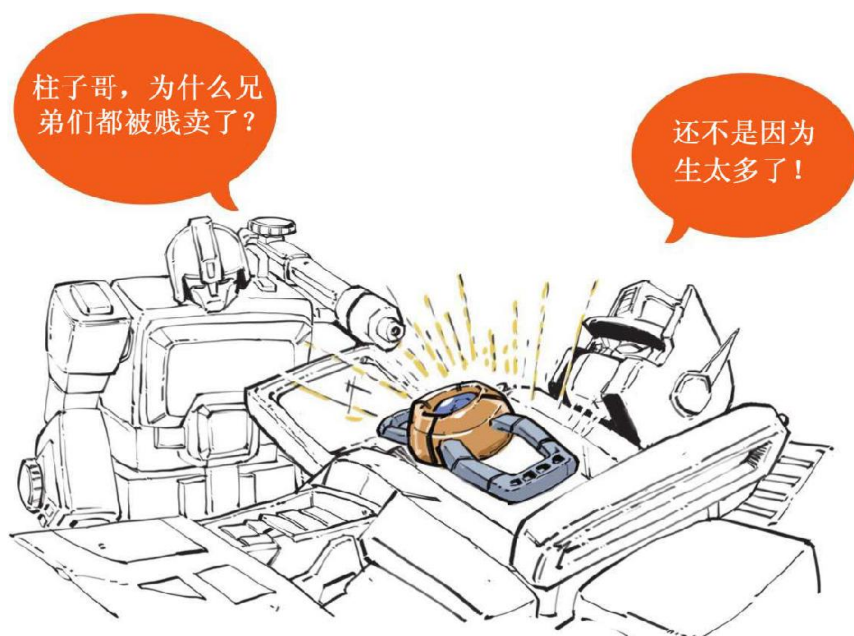


然后把每一步按顺序排好，再加上机器的辅助，世界上第条汽车流水线诞生了!



这套流水线作业法就叫福特制，能同时生产很多辆车。

从此汽车造得嗷嗷快，价格也便宜了不少，销量大增!



泰罗制和福特制是理论、实践两开花，各大工厂争相学习，普遍提高了生产效率，美国经济立马飞起!



当然，当时政府放任自由和低税收的政策，也给了经济发展一波助攻。

纵观整个过程，我们来反思一下，美国成功的关键，是泰罗的机智吗？是福特的手巧吗？

都不是!

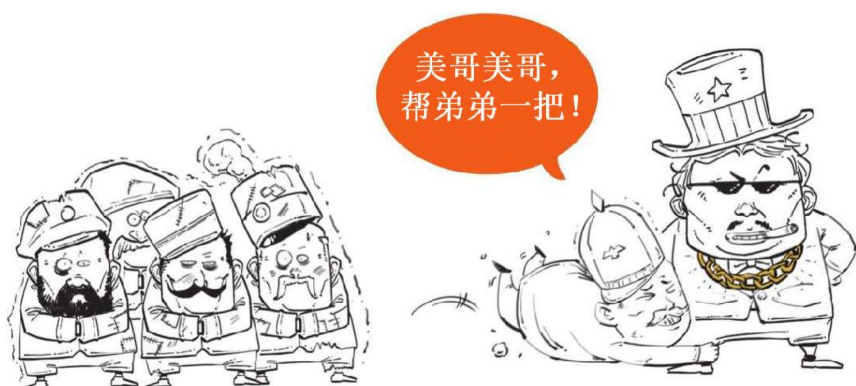
是猪啊!



之所以说猪这么重要，是因为它将继续影响美国。

三、世界梦

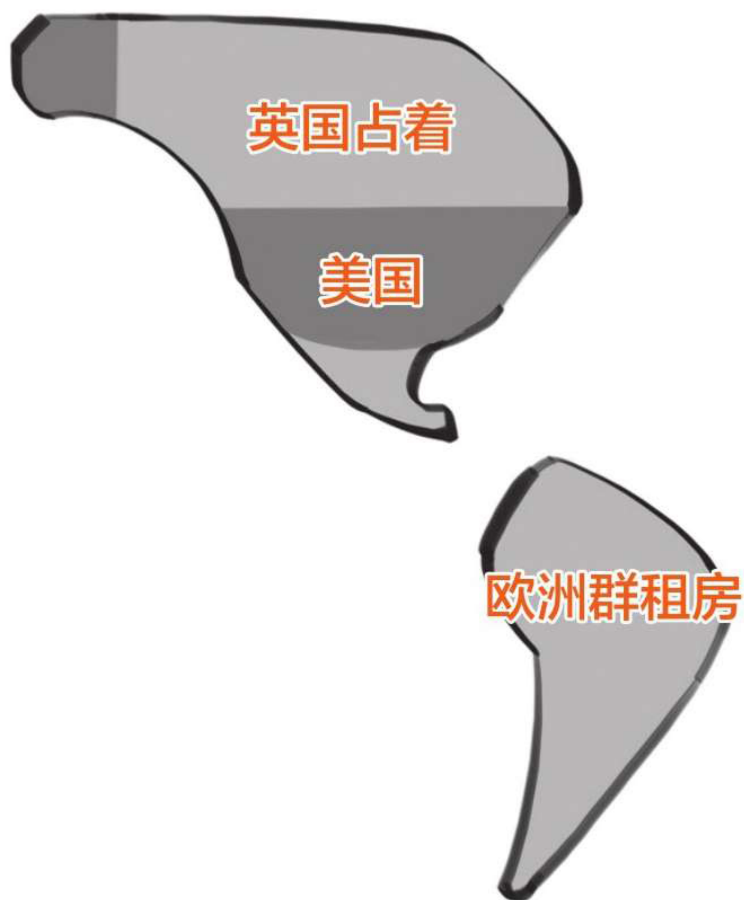
美国放眼全球一看，刚打完架的欧洲形势一片大不好：不管打赢的还是打输的，都穷成了狗。欧洲人想恢复经济，只能抱美国大腿。



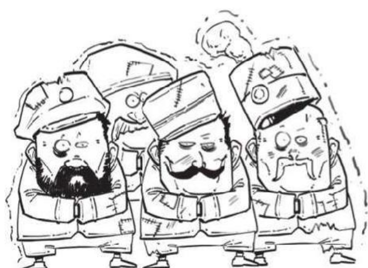
面对欧洲人的厚爱，美国非常感动，然后对他们说：把你们的市场交出来。

美国的邻居加拿大和拉丁美洲，资源多，福利好，市场却被欧洲人

占着。



当时欧洲人刚打完架，劲儿还没缓过来，美国便乘虚而入捡便宜，喜提了美洲市场。

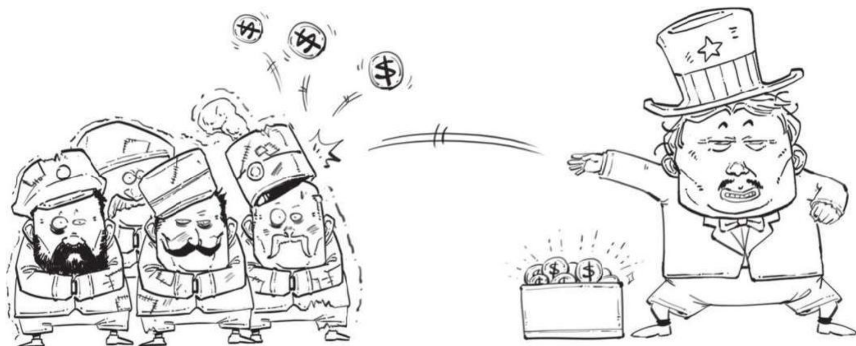




抢完海外市场，美国又盯上了欧洲自己的地盘，当时欧洲人不是急着恢复自己的经济吗？美国微微一笑——



美国有钱啊，马上来给欧洲人送温暖，搞投资，发贷款，帮欧洲恢复经济。



不过千万别以为美国是做慈善的。在老美眼里，一个穷欧洲的消费力还不如一个皮蛋，所以要让欧洲人有钱，才能买得起美国产品啊!



可能从猪身上找灵感找上瘾了，这时候美国对欧洲的感情大概是这样的：

平日里扶持经济，玩命撒钱，养胖点。



但是到了需要欧洲市场的时候，在美国眼里，欧洲就不是普通的洲了——



总的来说，美国梦和世界梦都实现了，接下来该干啥呢？

四、奔向繁荣

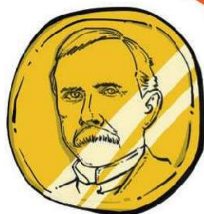
有了钱和技术，还占了不少市场后，美国做了一件称职的暴发户该做的事情：玩命生产，使劲造!



除了把大批的商品卖到国内和全世界，美国还悄悄地把自己关税提高，不让别人的商品大批卖到自己家。



这对美国国内企业来说是一件非常好的事情，市场自由，竞争又少，很快冒出很多大公司。从当时对土豪的称呼上，就能看出经济有多自信：



石油大王
洛克菲勒



汽车大王
福特



钢铁大王
卡耐基

就这样，20世纪20年代，美国进入了繁荣的时代，成了世界经济的扛把子。



由于这段时间的美国总统叫柯立芝，所以这个时代叫作：柯立芝繁荣



看懂了吧，不管哪个年代，哪个国家，都在用自己的历史证明着：



盛世归盛世，传说中的繁荣，到底是个啥样子？

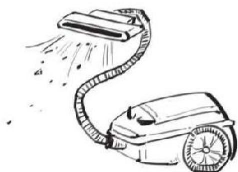
1. 实体经济

最火爆的当属汽车行业，火成啥样呢？平均每五个美国人就有一辆车。





而且随着电力普及，大家不但用上了电灯泡，还用上了不少属于那个时代的黑科技。







2. 资本市场

各行各业都是奔小康的节奏。大家手头有钱，又觉得前途片光明，于是开始变得敢借敢花，各种市场一片红火：

银行贷款



股市



房地产



表面上看起来，美国确实挺风光，但其实经济发展并不平衡，而且还有很多人搞股票投机。

无论如何，可能又受了猪的启发，美国膨胀了。



人一膨胀，危机就来了……

十、1929—1933年美国大萧条



上篇咱们说到，美国经过柯立芝繁荣，经济发达了，活像一只充了气的猪——



但是生活经验告诉我们：高潮过后，接着就是低潮的开始……

这场低潮，就是传说中的——

美国大萧条



大萧条就像突然的爆雷，把美国整得半身不遂，整个过程分为三步：

埋雷　　　　踩雷　　　　爆雷



这到底都是些啥雷？脾气咋这么暴呢？

故事是这样的：

一、埋雷

想了解为啥会埋雷，得先了解当时的社会，这就要从美国人的特点说起，啥特点呢？

看看人家女神就知道了!

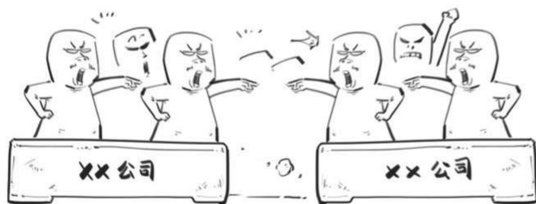


没错，美国人爱女神也爱自由，这种态度反映在经济上就是：政府对待企业，那叫一个佛系——





他们相信市场比谁都自律，会自己调节经济。政府只要打打酱油、做做安保就行了。





这就叫自由放任主义。

结果小公司一个个倒下，而强势的公司却越做越大，逐渐成了江湖的不败神话：

垄断组织



垄断的意思大家都知道吧：一家公司赶走竞争者，占领市场一家独大。

但垄断常常会产生不好的结果，少数人资源独占，而多数人吃糠咽菜，贫富差距很快就被拉大了。





实际上当时的美国，穷人家庭占了60%多，贫富差距特别大。

当时的资本家一心想赚钱，玩命搞生产，可问题是：多数人穷得连饭都吃不起，他们能买得起啥？







举个例子，当时汽车市场上，福特公司是扛把子。

福特公司用流水线，天天“哗啦啦”地造车，虽然价格降低了，但穷人还是买不起，富人也都买够了。



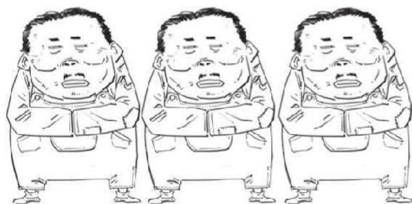
这种货太多卖不出去的局面就叫：

产能过剩



所以当时的社会背景就是：

穷人多



产能过剩



资本家们一瞅，一个个的都不消费，多影响国家经济啊!

可怎么让大家买买买呢？这时候就轮到我们埋雷的主角要上场了：

主角 **1**：银行

银行敏锐地发现，想要促进消费，得先让大家手头有钱，于是就放开了贷款。

拿去
娶媳妇儿！



三克油！



另外，银行还出了个金融新玩法：比如你贷款买车，不用急着一下子还清，可以按月慢慢还，这样压力小了吧!



看着眼熟吧？没错，这就是至今都让人屡试不爽、欲罢不能的——

分期付款



分期一时爽，一直分期一直爽，妈妈再也不用担心物价贵，买车买房就像买菜一样轻松。



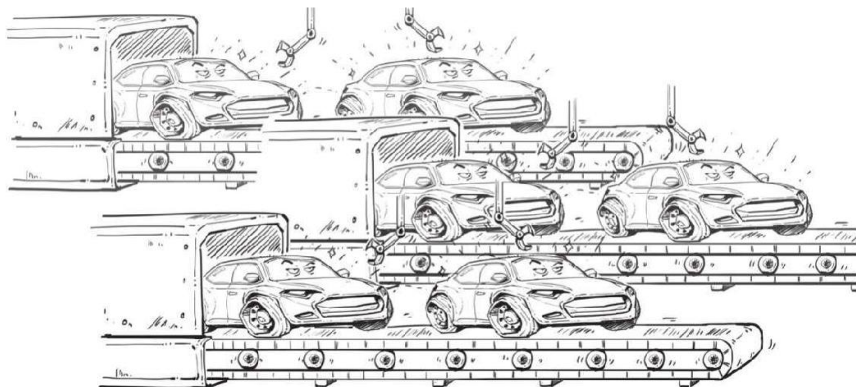
所以银行借出去的钱越来越多。

但借钱的人本来就穷，万一还不上怎么办？于是银行埋下了一颗雷。



主角 **2**：企业

各大企业发现大家消费力杠杠的，于是继续玩命扩大生产，刺激了制造业和房地产发展。



但这又加剧了产能过剩，万一这些商品卖不出去咋办？

于是企业这里又埋下了一颗雷。



主角 3：股市

各种企业噌噌地发展，股市闻风高涨。而美股是绿涨红跌，所以那会儿的股市是一片青青草原。



谁都相信股市会一直涨，于是很多人都去炒股，指望赚了钱再还给银行。





说到这里咱要反思几个问题，谁能注意到这些问题，谁就可能躲开经济危机：

Q 1：有贷款，穷人就不穷了？

Q 2：有销量，产能就不过剩？

没错，美国经济依然存在大问题，但股市表面上却在上涨!

所以股市埋了一颗最危险的雷。



仔细想想，当时的美国就像这样：





很明显，他离爆炸太近了。

二、踩雷

美国总有些聪明人最先发现这些经济问题，他们清醒过来，大喊一

声——



他们就是一些聪明的股民，踩了雷就跑的那种。

1929年10月的一个星期四，有一批人不好好去度假，竟然跑去抛售股票，这效果堪比一句“狼来了”。

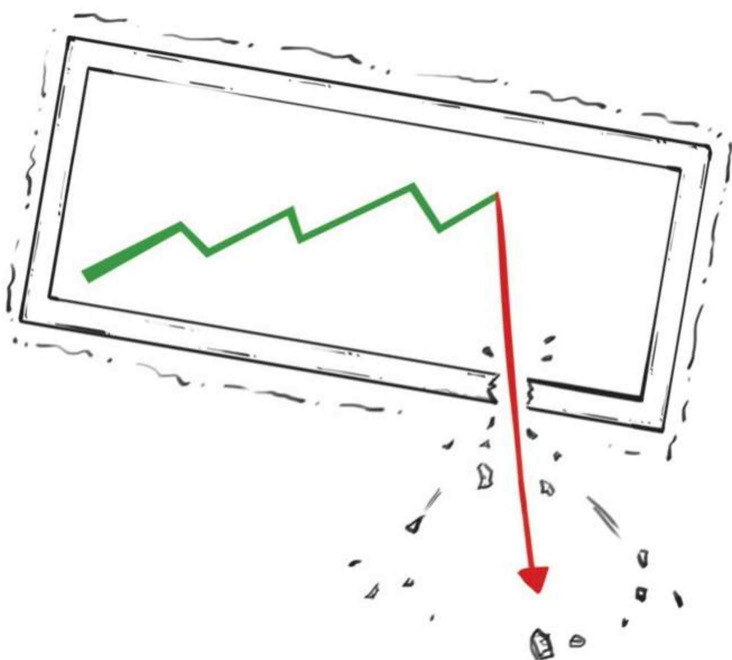
大家瞬间慌了，纷纷跟着抛售股票，都不想当“接盘侠”，这哪里还是青青草原，分明是——





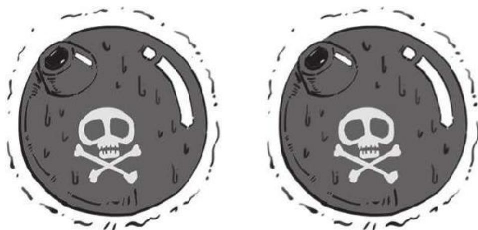
这就是历史上著名的黑色星期四。

股市从这天起，开始一泻千里。



三、爆雷

股市这颗雷一爆，高调宣布了一场危机的开始，同时，绳上的另外两个蚂蚱也逃不了。





蚂蚱 **1**：银行

股市一跌，很多人就开始了人生最惨的经历，钱没了人还在，并且欠银行一屁股债。当然，这债是还不上了。





收不上钱，银行就会破产，一家银行率先破产引起了恐慌，于是大家都扎推去银行挤兑，最后如同连珠炮一样，更多银行破产。





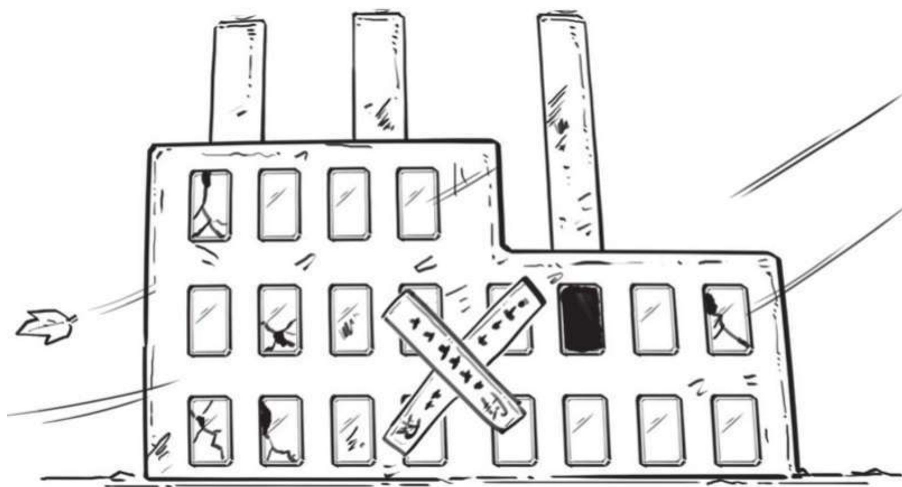
这场危机让美国挂掉了一半的银行。

蚂蚱 **2**：企业

这时候，大家的消费能力一夜回到解放前，本来企业就产能过剩，这下东西更难卖了。



而且这时候剩下的银行都不敢贷款出去，所以企业没钱续命，只好“凉凉”。



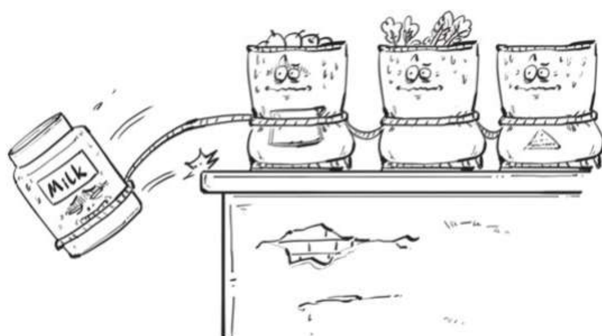
消费力虚了，农业也跟着倒了血霉，农产品卖不出去，只能销毁。这里有个很熟悉的故事：

很多农民宁可把牛奶倒进河里，也不降价或者送给穷人。

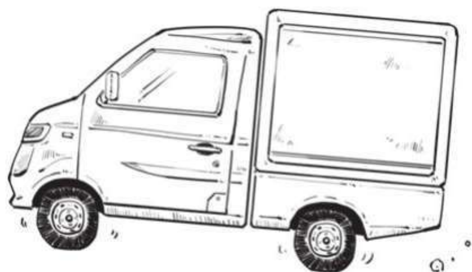


为什么呢？

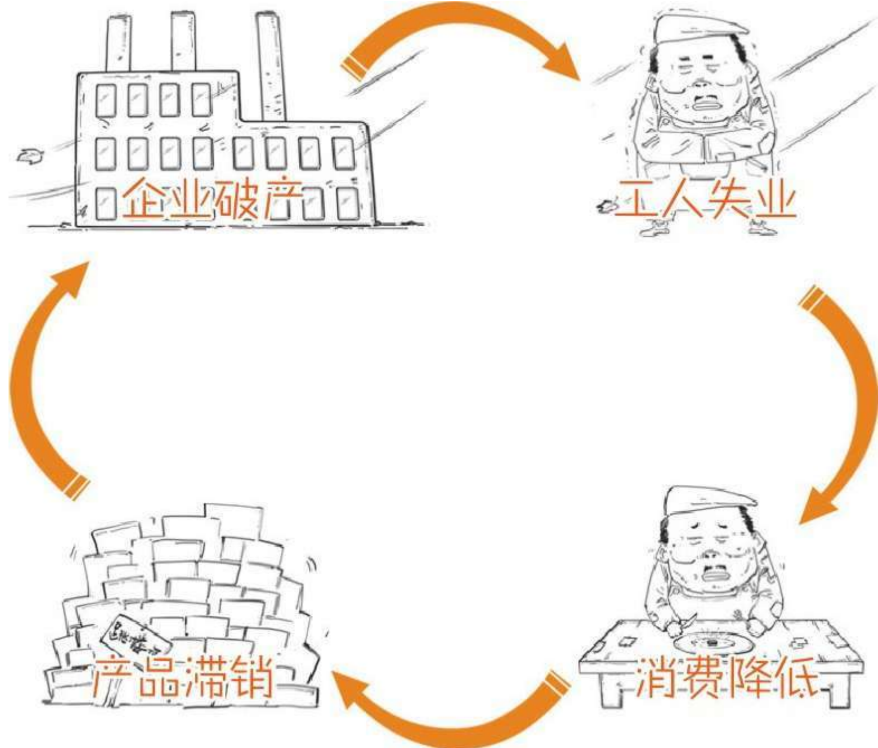
因为一旦牛奶降价，其他货为了卖出去，只能被迫降价，这样会导致卖家利润更低。



另外，想卖货得先砸钱，比如投入运费，货倒了反而损失小。



工农业一凉，大量的人口失业，消费就更疲软了，于是就有了个恶性循环。



咱要明白，经济危机最严重的问题就是失业。当时有人为了找个消防员的工作，甚至故意放火。



总之，大量的失业，让整个社会都不好了。



有人为了活下去不得不抢劫杀人，有人压力太大就自杀，还有很多人饿死病死。

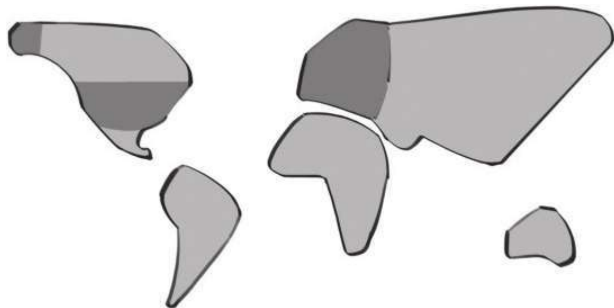
因为危机，美国人口大量减少!

这就是历史课本里提到的，由生产过剩引发的经济危机：

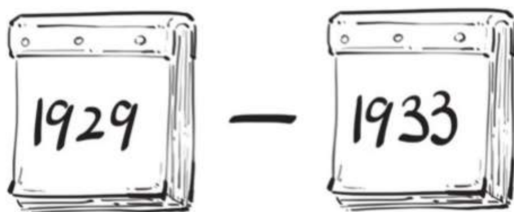
美国大萧条



总的来说，这场大萧条有三个特点：



1.　范围广：从美国波及到欧洲甚至全世界，波及金融业、工农业等。

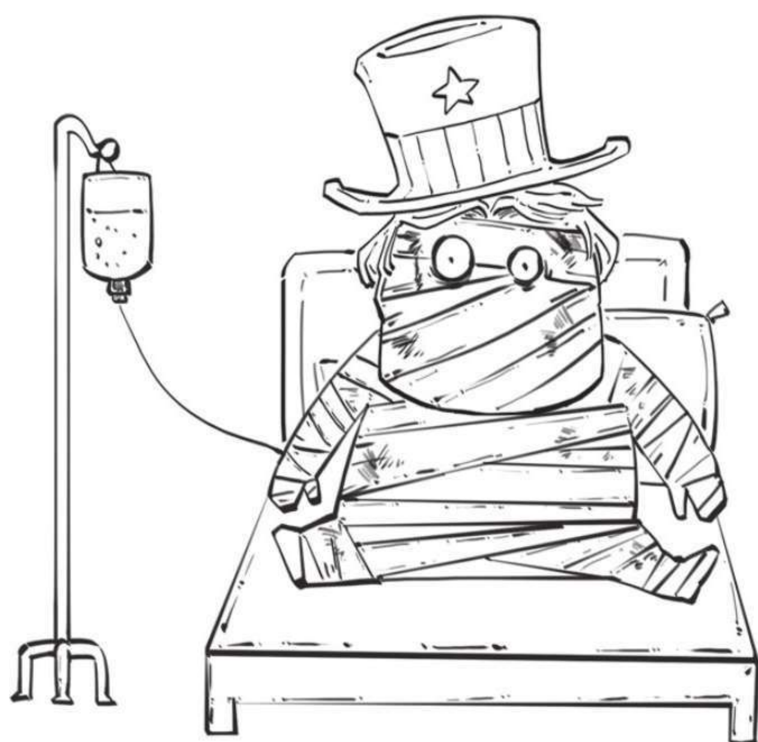


2. 时间长：爆发了4年，影响了美国10年。



3. 破坏大：失业、经济下滑，说多了全是泪。

那么问题来了，美国是怎样把大萧条的锅甩到欧洲？又是怎样从严重炸伤中缓过来的呢？



十一、拯救美国的两位“救市主”：胡佛和罗斯福



上篇我们讲道，经历了“柯立芝繁荣”后，美国萧条了……

但美国人的特点是：市场繁荣时，买房买车爱炒股；市场蔫了，便到处求爷爷告奶奶。



可“救市主”该找谁呢？

天上那位可能信号不好，鞭长莫及，于是人们就把救市的希望寄托到了总统身上：

I“佛”了 you!



张大嘴巴跟我读，
I“福”了 you!



胡佛　　罗斯福



美国之前本来虚得不行，但在这两位总统上台后又恢复了元气。咱这篇就来讲讲：

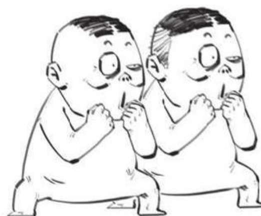
美国咋又突然强硬起来了？

一、“救市主”胡佛

当时的美国总统叫胡佛，刚上任就赶上了危机，号称史上最悲催的国家男主。



好在他当过商务部长，很懂经济，所以大家对他的期待还是相当大的。







一开始，胡佛也信奉自由放任主义，觉得政府只要当好保安就行。





但后来市场越来越糟，粉丝也越来越失望。胡佛扛不住了，决定插一把手。







部分历史书上说胡佛是一个坚定的自由放任主义者，这种说法其实不太对，因为他在经济危机之后一直在积极干预经济。

干预的内容很多，咱挑重点的来说：

干预 1：银行不能倒

银行倒闭太多会影响大家贷款，这样下去，企业咋发展？工人咋上班？所以政府拿了很多钱给银行。



银行手中有了粮，心中就不会慌，贷款渐渐恢复，经济也开始有所好转。

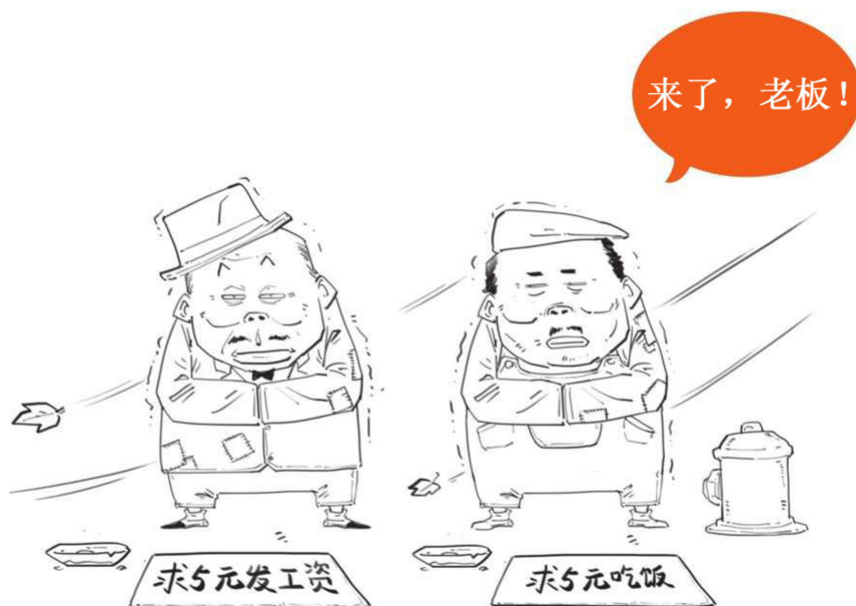
干预 2：工资不要降

胡佛琢磨了一下，觉得这次危机的主要原因是：产能过剩、工人缺钱。

所以工资要发够……



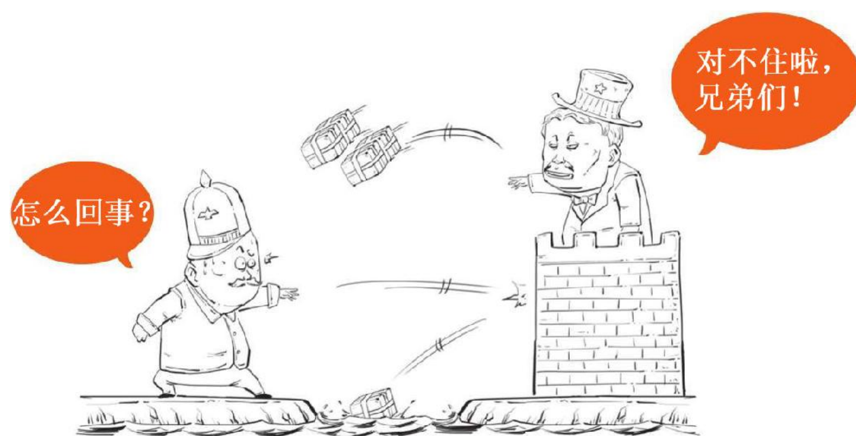
但企业也穷啊，不让降工资，就只能裁员，结果失业率路飙升。



干预 3：关税要提高

国内商品太多咋办？卖给“歪果仁”呗!

于是胡佛采取了提高关税，减少进口的办法，先把自己的东西卖出去再说。



但欧洲立马翻脸：老美你啥意思？

于是欧洲开始报复，史称关税大战。

这么一波撕下来，美国变得更虚，欧洲经济大扑街，全球经济很亏，而且是往死里亏。



看到了吧，胡佛一番折腾，人们生活反而更糟了。支持者立马粉转黑。第一剂总统，没对症下药，就这样被赶下台。



二、“救市主”罗斯福

新上任的总统就是罗斯福。



罗大爷觉得，政府应该对市场插手，不能只当看大门的保安，想解决危机，就要做连你家垃圾都要管的——





这套想法其实就是凯恩斯主义，当然里面的内容还有很多，这里简单理解一下就好。









既然胡佛搞砸了，那这一套还好使吗？咱看看罗斯福怎么做的就知道了。

措施 1：整顿金融

银行是经济恢复正常的关键。所以罗斯福也借钱给银行，恢复贷款，让大家对银行有信心。

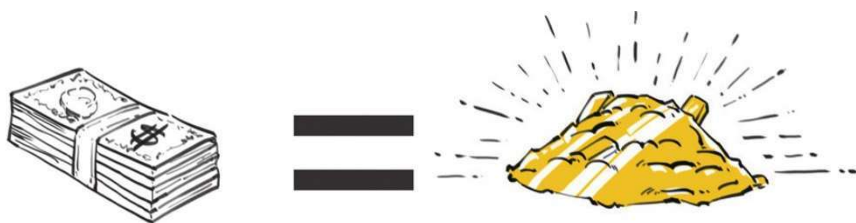




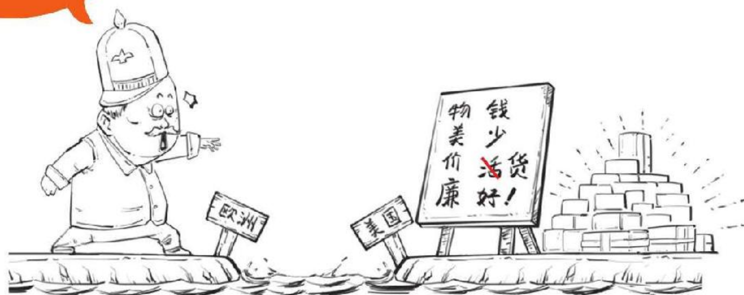


虽然都是借钱，但内涵不一样，因为罗斯福放了个大招——废除金本位。

金本位制度规定美元和黄金挂钩，两者价值要对等，不能瞎印美元。

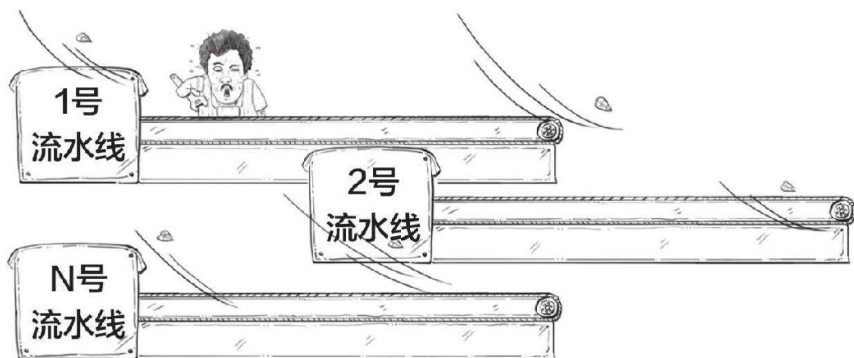


现在脱钩了，政府就能多印点美元给银行，而且美元一多就贬值。对其他国家来讲，美国商品便宜了，秒变抢手货。



措施 2：调整工业

银行一富裕，企业就能借钱蹦跶。为了防止垄断组织再出现，罗斯福整了个法令，限制大企业的无序发展。



这个法令就是《全国工业复兴法》。

法令还规定了最低工资和最高工作时长，从各方面给工人送温暖。



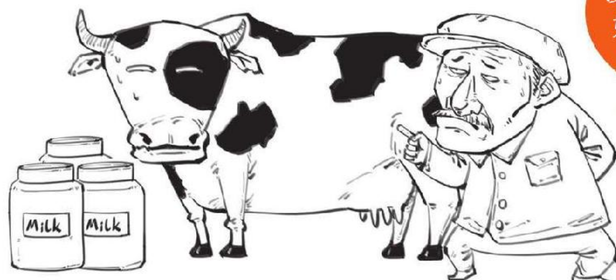


总之就是要——



措施 3：调节农业

当时农产品过多，多到牛奶都要倒掉，该咋办呢？减产啊！





当时政府颁布了《农业调整法》让农民少生产。

农产品供应稳定了，价格就能稳住。亏的钱，政府会给补贴，这样大家就都能接受。



措施 4：加强民生

失业问题咋解决？

罗大爷想了个办法叫“以工代赈”，就是政府搞基建招工，然后给工人们发工资。



这样既不增加产能，又创造了就业岗位，一举两得。

总之罗斯福这几招放出去后，反响很不错，这就是历史上说的——

罗斯福新政



罗斯福最终靠着这波神仙般的操作，成为了美国人心中的——





胡佛和罗斯福的很多政策其实差不多，都整顿了银行，都不让降工资，但为啥一个失败而另一个却成功了呢？

这里就要说一下经济周期了。啥叫经济周期？简单说就是：

经济就像一个波，

一波起来一波落。



下滑期，再厉害也没用；上升期，躺赢不是梦。所以就像一首老歌唱的：



但此时的美国，还没完全走出危机，还需要一剂猛药……

三、世界大战

美国挑起关税战，欧洲穷到要“吃土”。这个时候的欧洲，谁都可以穷，但有一个国家万万穷不得。它本来就是个刺儿头，一战的时候赔了个精光，结果这时又出了危机。



没错，这个国家就是德国。

德国穷疯了就乱咬人，于是又挑起了——



美国人一下子就乐了，他们嗅到了熟悉的味道，发财的机会又来了！



没错，美国操起了老本行，把国内堆积的库存全卖到了欧洲。



美国不但把过剩的商品彻底消耗干净，而且还大赚了一笔，重新走上了“国生”巅峰，还顺手影响了世界格局。

美国栽了一跤，又爬了起来。如果我们要总结一句成功经验的话，可能是这句：

没有卖不出的产品，是你没卖对人!



美国大萧条就讲到这里，看完你可能会明白，无论是国家还是个人，繁荣了别膨胀，摔倒了也别慌，搞清楚自己在经济周期的定位，就算危机来了——



也能选个喜欢的姿势面对。



激发个人成长

多年以来，千千万万有经验的读者，都会定期查看熊猫君家的最新书目，挑选满足自己成长需求的新书。

读客图书以“激发个人成长”为使命，在以下三个方面为您精选优质图书：

1.精神成长

熊猫君家精彩绝伦的小说文库和人文类图书，帮助你成为永远充满梦想、勇气和爱的人!

2.知识结构成长

熊猫君家的历史类、社科类图书，帮助你了解从宇宙诞生、文明演变直至今日世界之形成的方方面面。

3.工作技能成长

熊猫君家的经管类、家教类图书，指引你更好地工作、更有效率地生活，减少人生中的烦恼。

认准读客熊猫

读客所有图书，在书脊、腰封、封底和前后勒口都有“读客熊猫”标志。

两步帮你快速找到读客图书

1. 找读客熊猫



2. 找黑白格子





马上扫二维码，关注“熊猫君”

和千万读者一起成长吧！